

Offentliggørelse af halvårsrapport for regnskabsåret 2023/24

16.5.2024 09:43:56 CEST | Scandinavian Medical Solutions A/S | Periodeoplysning

SELSKABSMEDDELELSE NR. 45 - 2024 | 16-05-2024

Scandinavian Medical Solutions A/S ('Selskabet' eller 'SMS') præsenterer i dag selskabets halvårsrapport for perioden 1. oktober 2023 til 31. marts 2024. Den offentliggjorte rapport bekræfter ledelsens forventninger til halvåret, samtidig understreger ledelsen, at de forventer at nå den finansielle guidance for regnskabsåret 2023/24, med en forventning til omsætning på DKK 210 mio. - 230 mio., samt EBITDA mellem DKK 20 mio. - 23 mio.

I indeværende regnskabsår har SMS et særligt fokus på at sikre fremtidig vækst, hvilket kommer til udtryk i form af betydelige interne investeringer - Selskabet har fuld fokus på etablering og udvikling af Scandinavian Medical Solutions Inc. Derudover er der i perioden blevet investeret i en række nye nøglemedarbejdere, som blandt andet skal løfte udlejningsforretningen samt operations. Ydermere er implementering af nyt ERP-system sat i værk. De ovennævnte strategiske investeringer forventes af forbedre Selskabets markedsrettede aktiviteter, interne processer og infrastruktur, og dermed støtte op om den langsigtede vækst. Det er vigtigt at understrege, at engangsomkostningerne til hhv. etableringen af det amerikanske kontor samt nyt ERP-system har påvirket SMS' EBITDA, men ledelsen ser disse investeringer som strengt nødvendige for at kunne sikre Selskabets fremtidige vækst og indtjening.

En udlejningsforretning i vækst og et varelager rustet til at håndtere branchens købeadfærd

I den senere tid har SMS arbejdet dedikeret på at løfte udlejningsforretningen, og der har været særlig fokus på at få udbredt kendskab til SMS' som leverandør af udlejningsløsninger, etablering af nye kundeforhold samt øge udlejningsgraden. Karakteristikaene ved en succesfuld udlejningsvirksomhed er en, der er meget rentabel målt på IRR. Hvis den faktiske indtjening i virksomheden er højere end de eksterne finansieringsomkostninger, så er det at foretrække at få hele udlejningsflåden finansieret ved leasing og/eller bankgæld. Vi er nu nået til et punkt, hvor hele vores udlejningsflåde er finansieret af leasing- og/eller bankgæld. Alt leasing- og bankgæld i balancen vedrører således udlejningsvirksomheden. Udlejningsforretningen har nu opnået break-even på nettoresultatet, selv uden at have opnået fuld udnyttelsesgrad, og vi forventer, at forretningen vil levere høj IRR fremadrettet.

I halvåret har der internt været fokus på at opretholde et bredt varelager tilpasset markedets udsving. Ledelsen er tilfredse med niveauet af den nuværende lagerværdi, som matcher både omsætningsrate og den fremtidige vækst. SMS ønsker et bredt varelager, som afspejler den økonomiske vækst og guidance, for bedst muligt at kunne sikre en tilstrækkelig forsyning af systemer til kunder og specifikke segmenter. I branchen ses en stadigt stigende tendens, hvor kunder i endnu større grad køber on-demand med akut behov. Dette understreger den strategiske betydning af et bredt og varieret varelager, der kan imødekomme forskellige krav til system specifikationer mm. Samtidig er det vigtigt at understrege, at SMS sælger udstyr af høj værdi, hvor udskiftning af systemer ofte skal times med slutkunden, i den forbindelse er der således flere faktorer, såsom f.eks. risikoovergang, der har indflydelse for, hvorvidt et systemsalg ligger i det ene eller andet kvartal. Dette betyder at likviditet og varelager i denne branche er baseret på øjebliksbilleder. Slutteligt, har der i de seneste måneder fortsat været fokus på at udvide reservedelslageret yderligere, så det til fulde matcher det budgetterede.

Ledelsen betragter resultatet for H1 2023/24 som tilfredsstillende.

Finansielle highlights:

tDKK	Consolidated H1 2023/24	H1 2022/23	2022/23
Net revenue	102,563	96,240	191,192
Cost of goods sold	76,645	69,284	141,804
Gross margin	25,918	26,956	49,388
Capacity costs	17,868	12,523	28,306

Operating profit before interest, tax, depreciation, and amortization (EBITDA)	8,050	14,433	21,082
Earnings before interest and tax (EBIT)	4,596	12,682	16,627
Earnings before tax (EBT)	3,374	12,169	15,794
Net income	2,632	9,484	12,224
Total assets	164,236	12,884	163,964
Investment in tangible fixed assets	3,339	14,655	40,820
Cash and cash equivalents	6,136	1,704	459
Equity	77,327	71,711	74,451
Weighted average of outstanding shares (in 1.000 units)	27,410	27,285	27,300
Closing number of outstanding shares (in 1.000 units)	27,502	27,317	27,317
Earnings per share (DKK)	0.10	0.35	0.45
EBITDA margin (%)	7.85%	15.00 %	11.03%
Solvency ratio (%)	47.08%	58.84 %	45.41%

Supplerende Information

For spørgsmål vedrørende denne selskabsmeddelelse kan Selskabets CEO, Jens Hvid Paulsen, kontaktes på investor@scandinavian-medical.com.

Selskabets Certified Adviser er Norden CEF A/S.

Scandinavian Medical Solutions A/S

Gasværksvej 48,1., DK - 9000 Aalborg

CVR-nummer: 39901749

Hjemmeside: www.scandinavian-medical.com

Selskabsmeddelelser, investornyheder, finansielle rapporter mv. kan findes på <https://www.scandinavian-medical.com/pages/investors>

Om Selskabet

Scandinavian Medical Solutions blev stiftet tilbage i 2018 med en mission om at facilitere bedre adgang til omkostningseffektivt og høj kvalitets billeddiagnostisk udstyr globalt gennem specialiseret indkøb og videresalg af brugt billeddiagnostisk udstyr af høj kvalitet.

MRI, CT og PET/CT-scannere er blandt det dyreste og mest komplekse udstyr, der findes på et hospital, og de tonstunge følsomme maskiner kan kun transporteres, samles og vedligeholdes af specialiserede fagfolk med erfaring og tekniske færdigheder.

Derfor tilbyder Scandinavian Medical Solutions en komplet business til business løsning, som garanterer maskinens kvalitet og funktionalitet.

Scandinavian Medical Solutions tilbyder hospitaler og klinikker verden over et tilgængeligt, pålideligt og bæredygtigt økosystem for handel med scanningsudstyr og skaber dermed grundlag for en cirkulær økonomi, hvor eksisterende materiel får nyt liv.

Vedhæftninger

- [Download selskabsmeddelelse.pdf](#)
- [2023_24_HALFYEAR_SCANDINAVIAN_MEDICAL_SOLUTIONS.pdf](#)