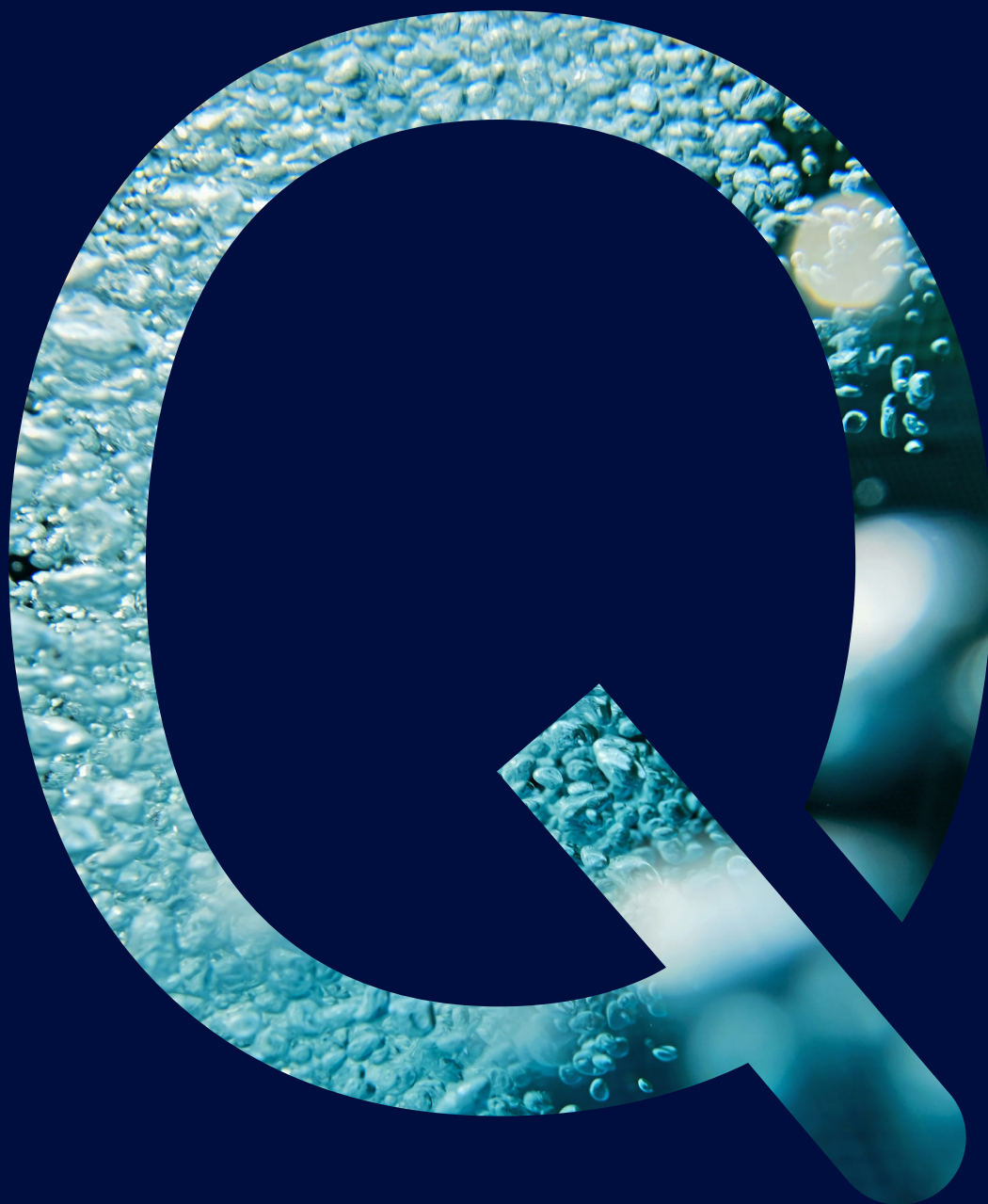




TRADING STATEMENT

Q2 2025

Udvikling i Q2 2025

Omsætningen i Q2 isoleret set blev 40% højere end sidste år, drevet af en vækst inden for salg af testkits (recurring revenue). Det har især været kunder i segmenterne Water Utility og Oil & Gas, som har bidraget til væksten, mens den forventede stigning inden for Pharma først begynder at slå igennem fra Q3.

I 1. halvår havde vi vækst i salget af både hardware og forbrugsstoffer, og med en generel omsætningsvækst på 36% i forhold til sidste år går det den rigtige vej. Den vigtige tilbagevendende omsætning har udviklet sig positivt med en to-cifret vækst der er mindre end forventet på grund af pharma som først vil slå igennem senere.

