



KVARTALSRAPPORT
Q1 2024

BactiQuants omsætning for 1. kvartal er, når der bortses fra salg til USA, 11% højere end i samme periode sidste år og følger de lagte planer. Salget i USA er som tidligere meddelt negativt påvirket af, at selskabets største direkte kunde i USA medio 2023 mistede sin væsentligste BactiQuant kunde.

Trading statement for Q1 2024 (1. januar til 31. marts 2024)

Indhold

| | |
|--|----|
| Kvartalsrapport fra BactiQuant A/S | 4 |
| Den økonomiske udvikling i Q1 2024 | 5 |
| Omsætningskategorier | 5 |
| Omsætning på segmenter | 6 |
| Omsætning på geografiske markeder | 7 |
| De væsentligste øvrige begivenheder i Q1 | 8 |
| Olie & Gas | 8 |
| Industri | 8 |
| Aquakultur | 8 |
| Vandforsyninger | 9 |
| Pharma | 9 |
| Guidance 2024 fastholdes | 10 |

Kvartalsrapport fra BactiQuant A/S

BactiQuant A/S udsender hermed Trading Statement Q1 2024, som kommer efter den seneste udsendelse af årsrapporten for 2023 d. 14. marts 2024.

Første kvartal 2024, giver et indblik BactiQuant's virksomhedspræstationer og resultater i de første måneder af dette år. Med fokus på nøgleindikatorer og markedstendenser, giver denne rapport et omfattende overblik over aktiviteter og strategiske fremskridt i det forgangne kvartal.

Form og indhold er fastholdt fra tidligere rapportering.



Den økonomiske udvikling i 1. kvartal 2024

Omsætningskategorier

Omsætningen for 1. kvartal 2024 viser en omsætning på 1,9 mio. kroner imod 2,8 mio. kroner i 2023. Salget i USA er som tidligere meddelt påvirket af, at selskabets største direkte kunde i USA medio 2023 mistede sin væsentligste BactiQuant kunde. Salget på øvrige markeder udgjorde i 1. kvartal 2024 1,5 mio.kr. mod 1,4 mio.kr. i 2023, svarende til en vækst på 11%.

BactiQuants omsætningskategori "BactiQuant Online og BactiQuant Mobile lab" (hardware) faldt fra 0,8 mio. kr. i 1. kvartal 2023 til 0,5 mio. kr. i 2024. Faldet skyldes tabet af væsentlig kunde i USA, jf. ovenfor.

Omsætningskategorien "Substrat / testkits til både Online og Mobil Lab" (recurring revenue) faldt fra 1,6 mio. kr. i 1. kvartal 2023 til 1,2 mio. kr. i 2024. Faldet skyldes tabet af væsentlig kunde i USA, jf. ovenfor.

Øvrige (Other), som dækker bl.a. dækker over installation, træning, dataanalyse, fragt, service m.v. faldt fra 0,4 mio.kr. i 1. kvartal 2023 til 0,2 mio.kr. i 2024.

