



Hove A/S forbereder optagelse til handel på NASDAQ First North Growth Market Denmark

11.10.2021 09:00:00 CEST | Hove A/S

INTENTION TO FLOAT PÅ NASDAQ FIRST NORTH GROWTH MARKET DENMARK

Hove A/S er en markedsledende teknologivirksomhed baseret i Glostrup, som servicerer den globale vindmølleindustri med en effektiv og fremtidssikret smøringsteknologi.

Hove A/S ("Hove" eller "Selskabet") udvikler og producerer en unik smøringsteknologi, der både reducerer omkostninger og som nu med en ny IoT (Internet of Things) "add-on" kan minimere risikoen for slid og mekaniske nedbrud på vindmøller og andet tungt maskineri.

Hove arbejder på at få den globale, grønne omstilling til at køre som smurt ved at levere en holistisk løsning, der tillader vindmølleoperatører at vedligeholde og smøre vindmøller på en sikker og dokumenterbar måde med brug af færrest mulige ressourcer.

Med Hoves teknologi kan vindmølleoperatører dermed spare driftsomkostninger, reducere arbejdsskader og mekaniske nedbrud og undgå alvorlige menneskelige fejl - og fra hovedkvarteret få pålidelig dokumentation i realtid, uanset hvor på kloden vindmøllen er i drift.

Hoves effektive smørepumper har igennem 20 år været den europæiske vindmølleindustri's faste samarbejdspartner, og den internationale efterspørgsel stiger nu i takt med vindmølleindustriens globale vækstmomentum.

"Vores automatiske smøreteknologi servicerer en voksende energisektor, som kæmper for at blive en fast del af jordens strømforsyning. En sikker forsyning af grøn energi er en af samfundets vigtigste støttepiller og danner grundlag for liv, velstand og velfærd nu og fremover," siger CEO Maja Vonsild Jørgensen, der sammen med resten af teamet hos Hove ser frem til at imødekomme den stigende globale efterspørgsel på teknologien fra den danske virksomhed i Glostrup.

Med denne mission i sigte planlægger Hove nu optagelse til handel på **Nasdaq First North Growth Market Denmark** for at rejse **DKK 35-40 mio.** til at understøtte udbredelsen af den unikke smøringsteknologi til de internationale vækstmarkeder. Hove har i dag en omsætning på over DKK 100 mio., og regner med at kunne mere end fordoble denne omsætning inden udgangen af 2025, såfremt den ønskede kapital tilførsel gennemføres.

Med de rejste midler vil Hove udbygge og styrke sin markedsposition som den førende leverandør af smøringsteknologi til det eksisterende vindmøllemarked og ekspandere kundeporteføljen til bl.a. servicering af kraner på havneterminaler samt større maskiner til minedrift.

Vil vinde verdensmarkedet

Efter tyve år med konstant overskud og en global markedsandel på ca. 40 % inden for vindenergi har Hove opnået et solidt proof-of-business og leverer et pålideligt nicheprodukt til et globalt marked i hastig vækst.

Mens det danske marked for vindmøller er modnet og allerede nyder godt af Hoves smøringsløsning, er der mange steder i verden, hvor vindmøllemarkedet udvikler sig i særligt højt tempo og tegner et billede af en grønnere fremtid med stort vækstpotentiale for innovativ, dansk teknologi. Lande som Indien, Kina, Brasilien og USA afsætter enorme summer til infrastrukturelle investeringer i vindenergi og har forpligtet sig til at arbejde mere aktivt for et samfund baseret på vedvarende energikilder. Hove har haft datterselskab i USA i fem år og regner med i 2021 at have oprettet datterselskaber i både Indien og Brasilien. Desuden er planen at oprette datterselskab i Kina inden for få år.

Et globalt folkeligt og politisk fokus på at minimere spild i al energiproduktion og tung industri driver nu den internationale efterspørgsel på sofistikeret smøringsteknologi frem på alle markeder.

"Vindmøllers ydeevne, effektivitet og levetid er afgørende for hele branchens finansielle levedygtighed og profitabilitet. Med vores løsning kan vores kunder halvere den tid de bruger på smøring og samtidig få et markant mere håndterbart værktøj at arbejde med. Derfor vælger rigtig mange vores løsning," siger CEO Maja Vonsild Jørgensen, der gennem 4 år i USA vækstede det amerikanske datterselskab fra nul til DKK 24 mio. i årlig omsætning, inden hun vendte hjem til Danmark for at blive en del af ledelsen i Hove.

