

GROUNDED IN SCIENCE AND KNOW-HOW



BactiQuant

HALVÅRSRAPPORT
2024

BACTIQUANT A/S
BLOKKEN 75, 3460 BIRKERØD
CVR-NR. 24 23 17 12





Indhold

Intro	4
Ledelsesberetning	5
Omsætningskategorier	5
Omsætning på segmenter	6
Omsætning på geografiske markeder	7
De væsentlige øvrige begivenheder	8
Guidance fastholdes	13
Virksomhedsoplysninger	14
Ledelsepåtegning	15
Halvårsrapport 1. januar – 30. juni	16
Resultatopgørelse	16
Balance	17
Egenkapitalopgørelse	19
Pengestrømsopgørelse	20

Intro

BactiQuant viser for 1. halvår en forventet omsætningsnedgang som kan direkte henføres til at selskabet medio 2023 mistede sin væsentligste kunde i USA og at salget til pharma-segmentet i 2023 var væsentligt påvirket af leveringen af 24 stk.

BactiQuant Online til et igangværende storskala pilotprojekt i Kalundborg. Dette blev dog delvis kompensert af højere salg til segmenterne Vandforsyning og Aquakultur.

Hovedtal for 1. halvår 2024 (t.DKK):

Omsætning:	3.028	(H1 2023: 6.346)
Resultat før afskrivninger (EBITDA):	- 6.370	(H1 2023: - 5.046)
Resultat før skat:	- 7.583	(H1 2023: - 6.203)
Likvide beholdninger pr. 30. juni:	4.295	(H1 2023: 907)
Egenkapital pr. 30. juni:	6.829	(H1 2023: 8.104)



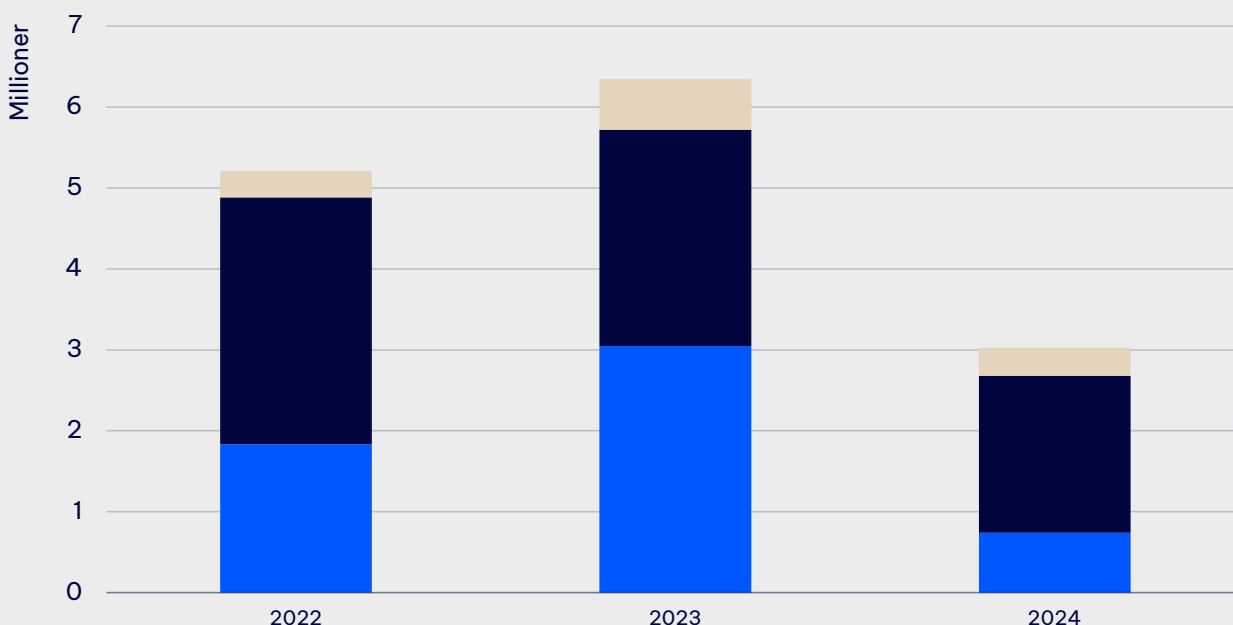
Ledelsesberetning

Omsætningskategorier

Omsætningen for 1. halvår 2024 viser en forventet, mindre omsætning på 3,0 mio. kr. imod de 6,3 mio. kr., som blev omsat i 1. halvår af 2023.