OMSÆTNINGSKATEGORIER - UDVIKLING 2022-2024
ÅTD - MARTS 2024

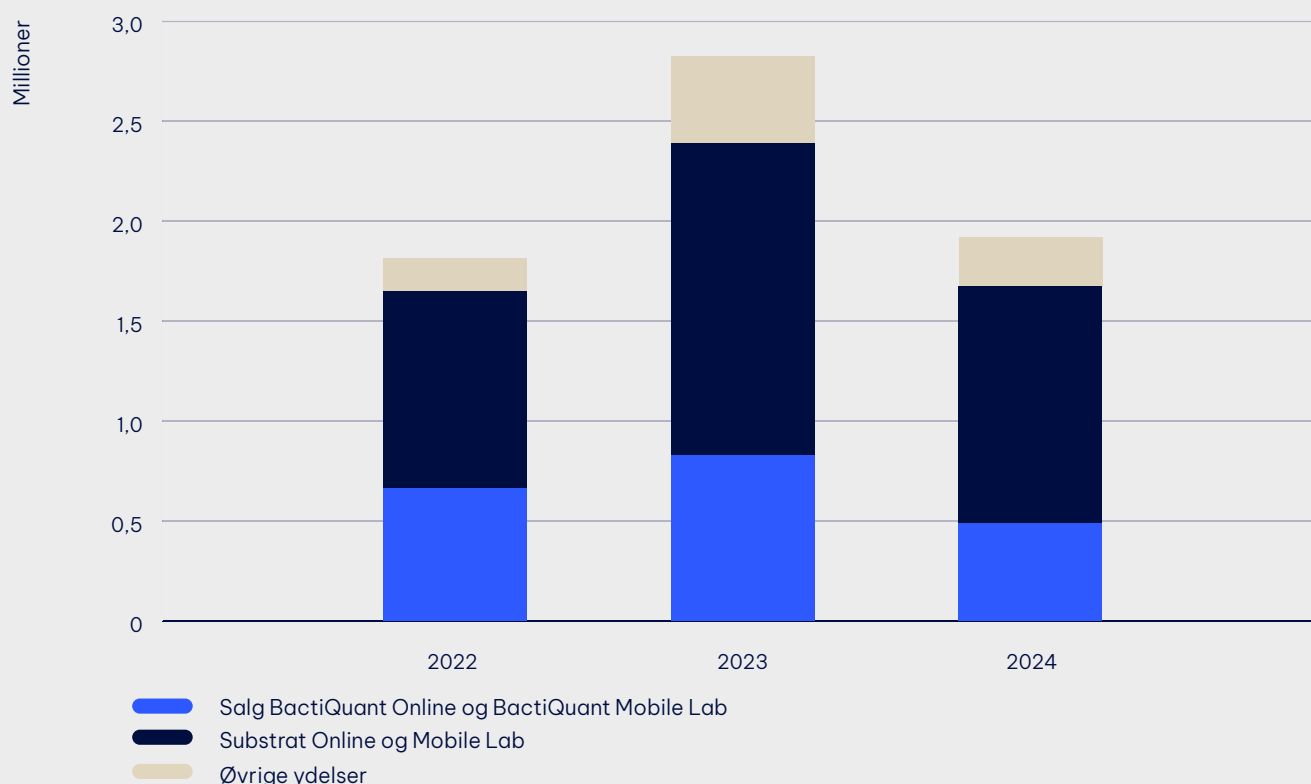


Fig. 1. Udvikling i omsætningskategorier

Den økonomiske udvikling i 1. kvartal 2024

Omsætning på segmenter

BactiQuant arbejder med 5 segmenter: Vandforsyninger, Pharma, Olie & Gas, Industri og Aquakultur. For en detaljeret gennemgang af segmenterne henvises til vores hjemmeside og brochuren "BactiQuant – kort og godt" fra september 2023, som indgående beskriver disse – og hvorfor BactiQuants produkter gør en markant forskel for vores kunder på både bæredygtige agendaen og kundernes egen direkte bundlinje.

Nedenfor vises udviklingen i 1. kvartal 2024 sammenholdt med tilsvarende tal for 2023 og 2022.

| 000's DKK | ÅR TIL DATO | | | % LY |
|---------------|--------------|--------------|--------------|-------------|
| | 2022 | 2023 | 2024 | |
| Water Utility | 315 | 404 | 543 | 34% |
| Pharma | 69 | 162 | 9 | -95% |
| Oil & Gas | 350 | 1.274 | 357 | -72% |
| Industry | 848 | 517 | 606 | 17% |
| Aquaculture | 211 | 468 | 404 | -14% |
| Total | 1.793 | 2.825 | 1.919 | -32% |

SALG PER SEGMENT – ÅTD - MARTS 2024

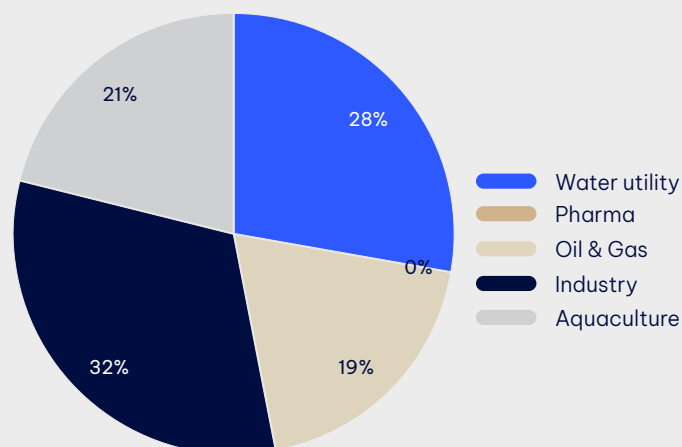


Fig. 2. Udvikling i salget mht. hovedsegmenterne samt %-vis fordeling af omsætningen

"Vandforsyninger" er steget 34% i forhold til sidste år, en vækst som primært hidrører fra Danmark, hvor flere nye vandforsyninger er kommet til i 2024.

