

H1 2025: Robuste resultater trods volatile markeder

Nordborg, den 21. august 2025

Højdepunkter:

- Robuste resultater på tværs af vores tre forretningssegmenter drevet af disciplineret eksekvering
- Bedring i salget i løbet af første halvår med de fleste divisioner i vores tre forretningssegmenter i vækst ved udgangen af andet kvartal
- Operational EBITA-margin på 11,5% i andet kvartal og 10,6% for første halvår
- Lancering af den nye strategi, LEAP 2030, er starten på en ny æra for vækst og værdiskabelse efter implementeringen af vores nye 'Operating Model'
- Guidance for året fastholdes

"Vi navigerer lige nu i volatile markeder, og vores kunder er fortsat vores topprioritet. Jeg er meget stolt af den måde, vores globale teams har leveret på i de seneste måneder, med robuste resultater trods volatile markeder. Deres engagement og professionalisme har været afgørende for, at vi fortsat kan levere den kvalitet og de løsninger, som kunderne forventer af Danfoss. Med vores nye 'Operating Model' har vi givet større 'end-to-end' ansvar til vores forretninger og sikret hurtigere beslutninger tæt på vores kunder." – Danfoss' koncernchef Kim Fausing

I løbet af årets første seks måneder opnåede Danfoss løbende bedring i salget, med en samlet omsætning på 4,8 milliarder euro. I løbet af første halvår har vi set lagrene blive arbejdet ned i hele værdikæden. Ordreindgang og salg er løbende forbedret over samme periode med svag positiv vækst i salget i andet kvartal. Operational EBITA margin forbedrede sig løbende gennem første halvår og nåede 11,5% i andet kvartal i overensstemmelse med forventningerne. Vi nåede en operational EBITA-margin på 10,6% for hele første halvår. Cash flow var lavere end sidste halvår, men med de nuværende initiativer forventer vi at levere på året som planlagt.

Vi leverede stærke og robuste resultater, især i vores Climate Solutions og Drives forretninger. Der er fortsat betydelige forskelle i markedsdynamikken på tværs af de markeder, vi opererer i.

Danfoss Climate Solutions leverede et stærkt halvår med høj encifret vækst, drevet af store investeringer i opførelsen af datacentre og den igangværende overgang til nye og mere miljøvenlige kølemidler. Selvom vores Power Electronics- og Drives-forretning oplevede lavere salg som følge af lagerreduktioner på markederne og et udfordret europæisk elbilmarked, steg ordreindgangen. Segmentet klarede sig specielt godt inden for (low voltage) frekvensomformere til styring af motorer, især til datacentre, HVAC (Køle, varme og ventilation) samt vand og spildevandsløsninger. Power Solutions, var fortsat påvirket negativt af nedgangen i markedet for mobil hydraulik, især grundet den lave efterspørgsel inden for landbrug samt bygge- og anlægssektoren i USA. Forretningen oplevede positiv vækst ved udgangen af andet kvartal, primært drevet af løsninger til data centre.

Geografisk er det værd at fremhæve, at Kina oplevede høj, encifret vækst, samt at det nordamerikanske marked igen viste vækst i andet kvartal. I Europa ser vi tegn på bedring, om end i mindre grad. Selvom vi i høj grad har lokal produktion, er vi stadig berørte af told, og samarbejder med kunder og partnere på at afbøde effekten.

"Vi har fortsat stor tillid til fremtiden. Med vores brede portefølje er Danfoss den førende partner inden for innovative, konkurrencedygtige og bæredygtige løsninger. Vores nye strategi, LEAP 2030, danner fundamentet for en ny æra med vækst og værdiskabelse. Vores fokus på at skabe værdi for kunderne betyder, at vi fortsat investerer målrettet i strategiske vækstmarkeder, innovative teknologier og en stærk, fleksibel regional tilstedeværelse." – Danfoss' koncernchef Kim Fausing

Målrettede investeringer i strategiske vækstmarkeder

På linje med vores LEAP 2030 strategi fortsætter vi med at styrke vores ledende globale positioner i vores tre segmenter og investerer i nøglemarkeder som Indien samt i attraktive højvækstmarkeder såsom datacentre.

Datacentre udgør en af de største vækstmuligheder på tværs af vores tre segmenter. Vi tilbyder innovativ og bæredygtig teknologi i både air- og liquid-cooled datacentre, herunder konvertering og lagring af energi.

