

Scandinavian Medical Solutions øger omsætning med 70,8 pct. og når det bedste årsresultat i Selskabets historie

09.12.2021 11:30 CEST | Scandinavian Medical Solutions A/S | Selskabsmeddelelse

SELSKABSMEDDELELSE NR.5 – 2021 | 9-12-2021

MÅ IKKE OFFENTLIGGØRES, DISTRIBUTERES ELLER UDLEVERES HELT ELLER DELVIST, DIREKTE ELLER INDIREKTE, I ELLER TIL USA, AUSTRALIEN, CANADA ELLER JAPAN.

Aalborg-virksomheden Scandinavian Medical Solutions (eller 'Selskabet') øger omsætningen med 70,8 pct. og lander overskud (EBITDA) på 10,9 millioner kroner - en stigning på 82 pct. i forhold til sidste årsregnskab. Efter succesfuld børsnotering står Aalborg-virksomheden nu klar til at omfavne den globale efterspørgsel efter brugte scannere.

Scandinavian Medical Solutions har i regnskabsåret 2020/21 overgået Selskabets vækst mål og den 19. november i år opjusteret den forventede omsætning fra 65-70 millioner kroner til 71,6 millioner kroner. Omsætningen er steget, samtidig med at Selskabet har gennemført en krævende IPO-proces, som både har skabt afgørende erfaringer og optimeret organisationen og sidst, men ikke mindst, tilført den afgørende kapital, der skal bære Selskabets vækst over de næste år.

"Jeg er stolt af det resultat, som vi har leveret i år. Både omsætning og bundlinje overstiger vores oprindelige forventninger til regnskabsåret, og jeg er stolt af det, vi har opnået. Vores team har gennem hele året vist stort engagement og vilje og det er en stor fornøjelse at arbejde sammen med så kompetente og dedikerede mennesker, herunder en professionel bestyrelse, som jeg og det øvrige team ser frem til at skabe flere flotte resultater sammen med til gavn for vores investorer og folkesundheden," fortæller **CEO Jens Krohn**.

Ambitionen med børsnoteringen på **Nasdaq First North Growth Market** den 3. november 2021, rådgivet af **Certified Adviser, Norden CEF**, er at understøtte Selskabets vækstplan om at nå en samlet omsætning på 120-130 millioner kroner i 2023/24 og en EBITDA-resultat på 18-22 millioner kroner.

"I 2021 vandt vi investorenes tillid og blev d. 3. november succesfuldt konfirmeret som børsnoteret virksomhed. Vi har det det seneste år gearet vores organisation til yderligere international vækst med nye, topkvalificerede medarbejdere og rådgivere og ikke mindst frisk kapital, der skal bære vores vækst i de kommende år. Nu er vi trådt ind i de voksnes rækker, og vi er ståltsatte på at øge vores relevans globalt ved at levere livreddende scanningskapacitet til sundhedssystemer overalt på jorden," udtaler CEO Jens Krohn, der med stor optimisme ser frem mod de kommende års fortsatte vækstrejse.

Klar til international vækst med støtte fra nyt forretningsben

Børsnoteringsprocessen har betydet en yderligere professionalisering af ledelsen og optimering af virksomhedens organisation og processer og en markant styrkelse af selskabets kapitalstruktur. Selskabet er nu velpositioneret til at opnå ambitiøse vækstplaner, som ledelsen har lagt for de kommende år.

“Med den rejste kapital kan vi i 2022 møde den voksende globale efterspørgsel efter omkostningseffektive og pålidelige plug and play-løsninger, der kan øge scanningskapaciteten på både kort, mellemlangt og langt sigt for hospitaler overalt på jorden,” fortæller CEO Jens Krohn.

De investorer, som ikke kom med i fortegningsperioden på grund af den overvældende interesse, håber Scandinavian Medical Solutions nu vil komme med på vognen i den kommende tid.

“Årsregnskabet er et bevis på, at vi har en solid forretning, og med tilliden fra vores investorer har vi fået midlerne til at skalere op med nyt forretningsben og levere på en ambitiøs vækstplan i et voksende globalt marked,” udtaler Jens Krohn, der rådgives af en stærk bestyrelse med de rette kompetencer.

Selskabets professionelle bestyrelse består tre personer, **Mille Tram Lux (bestyrelsesformand), Anne Kaptain og Morten Rasmussen**, som hver især giver Selskabet viden, indsigt og kompetencer, som er vigtige for Selskabets videre vækstrejse.

Bestyrelsen tilføjer Selskabet erfaring og viden om livet som børsnoteret selskab samt indgående kendskab om optimering af handelsplatforme og analyse af markedsdynamikker, som skal understøtte den fastlagte vækststrategi.

Covid-19 booster den allerede voksende efterspørgsel på lungescanning

Til trods for den globale COVID-19-pandemi fortsat i 2020/21 har sat sine spor i samfundet, så har Scandinavian Medical Solutions bevist, at en fleksibel handelsstrategi og produktudvikling kombineret med fortsat fokus på kerneforretningen bærer frugt.

Med en effektiv overvågning og minut til minut-analyse af markedet for brugte scannere kan Scandinavian Medical Solutions levere værdi på både købs- og salgssiden og levere scanningskapacitet af allerhøjeste kvalitet omkostningseffektivt og pålideligt.