"Pharma" (læs Novo Nordisk) har ved udgangen af 2023 fået leveret alle Online enheder, og salg af substrat hertil vil først ske senere i 2024 i forlængelse af idriftsættelsen af enhederne.

"Olie & Gas" lå sidste år på et usædvanligt højt niveau, bl.a. på grund af de første indsalg af Online enheder til SLB. Salget i 1. kvartal 2024 lå på et lavere men stadig tilfredsstillende niveau, og der er fortsat et højt

aktivitetsniveau.

"Industri" er steget 17% i forhold til sidste år, og er bl.a. positivt påvirket af salget af onlineudstyr til det franske modehus Hermès, som tidligere oplyst i selskabsmeddelelse af 2. februar 2024, samt salg af analysekemi til den amerikanske industrivirksomhed Dupont, som oplyst i selskabsmeddelelse af 24. januar 2024.

"Aquakultur" har efter en markant vækst de seneste 2 år i 1. kvartal 2024 ligget en smule under sidste år, men stadig på et tilfredsstillende højt niveau.

Den økonomiske udvikling i 1. kvartal 2024

Omsætning på geografiske markeder

BactiQuant arbejder primært med en geografisk opdeling bestemt efter udgangspunktet for salg:

- Europa med udgangspunkt i den danske salgsorganisation og de europæiske forhandlere
- USA, hvor BactiQuant ikke har egen salgsorganisation, men hvor distribution og logistik håndteres af BactiQuants gamle søsterselskab Mycometer
- Resten af verden "RoW" som omfatter BactiQuants netværk af forhandlere, som understøttes af produktspecialister i Danmark

Nedenfor vises udviklingen i 1. kvartal 2024 sammenholdt med tilsvarende tal for 2023 og 2022.

Det største geografiske marked for BactiQuant er Europa, som stod for 65% af omsætningen i 1. kvartal

2024. Omsætningen i Europa er i 1. kvartal vokset med 34% i forhold til 2023, og er bl.a. positivt påvirket af salg af onlineudstyr til det franske modehus Hermés samt kundetilgang af vandforsyninger i Danmark.

USA er som potentielt marked gigantisk for BactiQuants teknologi, men uden en salgsorganisation – eller ressourcer til at opdyrke både distributører og agenter, må dette marked afvente en bedre kapitalisering af selskabet. Salget i USA er i 1. kvartal 2024 negativt påvirket af, at selskabets største direkte kunde i USA medio 2023 mistede sin væsentligste BactiQuant kunde.

Salget i 1. kvartal 2024 i resten af verden (RoW) udgjorde 0,3 mio. kroner, hvilket er et fald i forhold til sidste år, men højere end i både 2022 og 2021.

| 000's DKK | ÅR TIL DATO | | | % LY |
|--------------|--------------|--------------|--------------|-------------|
| | 2022 | 2023 | 2024 | |
| USA | 760 | 1.470 | 331 | -77% |
| Europe | 862 | 937 | 1.252 | 34% |
| RoW | 171 | 417 | 336 | -19% |
| Total | 1.793 | 2.825 | 1.919 | -32% |

SALG PER REGION – ÅTD – MARTS 2024

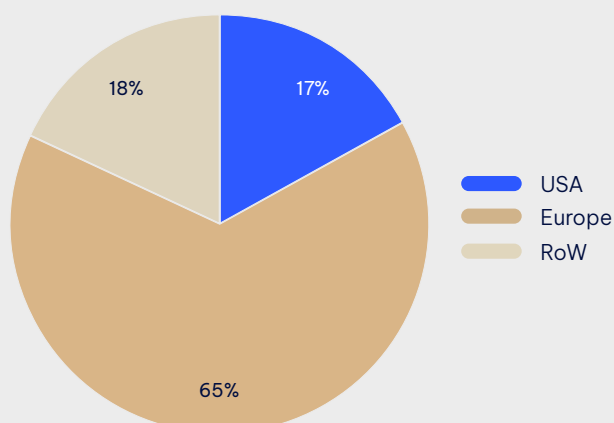


Fig. 3. Udvikling i salget geografisk set og %-vis udvikling af omsætningen ift. 2023