Den sammenligningsvise tilbagegang kan henføres direkte til USA med 1,6 mio. kr. og pharma-segmentet med 2,0 mio. kr. Denne nedgang var forventet da BactiQuant for nuværende ikke har kapital eller ressourcer til at lancere og markedsføre sine produkter i USA og dermed genskabe den tabte omsætning. Salg til pharma-segmentet bestod i 2023 i væsentlig grad af omsætning på Novo Nordisk projektet vedr. levering af 24 stk. Online til en ny fabrik i Kalundborg. Tilsvarende ordre afventer driftsresultater fra Kalundborg. Salget af testsubstrat til Online enhederne bliver ikke fuldt realiseret før alle enheder er idriftsat i takt med at byggeprojektet færdiggøres frem mod slutningen af 2025. For de tre omsætningskategorier betyder det at: BactiQuant Online og Mobile Lab faldt fra 3,0 mio. kr. i 1. halvår 2023 til 0,7 mio. kr. i 2024. Den tilbagevendende indtægt fra analysekemi til Online og Mobile Lab faldt fra 2,7 mio. kr. i 1. halvår 2023 til 1,9 mio. kr. i 2024 og øvrig omsætning fra installation, træning, dataanalyse, fragt, service m.v. faldt fra 0,6 mio. kr. i 1. halvår 2023 til 0,4 mio. kr. i 2024.

OMSÆTNINGSKATEGORIER - UDVIKLING 2022-2024 ÅTD - JUNI 2024



- Salg BactiQuant Online og BactiQuant Mobile Lab
- Substrat Online og Mobile Lab
- Øvrige ydelser

Fig. 1. Udvikling i omsætningskategorier

Ledelsesberetning

Omsætning på segmenter

BactiQuant arbejder med 5 segmenter: Vandforsyninger, Pharma, Olie & Gas, Industri og Aquakultur. For en detaljeret gennemgang af segmenterne henvises til vores hjemmeside og brochuren "BactiQuant – kort og godt" fra september 2023, som indgående beskriver disse – og hvorfor BactiQuants produkter gør en markant forskel for vores kunder på både bæredygtige agendaen og kundernes egen direkte bundlinje.

Fig. 2. Udvikling i salget mht. hovedsegmenterne samt %-vis fordeling af omsætningen

000's DKK	ÅR TIL DATO			
	2022	2023	2024	% LY
Water Utility	684	689	891	29%
Pharma	140	2.038	35	-98%
Oil & Gas	3.069	2.042	551	-73%
Industry	856	770	738	-4%
Aquaculture	459	807	813	1%
Total	5.208	6.346	3.028	-52%

SALG PER SEGMENT – ÅTD - JUNI 2024

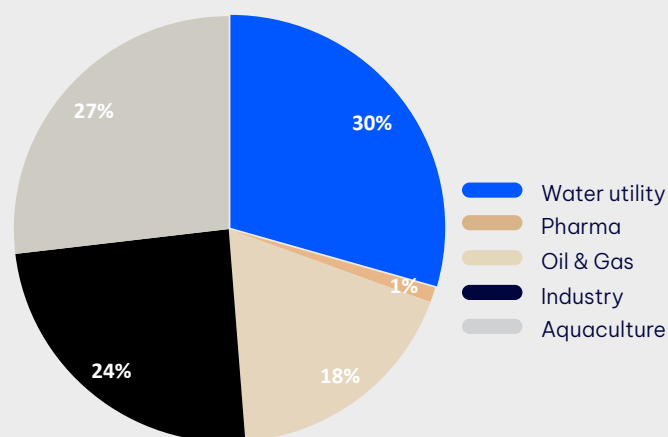


Fig. 2. Udvikling i salget mht. hovedsegmenterne samt %-vis fordeling af omsætningen

"Vandforsyninger" er steget 29% i forhold til sidste år, en vækst som primært hidrører fra Danmark, hvor flere nye vandforsyninger er kommet til i 2024. En fornuftig vækst taget i betragtning, at BactiQuant kun har en enkelt deltidsansat sælger allokeret til opgaven.