Hove har suppleret sin anerkendte smøringsteknologi med en fremtidssikret add-on, IoT (Internet of Things). De mange informationer, som IoT-systemet kan indsamle, giver Hoves kunder mulighed for at få et afgørende analysegrundlag for at optimere driften af deres maskineri. Den softwarestyrede løsning sikrer korrekt smøring og dokumenterer automatisk det arbejde der er blevet udført.

“De data, som Hove indsamler i realtid, er værdifuld for vindmølleoperatører, der nu i højere grad kan undgå nedbrud og nedetid. Vores IoT-løsning kan desuden bruges i en række andre industriers maskineri og på den måde møde en stigende global efterspørgsel fra andre markeder udover vores kernemarked inden for vindmøller,” uddyber CEO Maja Vonsild Jørgensen.

Går på børsen med både overskud og erfaring - og en ny patenteret løsning

Vindmølleindustrien har været i rivende udvikling siden 1970'erne, hvor vindmøller kun leverede få kilowatt, og hvor innovationen blev drevet frem af ildsjæle med begrænsede budgetter. I dag har de største havvindmøller en kapacitet på over 10 megawatt stykket, og industrien oplever fortsat et stærkt vækstmomentum. Hermed er der et stort potentiale for at vækste i Hoves kerneindustri, hvor Selskabet og dets produkter allerede har bevist sit værd.

På trods af store udfordringer i hele forsyningskæden som resultat af COVID-19, blev 2020 et rekordår for installationer af vindmøller på globalt plan. Ved udgangen af 2020 var der installeret 743 gigawatt vindenergi på verdensplan. Især antallet af store og effektfulde havvindmøller forventes at vokse kraftigt i størrelse og antal med en forventning om en firedobling af nye installationer i 2025.

“Vi forventer markant vækst i vindmølleindustrien, og at vi med vores eksisterende produktportefølje og erfaringer har mulighed for at udvikle vores virksomhed yderligere og omfavne et internationalt marked, der efterspørger effektive løsninger til at optimere ydeevnen af deres maskineri,” siger CEO Maja Vonsild Jørgensen, der ser frem til at præsentere både kommende investorer og verdensmarkedet for Hoves helt nye og patenterede IoT-teknologi.

Hove har i mange år arbejdet strategisk med patenter. Hoves oprindelige patent fra 2005-2006 udløb i 2016, men til trods for konkurrenters indtræden på markedet har Hove formået fortsat at hæve omsætningen og konsekvent leveret positive tal på bundlinjen på trods af skiftende økonomiske konjunkturer og pludseligt opstået volatilitet i markederne.

Hove har nu udviklet og patenteret en let implementerbar IoT-løsning med mål om igen at revolutionere smøring af vindmøller samt at udbrede teknologien til gavn for andre industrier såsom havne- og minedrift. IoT-patentet begrænser konkurrenter fra at markedsføre løsninger, som på samme vis sikrer og tracker smøringsprocessen. IoT-patentet løber frem til 2037.

Hove har over de sidste tyve år formået at skabe sig en stærk markedsposition. Nu skal Glostrup-virksomheden bruge kapital til at forløse den stigende internationale efterspørgsel efter smøringsteknologi, der kan få tungt maskineri til at yde optimalt med lavere risiko for nedbrud og udgiftstung nedetid.

“Vi vil sammen med vores investorer sørge for at den globale energiinfrastruktur bliver mere grøn og mere rentabel. Bæredygtig energiproduktion bliver afgørende for vores velfærd, og en solid vækst i den grønne energisektor kommer alle til gode, både miljømæssigt og økonomisk,” siger CEO Maja Vonsild Jørgensen.

Hove vil nu i fællesskab med både gamle og nye investorer skrive sit eget nye kapitel i fortællingen om det store danske vindenergieventyr og søger derfor finansiering gennem optagelse til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark.