De væsentligste øvrige begivenheder i Q1 2024

Udover de ovenfor angivne økonomiske info, er det for Q1 i 2024 værd at fæste sig ved følgende begivenheder:

OLIE & GAS

Verdens største Olie & Gas teknologiselskab, SLB tidligere Schlumberger, har igennem en årrække været BactiQuant's største kunde indenfor Olie & Gas. Det er i tidens løb blevet til mere end 200.000 analyser i mere end 30 lande. SLB har dokumenteret den succesfulde anvendelse af BactiQuants håndholdte teknologi i en lang række tekniske publikationer som inkluderer biocid selektion, tidlig varsel af vandkvalitetsændringer, mikrobielle undersøgelser af komplekse off shore og on shore produktionsfaciliteter, kloreringsverificering og biocid reduktioner på op til 60%. I 2023 har SLB med succes stresstestet BactiQuants automatiserede og digitaliserede prøvetagningsrobot, dels i deres miljølaboratorium i Houston, Texas og dels hos udvalgte kunder under krævende industrielle betingelser – I marts 2024 kunne BactiQuant fejre den første vigtige milepæl for anvendelsen af vores On-line teknologi i Olie & Gassegmentet med den første kommercielle implementering på et off shore produktionsanlæg i mellemøsten.

INDUSTRI

I industrien er bæredygtighed og reduktion af virksomhedernes vandaftryk kommer på dagsordenen. Environmental and Social Governance (ESG) er en ny global megatrend som er kommet højt op på virksomhedernes dagsorden. I februar modtog BactiQuant sin første ordre på en prøvetagningsrobot til tekstilindustrien fra det globale modehus Hermès. Modevirksomheden har taget førertrøjen på når det gælder nye tiltag til at øge recirkulering og genbrug af vand i deres tekstilproduktion. BactiQuant teknologien spiller direkte ind i den dagsorden, fordi vi kan hjælpe virksomheden med løbende at kontrollere vandets indhold af bakterier, så de kritiske vandressourcer kan genanvendes på forsvarlig vis i deres produktion.

AQUAKULTUR

I Aquakultur-segmentet har BactiQuant i Q1 fortsat med at skabe nye kunder inden for landbaserede fiskeproduktion. Vi har i dag demonstreret værdien af BactiQuant teknologien i de store fiskeproduktionsanlæg. Teknologien giver producenterne et unikt overblik over den mikrobielle



De væsentligste øvrige begivenheder i Q1 2024



vandkvalitet og effekten kan måles direkte på bundlinien i form af øget fiskevelfærd, højere produktion og reduceret mortalitet. Vi er således i stigende grad gået fra at være "nice to have" til at være "need to have".

VANDFORSYNINGEN

BactiQuant har i Q1 haft speciel fokus på danske vandforsyninger. Vandforsyningerne har i de seneste år gennemgået en stor udvikling fra manuelle operationer til automatisering og effektivisering. EU's nye vanddirektiv fokuserer på risikobaseret overvågning – det vil sige mindre myndighedskontroller og mere egenkontrol. Det betyder at der er stor interesse for BactiQuant's teknologi, som betyder at man i højere grad kan øge egenkontrol i kritiske kontrolpunkter og i forbindelse med ledningsrenoveringer. Vi har derfor oplevet et øget salg til vandforsyningerne og en stor interesse for at implementere teknologien i vandforsyningernes interne kvalitetsovervågning. BactiQuant forventer at den vækst vi har set i salget til danske vandforsyningerne, vil fortsætte, og blive konsolideret i løbet af dette år.