"Pharma" omsætningen er omtalt ovenfor, idet BactiQuant for nuværende udelukkende har ressourcer til at indgå i pilotprojektet med Novo Nordisk. Salgsmæssigt bearbejder eller markedsfører selskabet sig derfor ikke overfor andre aktører i branchen.

"Olie & Gas" er omtalt ovenfor og omsætningen lå tilbage i 2023 på et rimeligt niveau, både på grund af de første indsalg af Online enheder til SLB, samt den tidligere storkundes indkøb af både BactiQuant Mobil Lab og testkits. Efter SLB's succesfulde interne "proof of concept" er processen med udrulning af SLB's eksterne markedsføring overfor deres egne, globale Olie

& Gas kunder igangsat. Det resulterende salg forventes dog først for alvor komme i gang i 2025.

"Industri" ligger på samme niveau som sidste år, og omfatter bl.a. salg af onlineudstyr til det franske modehus Hermès, samt salg af analysekemi til den amerikanske industrivirksomhed Dupont. Bacti-Quant håndterer her alene kundehenvendelser qua digital markedsføring og "mund-til-mund" anbefalinger, idet der ikke er allokeret dedikerede op.søgende ressourcer til dette segment.

"Aquakultur" viser fortsat en relativ høj aktivitet og har fastholdt niveauet fra sidste år. Nye kunder som f.eks. Watermoon i Norge og Bakkafrost med hovedkvarter på Færøerne har bidraget til at fastholde forhåbningen om den positive udvikling af dette segment. Med én dedikeret salgsressource og mange leads i pipeline tegner segmentet fortsat godt.

Ledelsesberetning

Omsætning på geografiske markeder

BactiQuant arbejder primært med en geografisk opdeling bestemt efter udgangspunktet for salg:

- Europa med udgangspunkt i den danske salgsorganisation og de europæiske forhandlere.
- USA, hvor BactiQuant ikke har egen salgsorganisation, men hvor der nu arbejdes med en ny samarbejdspartner om distribution og logistik.
- Resten af verden "RoW" som omfatter BactiQuants netværk af forhandlere – blandt andet indenfor Aquakultur, som understøttes af produktspecialister i Danmark.

Nedenfor vises udviklingen i 1. halvår 2024 sammenholdt med tilsvarende tal for 2023 og 2022.

Det største geografiske marked for BactiQuant er Europa, som stod for 63% af omsætningen i 1. halvår 2024.

Faldet i omsætningen i Europa i 1. halvår skyldes, at der

i 1. halvår 2023 indgik omsætning til Novo Nordisk projektet vedr. levering af 24 stk. BactiQuant Online.

USA er som potentielt marked gigantisk for BactiQuants teknologi, men uden en salgsorganisation, eller ressourcer til at opdyrke både distributører og agenter, må dette marked afvente en bedre kapitalisering af selskabet. Salget i USA er i 1. halvår 2024 negativt påvirket af, at selskabets største direkte kunde i USA medio 2023 mistede sin væsentligste BactiQuant kunde. Vi har i juni udvidet samarbejdet med Brown Corrosion, som har 30 års erfaring inden for korrosionsrådgivning, med henblik på at de skal fungere som kombineret salgskanal og logistikhub i USA.

Salget i 1. halvår 2024 i resten af verden (RoW) udgjorde 0,6 mio. kroner, hvilket er et mindre fald i forhold til sidste år, men væsentligt højere end i både 2022 og 2021.

000's DKK	ÅR TIL DATO			
	2022	2023	2024	% LY
USA	2.983	2.095	531	-75%
Europe	1.880	3.588	1.918	-47%
RoW	345	663	579	-13%
Total	5.208	6.346	3.028	-52%

SALG PER REGION – ÅTD – JUNI 2024

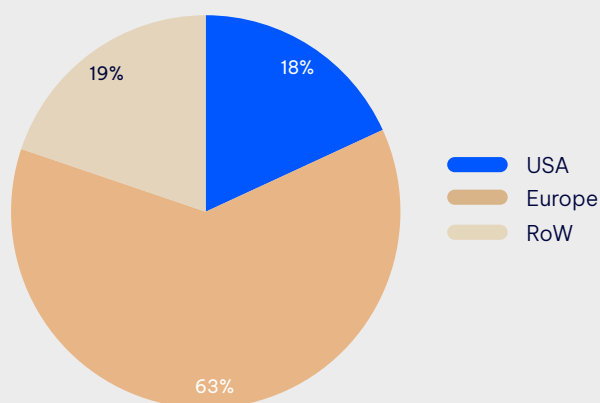


Fig. 3. Udvikling i salget geografisk set og %-vis udvikling af omsætningen ift. 2023