Dansk smøringsteknologi understøtter globale mål om bæredygtighed

Den globale bæredygtighedsdagsorden bæres i dag frem af en bredt funderet mentalitetsændring hos beslutningstagere og virksomheder verden over og medfører enorme infrastrukturelle investeringer i vindenergi. I takt med at FN's verdensmål vinder indpas flere og flere steder, bliver bæredygtighed efterhånden et særskilt konkurrenceparameter for alle virksomheder.

Hove vil i de kommende år arbejde målrettet på, at bæredygtighed og samfundsansvar går hånd i hånd med en ambitiøs vækststrategi, da ledelsen mener, at en global udbredelse af bæredygtig energi kræver konkurrencedygtige priser på vindenergi.

Hove understøtter en global grøn dagsorden ved at optimere rentabiliteten og ydeevnen af tungt maskineri inden for vindmølleindustrien og i andre industrisektorer såsom havne- og minedrift. Hove hjælper vindmølleoperatører med signifikant at reducere driftsudgifter, så det er muligt at opnå en lavere pris pr kilowatt-time fra vindenergi. På den måde kan Hoves teknologi understøtte en global udbredelse af bæredygtig vindenergi og bidrage aktivt til følgende tre af FN's 17 Verdensmål:

- 7. Bæredygtig energi
- 9. Industri, innovation og infrastruktur
- 12. Ansvarligt forbrug og produktion

Selskabets bestyrelse

Michael Gaarmann, bestyrelsesformand

Michael Gaarmann er advokat, **partner og ejer i Lundgrens Advokatpartnerselskab**. Michael Gaarmann rådgiver danske og internationale virksomheder inden for køb og salg af virksomheder (M&A), corporate governance og selskabsret. Michael Gaarmann har erfaring med Nasdaq First North Growth Market Denmark fra WindowMaster International A/S.

Michael Gaarmann har en **juridisk kandidatgrad fra Københavns Universitet** og har gennemført en **IEP fra INSEAD**.

Mette Søs Lassesen, bestyrelsesmedlem

Mette Søs Lassesen er **direktør i Rambøll's** globale markedsområde for Miljø & Sundhed med ansvar for de dele af forretningen, der beskæftiger sig med sundhed, miljøvurderinger og bæredygtighed, inklusiv ESG, cirkulær økonomi, CO₂-reducing samt bæredygtige produkter. Mette Søs Lassesen er specielt stærk på lederskab, strategisk udvikling, forretningsudvikling og -planlægning, alle faser omkring opkøb af virksomheder (M&A), turnarounds og markedsstrategier samt marketing og kommunikation. Desuden har hun erfaring med introduktioner på Nasdaq First North Growth Market Denmark fra WindowMaster International A/S.

Mette Søs Lassesen har en **juridisk kandidatgrad fra Københavns Universitet**.

Jesper Bregendahl, bestyrelsesmedlem

Jesper Bregendahl er Strategy Director hos **Wrist Ship Supply A/S** og har en lang lederkarriere hos **Maersk Gruppen** og **Københavns Lufthavne**, som bl.a. CFO, CIO, chef for forretningsudvikling og chef for projektimplementering af nye operationelle faciliteter. Jesper Bregendahl bringer industrierfaring fra containerterminalindustrien, som Hove øjner som et nyt markedssegment, såvel som international ekspertise inden for strategi, forretningsudvikling og teknologi.

Jesper Bregendahl er **Cand. Merc. i Regnskab og Økonomistyring fra Aarhus Universitet** suppleret med flere lederkurser fra bl.a. **International Institute for Management Development (IMD) i Lausanne, Schweiz**, og **Stanford Graduate School of Business i Stanford, Californien, USA**.

Dennis Schade Forchhammer, bestyrelsesmedlem

Dennis Schade Forchhammer er tidligere regional salgschef i Hove og har været med på vækststregen i virksomheden siden 2012. I 2015 stiftede han Happy Helper A/S, og i forbindelse med købet af en minoritetsaktiepost i Hove A/S overgik han til at være bestyrelsesmedlem i virksomheden for at kunne hellige sig opbygningen og udviklingen af Happy Helper A/S. Han har erfaring med optagelse til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark fra Happy Helper A/S.