PHARMA

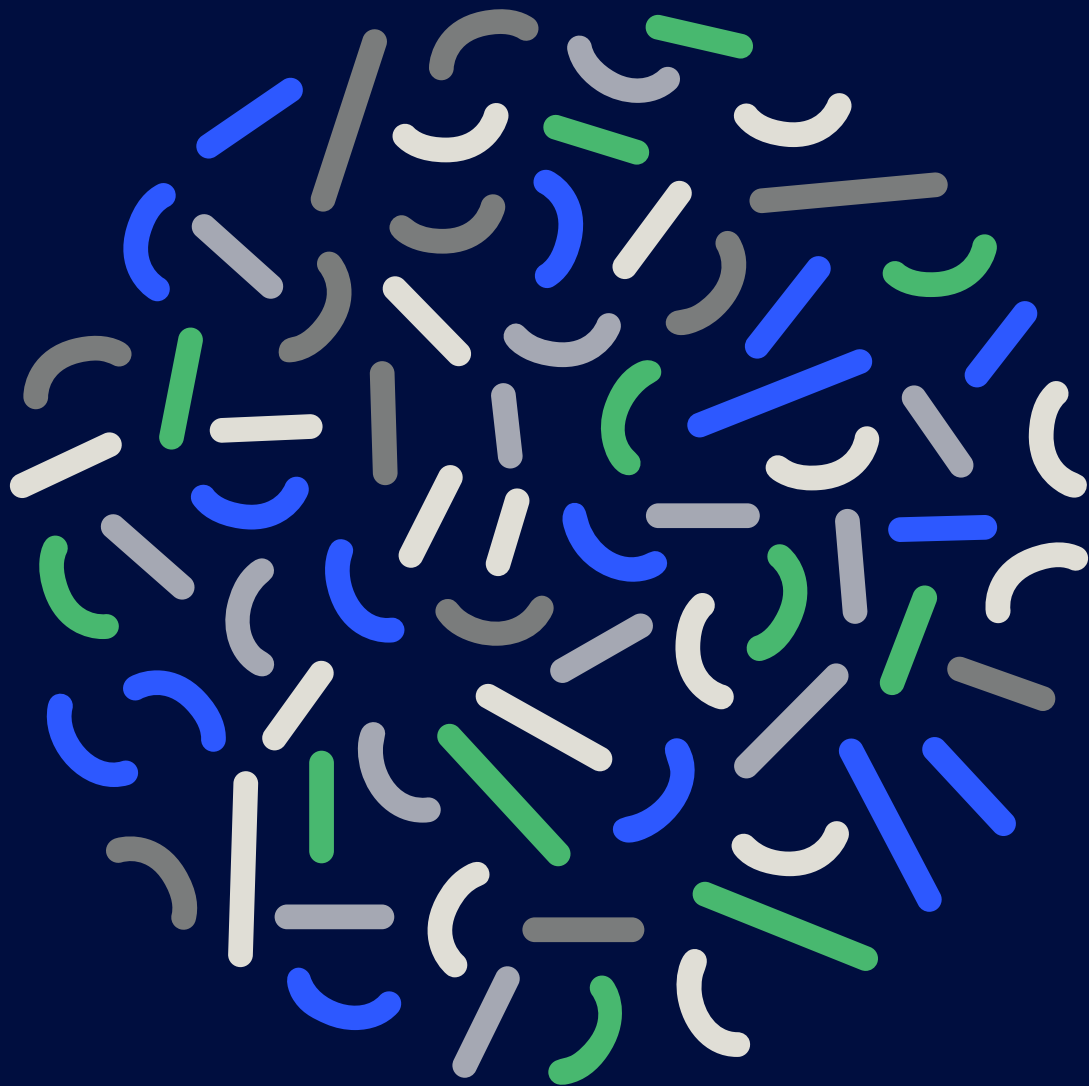
BactiQuant har afsluttet leveringen af 24 Online systemer til Novo's nye produktionsanlæg i Kalundborg. Det har været en vigtig milepæl for BactiQuant at demonstrere vores evne til at levere udstyr til et markedssegment der stiller ekstremt høje krav til kvalitet og løbende teknisk support. Idriftsættelsen af Online systemerne vil foregå i etaper i forlængelse af Q2. De indledende on-sitetest har vist at udvalgte BQ Online udstyr opfyldte alle tekniske krav til funktion- og signaludveksling efter installation og idriftsættelse i kundens produktionssystem. De succesfulde installationstest har bekræftet vores evne til at levere et funktionsdygtigt og robust udstyr, og det er ikke mindst en relevant test af vores nye modulopbyggede signaludveksling der kommer alle vores potentielle kunder til gode.

Guidance 2024

Den udmeldte guidance for 2024 fastholdes: Omsætning forventes i intervallet 9 til 13 mio. Kroner og EBITDA i intervallet -8 til -11 mio. kroner.

Der henvises i øvrigt til selskabsmeddelelse udsendt 21/12-2023 for en uddybning af dette.





BACTIQUANT A/S
BLOKKEN 75, 3460 BIRKERØD
CVR-NR. 24 23 17 12