Ledelsesberetning

De væsentlige øvrige begivenheder

Udover de ovenfor angivne økonomiske info, er det for Q2 i 2024 værd at fæste sig ved følgende begivenheder:

OLIE & GAS

BactiQuant har i begyndelsen af juni udvidet sit samarbejde med Brown Corrosion (BC) i Houston med henblik på at BC bliver en kombineret salgskanal og logistikhub i USA. BC har 30 års erfaring indenfor korrosionsrådgivning og er ejet og ledet af Jane Brown, som er en anerkendt korrosionseksperter indenfor Olie & Gas. Aftalen med BC vil styrke BactiQuants tilstedeværelse i det vigtige Olie & Gas marked i USA. I efteråret forventer vi at udvide samarbejdet yderligere så BC også kan tilbyde service på vores BQ Online robotsamplers. Vores samarbejde med verdens største Olie & Gas serviceselskab SLB, tidligere Schlumberger, er nu gået ind i en ny fase med afslutningen af den succesfulde stresstest af vores BQ Online i SLB's miljølaboratorium i Houston og en "Proof of Concept" installation under meget krævende industrielle betingelser i North Dakota. Data fra North Dakota vil blive publiceret i et samarbejde mellem SLB og BactiQuant i begyndelsen af 2025. Status hos SLB er at SLB nu i samarbejde med BactiQuant har udviklet en kommerciel pakkeløsning som inkluderer prissætning og etableringen af en serviceplatform som SLB kan markedsføre overfor sine kunder. Vi forventer at "go to market" fasen for BQ Online hos SLB vil være langsom i starten og få mere momentum i løbet af Q4 og starten af 2025.



Ledelsesberetning

De væsentlige øvrige begivenheder

INDUSTRI

I maj deltog BactiQuant, i en for virksomheden, traditionsrig messe, IFAT, i München. IFAT er en stor international messe hvor vi møder potentielle kunder og partnere indenfor forsyning og industri. I år var der især fokus på cirkulær økonomi, klima- og miljøtiltag, bæredygtighed og ressourcebevarelse. Vi havde en travl messe med besøg fra et bredt udsnit af europæiske lande og oversøiske markeder og kom hjem med tæt på hundrede leads. I maj og juni har vi haft travlt med at følge op og arrangere møder med potentielle kunder og partnere.

BactiQuant's Online produkt er blevet testet under vanskelige industrielle forhold i USA og vi har p.t. implementeret teknologien hos industrikunder at levere et opdateret produkt der, lever op til markedets krav om robusthed, pålidelighed i drift og gnidningsfri indbygning i industrielle produktioner. Vi har således lanceret den nyeste industriversion af vores produkt, hvor vi har udbygget med en ny signaludvekslingsplatform, Modbus TCP. Ambitionen er løbende at udvide vores signaludvekslingsplatform så vi kan sikre en gnidningsfri indbygning af produktet i en moderne industriproduktion.

I forlængelse af produkttilpasningen har vi også i dette halvår haft fokus på etableringen af en serviceinfrastruktur i de markeder, hvor vi vurderer at der er et stort markedspotentiale for vores BQ Online produkt. Vi har således udviklet en BQ Online demopakke, samt service teknikeruddannelse som faciliterer "hands on" demonstrationer af online teknologien hos vores salgskanaler og etableringen af en service infrastruktur. I marts afsluttede vi uddannelsen af teknikere fra Korea og i maj var det vores chilenske partner AOLAB som blev certificeret. I Q3 forventer vi at uddanne de første amerikanske serviceteknikere.