Dennis Schade Forchhammer er Cand.Merc.int., Business and Development Studies fra Copenhagen Business School (CBS). Dennis er nevø til Hans Christian Hansen (Bestyrelsesmedlem og storaktionær).

Hans Christian Hansen, bestyrelsesmedlem

Hans Christian Hansen er entreprenant, vækstfokuseret og har været ejerleder i diverse virksomheder over de sidste 25 år. Oprindeligt arbejdede Hans Christian Hansen som sygehuslæge og med forskning og udvikling i medicinalindustrien. Hans Christian Hansen har en teknisk flair for Hoves produkter, evner at identificere forretningsmuligheder og få en meget diversificeret organisation til at samarbejde effektivt. Som hovedaktionær og tidligere CEO i Hove har Hans Christian Hansen de sidste par år orkestreret udviklingen af den fremtidige ledelse samt indsat en professionel bestyrelse i Selskabet. Hans Christian Hansen er fortsat ansat i Hove og vil fremover bruge hans entreprenante energi og erfaring i en rolle som sparringspartner for ledelsen samt ansvarlig for udvikling og markedsføring af datterselskabet, **Hafnia Pumps ApS**, der producerer pumpe-teknologi til kaffemaskiner.

Hans Christian Hansen har en **medicinsk kandidatgrad fra Københavns Universitet, en HD i Organisationsteori samt en HD i Regnskab**.

Hans Christian Hansen er hovedaktionær i Hove.

Selskabets ledelse

Maja Vonsild Jørgensen, CEO

Maja Vonsild Jørgensen er CEO i Hove siden juni 2021. Maja var fra 2016-2020 med til at opbygge den succesfulde forretning i USA, først som **Commercial Advisor ved det danske Trade Council i Chicago** og fra august 2018 som **Vice President for Hove Americas Inc.**, som i 2020 var vokset til at udgøre 25% af koncernomsætningen.

Maja Vonsild Jørgensen har hands-on erfaring med at etablere nye markeder for Hove A/S og har også i andre virksomheder arbejdet med markedslanceringer, strategi og forretningsudvikling. Hendes erfaring med startups og entreprenante miljøer er vigtig for Hove A/S, og samtidig tilfører Maja Vonsild Jørgensen også virksomheden struktur og kan forstå at forhandle med de store spillere på vindmøllemarkedet.

Maja Vonsild Jørgensen er **Cand. Merc. i Strategi, Organisation & Ledelse (SOL) fra Copenhagen Business School (CBS)**.

Thomas Alexander Kjeldbæk, CFO

Thomas Alexander Kjeldbæk er CFO og Head of Operations i Hove og har indgående kendskab til Hoves forretningsdrift og -processer.

Thomas Alexander Kjeldbæk har fokus på at optimere den økonomiske planlægning af Selskabets ressourcer og produktion, da det spiller en stor rolle i udviklingen af Hoves arbejdskapital, som er en primær kilde til den fortsatte vækst i Selskabet.

Thomas Alexander Kjeldbæk har en **juridisk bachelorgrad fra København Universitet** og er ved at gennemføre en **HD i Regnskab og Økonomistyring fra Copenhagen Business School (CBS)**. Thomas Alexander Kjeldbæk er søn af Hans Christian Hansen (bestyrelsesmedlem og storaktionær i Hove).

Thomas Cramer, CCO

Thomas Cramer er CCO i Hove og er en af hovedkræfterne bag den store udvikling, der er sket siden hans ansættelse i 2009. Thomas Cramer har været med til at opfinde flere af Hoves produkter som for eksempel Hoves IoT-løsning og Easy Grease Carry-pumpen.

Thomas Cramer har en meget entreprenant og innovativ tilgang til forretnings- og strategiudvikling, der skaber konkrete salgsresultater for Hove. Thomas Cramer har en solid teknisk og mekanisk forståelse og bygger stærke relationer til Selskabets kunder. I løbet af sine mange år med Hove har Thomas Cramer også været afgørende for etablering af datterselskabet i USA samt træning af Hoves salgsgeniører.

Thomas Cramer er oprindeligt uddannet **værktøjsmager og polititjenestemand** ved det danske politiakademi og har gennem sin karriere ved politiet uddannet sig i **strategisk og operationel ledelse**, som senere er blevet suppleret med kurser i bl.a. **Key Account Management**.