– Morten Miller, CEO

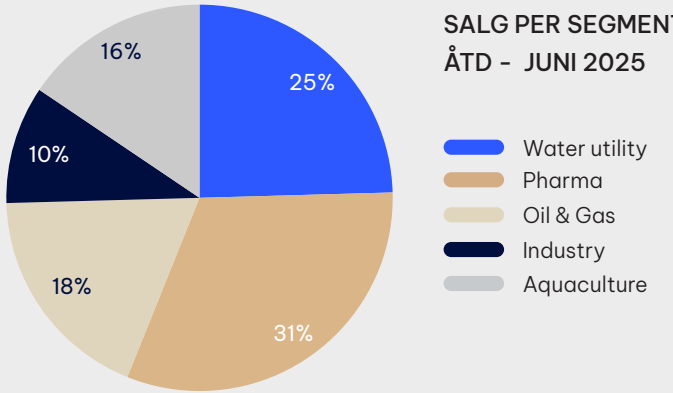
Omsætningen ÅTD blev på 4,1 mio. DKK, hvilket er 36% højere end sidste år. Væksten kan især tilskrives levering af de 8 stk. online-robotprøvetagere i Q1 samt et øget salg af testkits i Q2.



Omsætning

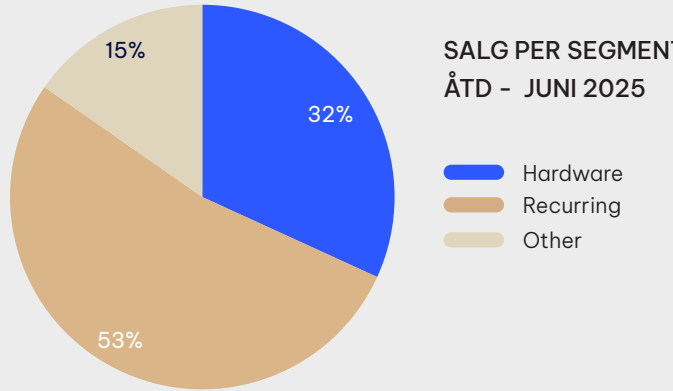
Største segment i 1. halvår var Pharma, hvor salget omfattede både online-robotprøvetagere med tilhørende forbrugsstoffer og Mobile lab med tilhørende testkits. Det igangværende pilot-projekt kører planmæssigt, og vi ser fortsat stort potentiale i dette segment. I Water Utility har Verdo Vand i 2. kvartal ibrugtaget deres 4 online-robotprøvetagere, og de er så begejstrede for teknologien, at de til efteråret planlægger at afholde et fagligt arrangement med fokus på digitale løsninger i vandsektoren. Oil & Gas har haft en tilfredsstillende vækst ift. sidste år, mens Industry og Aquaculture ikke har leveret den forventede vækst.

000's DKK	SALG PR. SEGMENT - ÅTD 2025			
	2023	2024	2025	%
Water Utility	689	891	1.010	13%
Pharma	2.038	35	1.297	-
Oil & Gas	2.042	551	760	38%
Industry	770	738	406	-45%
Aquaculture	807	813	640	-21%
Total	6.346	3.028	4.113	36%



Der har i 1. halvår 2025 været vækst i alle kategorier ift. 2024. Væksten i hardware er koncentreret omkring BactiQuants online-robotprøvetagere, og flere og flere kunder vælger nu denne løsning, mens Mobile labs ofte sælges som et supplement til online-løsningen. Salget af forbrugsstoffer (recurring) har haft en moderat vækst ift. 2024 men forventes at stige yderligere i forlængelse af ibrugtagningen af de i Q1 solgte online-robotprøvetagere.

000's DKK	SALG PR. KATEGORI - ÅTD 2025			
	2023	2024	2025	%
Hardware	3.046	739	1.309	77%
Recurring	2.674	1.940	2.174	12%
Other	626	349	630	81%
Total	6.346	3.028	4.113	36%