Ledelsesberetning

De væsentlige øvrige begivenheder

AQUAKULTUR

Det går godt for BactiQuant indenfor akvakultur. I dette halvår er det blevet til nye kunder som spænder fra en kvalitetsbevidst familievirksomhed i Norge, som Water Moon, til store dygtige producenter som Bakkafrost, en af verdens 10 største lakseproducenter med hovedkvarter på Færøerne, og Stolt Sea farm der producerer mange forskellige fiskearter på en lang række lokaliteter i Europa. Helleflynder produktion i Norge er også blevet en del af vores kundeportefølje og det sidste salg opstod efter en henvendelse fra det Norske Veterinære Institut og viser at BactiQuant har opnået en accept, både hos akvakulturproducenter og i relevante forskningsinstitutioner. Vi arbejder benhårdt på at skabe teknologioverførsel internt hos de store globale kunder og på at markedsføre – next level – automatiseret og digitaliseret overvågning af bakterieniveauer. Bedre fiskevelfærd gennem styring og kontrol af vandkvaliteten er kommet for at blive – det reducerer dødelighed og kvalitet i produktionen. Vores kunder har opdaget at anvendelsen af BactiQuants teknologi kan ses direkte på bundlinjen – vores produkt er gået fra at være ”nice to have” til ”need to have”.



Ledelsesberetning

De væsentlige øvrige begivenheder

VANDFORSYNINGEN

Vi har i det første halvår haft fokus på vores nationale vandforsyningsmarked – BactiQuant har genbesøgt vores nuværende kunder og til vores store glæde oplevet positiv feedback og en meget høj kundetilfredshed. Vi har også startet dialoger med mange nye potentielle kunder, hvor fokuser automatisering af bakterieovervågningen – reducere af omkostninger i forbindelse med udskiftning af rørledninger og implementering af vores automatiserede teknologi i nye moderne vandværker.

Internationalt har vi med succes nu igennem flere år driftet BQ's Online system i vandforsyningsvirksomheden Globalomnium i Valencia, Spanien. Her er man meget tilfreds med BactiQuants teknologi, som er implementeret i gadeplan under relativt krævende betingelser. I Sydkorea fortsætter vi arbejdet med K-water – Sydkoreas største vandforsyning, som leverer vand til 5 millioner forbrugere, samt en lang række industrivirksomheder med specielle krav til vandkvalitet. Fokus er implementering af det første BQ On-line system, som skal testes og valideres i praksis. I Sverige har vi igennem længere tid haft vandforsyningskunder, og vi er i dialog med flere svenske vandforsyninger og virksomheder indenfor ledningsrenoveringer og spildevandsbehandling.



Ledelsesberetning

De væsentlige øvrige begivenheder

PHARMA

BactiQuant arbejder nu med den løbende implementering af BQ Online 2.0 Pro instrumenter hos Novo i Kalundborg. Udover det har vi som tidligere beskrevet modtaget en forespørgsel om tilbud på yderligere leveringer til en ny fabrik. Pharmasegmentet er en stærkt reguleret industri og det tager tid at få etableret en ny teknologi. På baggrund af det gode samarbejde vi i dag har med en stor og innovativ virksomhed indenfor pharma produktion, er vi forsigtigt optimistiske i forhold til, at vi kan opnå en validering af teknologien i praksis. Med BactiQuants begrænsede ressourcer in mente er det vigtigt, på den korte bane, at fokusere på det nuværende samarbejde og koncentrere os om at skabe gode resultater i driften. En egentlig aktiv markedsføring til pharmasegmentet er derfor ikke på bordet i indeværende år.

Pharmamarkedet udgør et vigtigt segment for anvendelsen af BactiQuants teknologi – men accept og validering af teknologien er en lang proces.



Ledelsesberetning

Guidance

Den udmeldte guidance for 2024 fastholdes: Omsætning forventes i intervallet 9 til 13 mio. kroner og EBITDA i intervallet -8 til -11 mio. kroner.

Der henvises i øvrigt til selskabsmeddelelse udsendt 21/12-2023 for en uddybning af dette.

Ledelsesberetning

Virksomhedsoplysninger

Adresse: Blokken 75, 3460 Birkerød
Telefon: +45 6988 4000
Hjemmeside: www.bactiquant.com
E-mail: info@bactiquant.com
CVR-nr.: 24231712
Stiftet: 01.07.1999
Hjemstedskommune: Rudersdal
Regnskabsår: 1. januar – 31. december

REVISION

KPMG
Statsautoriseret Revisionspartnerselskab
Dampfærgevej 28
2100 København Ø

PENGEINSTITUT

Danske Bank
Bernstorffsgade 40
1577 København V

BESTYRELSE

Henrik Skaanderup (formand)
Mette Juhl Jørgensen
Daniel Patterson
Søren Ulstrup

DIREKTION

Morten Miller, CEO
Henrik Sønderup Sørensen, CFO

Ledelsespåtegning

Bestyrelse og direktion har dags dato behandlet og godkendt halvårsrapporten for BactiQuant A/S for perioden 1. januar – 30. juni 2024. Halvårsrapporten er ikke revideret eller underlagt review af selskabets revisor.