Baggrund for optagelse til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark

For at kunne eksekvere på vækststrategien planlægger Hove optagelse til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark med samtidig udstedelse af nye aktier for DKK 35-40 mio.

Hove vil senere udsende en selskabsmeddelelse og offentliggøre fuld virksomhedsbeskrivelse, jf. reglerne for Nasdaq First North Growth Market Denmark.

Selskabet rådgives i processen frem mod optagelse til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark af:

- Advokatfirma: Lundgrens
- Certified Adviser: Norden CEF A/S

Information om udbuddet og optagelsen til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark er planlagt til at blive offentliggjort i november 2021.

Kontakter

Maja Vonsild Jørgensen, CEO, mvj@hove-as.dk

Michael Gaarmann, bestyrelsesformand, (+45) 25 24 51 40, mg@lundgrens.dk

John Norden, Certified Adviser, Norden CEF A/S, (+45) 20 72 02 00, jn@nordencef.dk

For yderligere information om Hove A/S, kontakt kommunikationschef Trine Nielsen på (+45) 31 35 94 10, presse@hove-as.dk

Legal Disclaimer

Vigtig information

Denne meddelelse udgør ikke et prospekt, og intet i denne meddelelse indeholder et udbud af værdipapirer omfattet af kravet om udarbejdelse af et prospekt efter Prospektforordningen ((EU) 2017/1129 af 14. juni 2017, med senere ændringer). Ingen person bør købe eller tegne værdipapirer i Hove A/S, medmindre dette sker på grundlag af oplysninger i den virksomhedsbeskrivelse, der vil blive offentliggjort af Selskabet i forbindelse med udbuddet af aktier og optagelse af sådanne aktier til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark. Virksomhedsbeskrivelsen vil efter offentliggørelsen blive gjort tilgængelig på Selskabets hjemmeside med visse begrænsninger.

Denne meddelelse udgør ikke et tilbud om at sælge eller en opfordring til at tilbyde at købe værdipapirer udstedt af Selskabet i nogen jurisdiktion, hvor et sådant tilbud eller salg ville være ulovligt, og meddelelsen og oplysningerne heri må hverken direkte eller indirekte distribueres eller offentliggøres i eller til sådanne jurisdiktioner. De værdipapirer, hvortil der henvises heri, er ikke og vil ikke blive registreret i henhold til U.S. Securities Act of 1933 med senere ændringer ("Securities Act") og må ikke udbydes eller sælges i USA undtagen i medfør af en registrering i henhold til eller undtagelse fra, eller i en transaktion, som ikke er underlagt, registreringskravene i Securities Act.

Fremadrettede udsagn

Forhold, der behandles i denne meddelelse, kan udgøre fremadrettede udsagn. Fremadrettede udsagn er udsagn, der ikke udgør historiske kendsgerninger, og som er kendetegnet ved ord som "vurderer", "forventer", "forudser", "agter", "anslår", "vil", "vil måske", "fortsætter med", "bør" og lignende udtryk. De fremadrettede udsagn i denne meddelelse er baseret på en række forudsætninger, hvoraf en stor del er baseret på yderligere forudsætninger. Selvom Selskabet vurderer, at disse forudsætninger var rimelige, da de blev foretaget, er de i sagens natur forbundet med betydelige kendte og ukendte risici, usikkerheder, uforudsete hændelser og andre væsentlige forhold, der er vanskelige eller umulige at forudsige eller uden for Selskabets kontrol. Sådanne risici, usikkerheder, uforudsete hændelser og andre væsentlige forhold kan medføre, at de faktiske begivenheder afviger væsentligt fra de forventninger, der er udtrykt eller underforstået i forbindelse med de fremadrettede udsagn i denne meddelelse. De oplysninger, synspunkter og fremadrettede udsagn, der er indeholdt i denne meddelelse, er kun gældende pr. datoen for denne meddelelses offentliggørelse og kan ændres uden varsel.

Om Hove A/S

Hove A/S er en markedsledende teknologivirksomhed baseret i Glostrup, som servicerer den globale vindmølleindustri med en effektiv og fremtidssikret smøringsteknologi.

Vedhæftninger

- [Download selskabsmeddelelse.pdf](#)