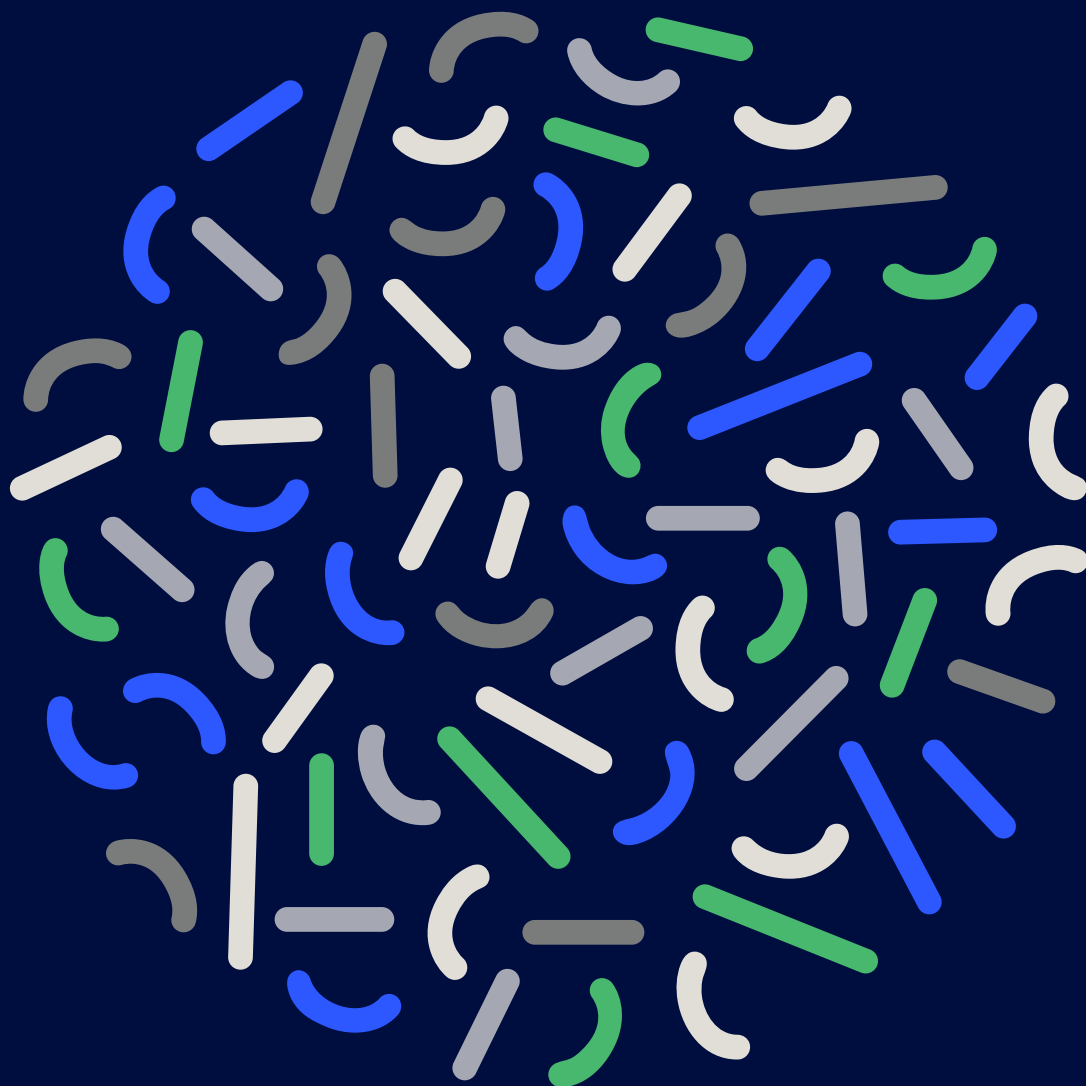
Likviditet

Pr. 30. juni udgjorde de likvide midler 7,8 mio. DKK, hvilket var som forventet. Med den senest udarbejdede prognose for 2025 har selskabet tilstrækkelig likviditet indtil primo 2026. Bestyrelsen har på denne baggrund besluttet, at næste planlagte kapitalrejsning bør foretages i slutningen af 2025, således, at der ved indgangen til 2026 og 2027 er sikkerhed omkring driften i en fornuftig, lang periode.

Guidance 2025

Som meddelt i selskabsmeddelelse den 9. juli 2025 nedjusteres guidance for 2025. Der forventes nu en omsætning for 2025 i intervallet 8 til 11 mio. DKK mod tidligere forventet 10 til 14 mio. DKK. Som en konsekvens heraf forventes EBITDA for 2025 nu at ligge i intervallet -9 til -12 mio. DKK mod tidligere forventet -8 til -11 mio. DKK.





BactiQuant A/S

Blokken 75
3460 Birkerød
Danmark

+ 45 6988 4000
info@bactiquant.com
bactiquant.com
CVR nr. 24 23 17 12