Halvårsrapporten er aflagt i overensstemmelse med årsregnskabsloven samt yderligere oplysningskrav for selskaber noteret på Nasdaq First North Growth Market.

Det er vores opfattelse, at halvårsrapporten giver et retvisende billede af virksomhedens aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 30. juni 2024 samt af resultatet af virksomhedens aktiviteter for perioden 1. januar – 30 juni 2024. Det er endvidere vores opfattelse, at ledelsesberetningen indeholder en retvisende redegørelse for de forhold, beretningen omhandler.

Birkerød, den 28. august 2024

DIREKTION:

Morten Miller
CEO

Henrik Sønderup Sørensen
CFO

BESTYRELSE:

Henrik Skaanderup
Bestyrelsesformand

Mette Juhl Jørgensen

Daniel Patterson

Søren Ulstrup

Halvårsrapport 1. januar – 30. juni

Resultatopgørelse

kr.	1. halvår 2024	1. halvår 2023
Omsætning	3.027.699	6.345.721
Vareforbrug	-937.737	-2.298.583
Andre eksterne omkostninger	-3.690.515	-4.216.231
Bruttofortjeneste	-1.600.553	-169.093
Personaleomkostninger	-4.769.134	-4.877.418
Resultat før afskrivninger (EBITDA)	-6.369.687	-5.046.511
Af- og nedskrivninger	-751.849	-711.545
Resultat af primær drift (EBIT)	-7.121.536	-5.758.056
Finansielle indtægter	145.329	194.760
Finansielle omkostninger	-606.561	-639.318
Resultat før skat	-7.582.768	-6.202.614
Skat af periodens resultat	-	-
Periodens resultat	-7.582.768	-6.202.614
Resultat pr. aktie (DKK)	-0,32	-0,32
Antal aktier pr. 30. juni	23.497.485	19.581.238

Halvårsrapport 1. januar – 30. juni

Balance

kr.	1. halvår 2024	1. halvår 2023
AKTIVER		
Anlægsaktiver		
Færdiggjorte udviklingsprojekter	4.368.921	5.337.114
Udviklingsprojekter under udførelse	877.620	625.512
Immaterielle anlægsaktiver	5.246.541	5.962.626
Indretning af lejede lokaler	74.207	127.637
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar	978.940	1.295.602
Materielle anlægsaktiver	1.053.147	1.423.239
Kapitalandele i tilknyttede virksomheder	6.550	6.550
Deposita	441.375	441.375
Finansielle anlægsaktiver	447.925	447.925
Anlægsaktiver i alt	6.747.613	7.833.790
Omsætningsaktiver		
Varebeholdninger	4.124.841	3.473.968
Tilgodehavender fra salg og tjenesteydelser	484.483	3.065.933
Tilgodehavender hos tilknyttede virksomheder	5.412	1.416.481
Tilgodehavende selskabsskat	118.000	255.000
Udskudt skatteaktiv	0	0
Periodeafgrænsningsposter	542.461	179.982
Andre tilgodehavender	455.277	1.323.456
Tilgodehavender	1.605.633	6.240.852
Likvide beholdninger	4.295.132	906.580
Omsætningsaktiver i alt	10.025.606	10.621.400
AKTIVER I ALT	16.773.219	18.455.190