“Vores løsning imødekommer den internationale efterspørgsel efter kvalitetsbehandling på hospitaler og klinikker på en bæredygtig måde. Vi er med til at sørge for, at højteknologisk kvalitetsudstyr kommer flere mennesker til gavn, i stedet for at det bare bliver skrottet. Hospitaler og klinikker kan på bagsiden af Covid-19 også forvente, at behovet for scanningskapacitet kan løses på en ressourceeffektiv måde. Vores løsning er både fleksibel, effektiv og bæredygtig og imødekommer et stigende folkeligt og politisk fokus på ordentlig behandling, samtidig med at vi bekæmper ressourcepild,” siger CEO Jens Krohn.

Scandinavian Medical Solutions har oplevet en stor vækst i salget af CT-scannere, fordi hospitaler og klinikker har brugt CT-scannere til scanninger af lunger. Diverse lungescreeningsprogrammer er tilmed blevet udrullet i større omfang end tidligere.

Det overordnede fokus for organisationen er at skabe både lønsomhed og vækst i omsætning ved at levere stærke løsninger tilpasset kundernes individuelle behov.

“Vi er en deleøkonomisk løsning, der er skabt til at møde akutte kapacitetsbehov. Vi kan tilbyde scanningskapacitet på lejebasis i for eksempel helt ned til 3-6 måneder ad gangen. På den måde kan vores løsning tilbyde et lavt entry level for hospitaler og klinikker verden over til at opnå scanningskapacitet. Vores pålidelige plug and play-løsning kan dække akutte eller midlertidige behov for praktiserende læger og patienter. Dermed kan vi bekæmpe uhensigtsmæssige ventelister, der har dyre konsekvenser for patienter og samfund. Vi tror på at øget scanningskapacitet overalt er vejen frem mod en bedre global folkesundhed,” fortæller CEO Jens Krohn.

Forventer vækst på omkring 20 pct. i 2021/22

Som følge af COVID-19 forekommer visse uklarheder om omfanget af den globale økonomiske stabilitet. Derfor forventer ledelsen i Scandinavian Medical Solutions, at omsætningen for regnskabsåret 2021/22 vil stige med cirka 20 pct. og lande på mellem 80 og 85 millioner kroner. Samtidig forventer Selskabet at realisere en indtjening før renter, skat og afskrivninger (EBITDA) i niveauet 12-14 millioner kroner.

Selskabets forretningsmæssige fokus for 2021/22 er at udbygge og udvikle samarbejdet med eksisterende samarbejdspartnere og tiltrække nye kunder for at styrke Scandinavian Medical Solutions markedsposition yderligere. Fra basen i Aalborg vil Selskabet vise hele verden, at Nordjylland er et attraktivt sted at drive og gro en international teknologivirksomhed.

"Vi bærer Aalborgs fane højt i vores kontakt med den store verden. Det vil vi leve op til fortsat og være med at sætte Aalborg på verdenskortet som et sted, hvor man kan gro unikke løsninger til gavn for alle og lege med de største spillere på markedet" siger Jens Krohn

Udvalgte nøgletal for perioden 1. oktober 2020 - 30. september 2021

Resultatopgørelse for 2020/21

	Note	2020/21 kr.	2019/20 kr.
Nettoomsætning		71.637.868	41.948.684
Vareforbrug		(54.300.377)	(32.716.916)
Andre eksterne omkostninger		(3.457.077)	(1.876.138)
Bruttoresultat		13.880.414	7.355.630
Personaleomkostninger	1	(2.982.781)	(1.366.604)
Resultat før afskrivninger og særlige poster		10.897.633	5.989.026
Af- og nedskrivninger		(24.156)	(24.157)
Driftsresultat		10.873.477	5.964.869
Andre finansielle indtægter		202.861	130.927
Andre finansielle omkostninger		(536.146)	(277.905)
Resultat før skat		10.540.192	5.817.891
Skat af årets resultat	2	(2.383.118)	(1.306.776)
Årets resultat		8.157.074	4.511.115
Forslag til resultatdisponering			
Overført resultat		8.157.074	4.511.115
Resultatdisponering		8.157.074	4.511.115

Supplerende Information

For spørgsmål vedrørende denne selskabsmeddelelse kan Selskabets CEO, Jens Krohn, kontaktes på jens.krohn@scandinavian-medical.com. Selskabets Certified Adviser er Norden CEF A/S, hvor John Norden kan kontaktes via e-mail på jn@nordencef.dk eller telefonisk på +45 2072 0200.

Scandinavian Medical Solutions A/S

Gasværksvej 46,1., DK – 9000 Aalborg

CVR-nummer: 39901749

Hjemmeside www.scandinavian-medical.com

Selskabsmeddelelser, finansielle rapporter mv.: <https://www.scandinavian-medical.com/pages/investors>

Om Selskabet

Scandinavian Medical Solutions er en succesfuld handelsvirksomhed i Aalborg, der øger scannings-kapaciteten globalt gennem specialiseret indkøb og videresalg af brugt billeddiagnostisk udstyr af høj kvalitet.

MR, CT og PET/CT-scannere er blandt det dyreste og mest komplekse udstyr, der findes på et hospital og de tonstunge følsomme maskiner kan kun transporteres, samles og vedligeholdes af specialiserede fagfolk med erfaring og tekniske færdigheder.

Derfor tilbyder Scandinavian Medical Systems en komplet business til business løsning, som garanterer maskinens kvalitet og funktionalitet.

Scandinavian Medical Solutions tilbyder hospitaler og klinikker verden over et tilgængeligt, pålideligt og bæredygtigt økosystem for handel med scanningsudstyr og skaber dermed grundlag for en cirkulær økonomi, hvor eksisterende materiel får nyt liv i stedet for bare at blive smidt ud.