Vi arbejder tæt sammen med vores kunder for at servicere verdens førende leverandører af cloud-infrastruktur og chipproducenter for at levere energieffektive og bæredygtige løsninger bl.a. gennem partnerskaber som det pan-europæiske Net Zero Innovation Hub for Data Centers.

Vi leverer konkurrencedygtige, innovative og bæredygtige løsninger

Vores stærke engagement i at skabe værdi for kunderne gennem innovation og førende teknologi er et kernelement i vores nye LEAP 2030 strategi, hvilket afspejles i en stigning i vores investeringer i forskning og udvikling til 5,6% af salget i de første seks måneder. Danfoss Climate Solutions har blandt andet investeret i at udvide det nuværende kompressorprogram, med højere ydeevne og forbedret energieffektivitet inden for alle teknologier, hvilke dækker vores oliefrie Turbocor®, scroll og BOCK® kompressorer. Danfoss Power Electronics & Drives har udvidet iC7-Hybrid- og iC7-Marine-serien med dedikerede løsninger inden for elektrificering til bl.a. energilagring og marineapplikationer. Danfoss Power Solutions har lanceret en ny platform af hydraulikpumper, X1P, med en uovertruffen ydeevne, pålidelighed og fleksibilitet, i et kompakt design til brug inden for landbrugs- og konstruktionsmaskiner.

Regionaliseringen af vores produktion for bedre at servicere kunderne og styrke vores robusthed er en strategisk prioritet

I år færdiggør vi et nyt campus i Mexico, dedikeret til produktion af kompressorer og sensorer. Vi styrker vores "China-for-China"-setup med et nyt campus for bl.a. mobil hydraulik og oliefrie Turbocor®-kompressorer. Samtidig investerer vi i at øge kapaciteten på vores mere end 30 produktionssteder i USA.

Fortsat fremgang inden for bæredygtighed

Bæredygtighed er stadig kernen i vores forretning og en værdiskabende faktor, der styrker vores konkurrenceevne. Alle Danfoss-faciliteter i Nordamerika drives nu af vedvarende energi gennem en ny elkøbsaftale (PPA), hvilket betyder, at ca. to tredjedele af den elektricitet, vi køber globalt, nu er grøn.

Forventningerne til året

Vi fastholder guidance for året baseret på de todsatser, vi kender til nu. Omsætningen forventes at lande i intervallet 9,5–11,0 mia. euro for hele året. Operational EBITA-margin forventes at være i intervallet 10,8–12,3%

Nøgletal for de første seks måneder af 2025:

- Salget nåede EUR 4.788 mio. (de første seks måneder af 2024: 5.012 mio.). Organisk vækst var -3%. Q1 var negativ, hvorimod Q2 var svagt positivt.
- Investeringer i innovation (R&D) steg til EUR 266 mio. (de første seks måneder af 2024: 247 mio.), svarende til 5,6% af salget (de første seks måneder af 2024: 4,9%).
- Driftsresultatet (operational EBITA) nåede EUR 509 mio. (de første seks måneder af 2024: 576 mio.) med en operational EBITA-margin på 10,6% (de første seks måneder af 2024: 11,5%).
- Nettoresultatet nåede EUR 269 mio. (de første seks måneder af 2024: 291 mio.).

- Investeringer (CapEx) ekskl. tilkøb og salg af virksomheder var på EUR 162 mio. (de første seks måneder af 2024: 220 mio.).
- Cash flow fra driften før tilkøb og salg af virksomheder endte på EUR -167 mio. (de første seks måneder af 2024: -118 mio.).

About Danfoss A/S: Danfoss engineers solutions that increase machine productivity, reduce emissions, lower energy consumption, and enable electrification.

Our solutions are used in areas such as refrigeration, air conditioning, heating, power conversion, motor control, industrial machinery, marine, and on- and off-highway equipment. We also provide solutions for renewable energy, such as solar and wind power, storage, heat recovery, as well as contribute to district energy solutions for cities.

Our innovative engineering dates back to 1933. Danfoss is family-owned and employs over 39,000 people. We create long-term value for our customers in more than 100 countries with a global footprint of around 100 factories.

For further information please contact:

Kristen Tate, Head of Communication and Media Relations

+45 24 59 65 51

kristen.tate@danfoss.com