Halvårsrapport 1. januar – 30. juni

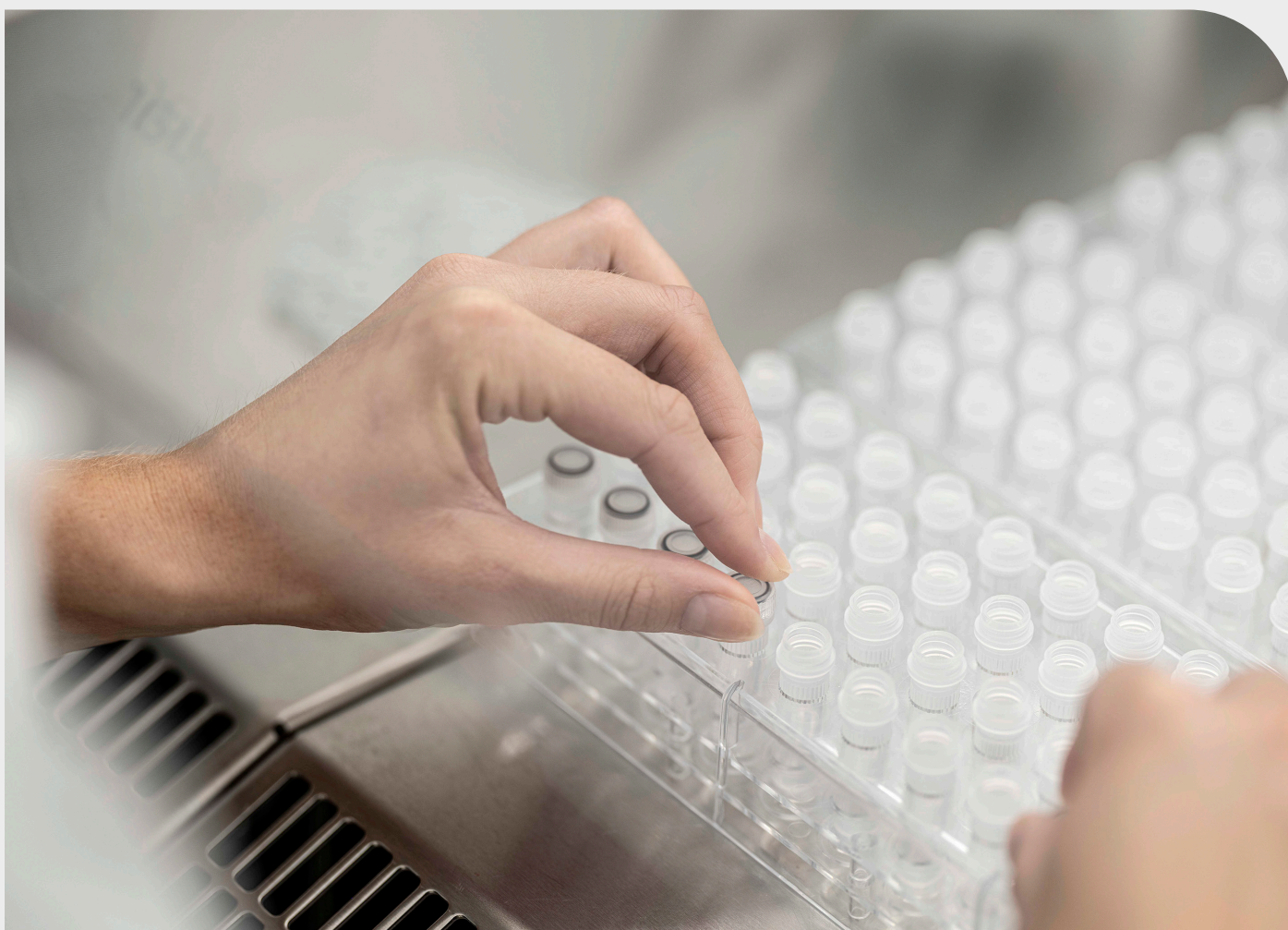
Balance

kr.	1. halvår 2024	1. halvår 2023
PASSIVER		
Egenkapital		
Virksomhedskapital	1.174.874	979.062
Reserve for udviklingsomkostninger	1.515.863	742.322
Overført resultat	4.138.290	6.382.524
Egenkapital i alt	6.829.027	8.103.908
Gældsforpligtelser		
Anden gæld	7.780.324	8.553.468
Langfristede gældsforpligtelser	7.780.324	8.553.468
Leverandører af varer og tjenesteydelser	517.582	961.260
Periodeafgrænsningsposter	0	45.000
Anden gæld	1.646.286	791.554
Kortfristede gældsforpligtelser	2.163.868	1.797.814
Gældsforpligtelser i alt	9.944.192	10.351.282
PASSIVER I ALT	16.773.219	18.455.190

Halvårsrapport 1. januar – 30. juni

Egenkapitalopgørelse

kr.	Aktiekapital	Reserve for udviklingsomkostninger	Overført resultat	Egenkapital i alt
Egenkapital 1. januar 2024	1.174.874	1.675.352	11.561.569	14.411.795
Periodens resultat		-159.489	-7.423.279	-7.582.768
Egenkapital 30. juni 2024	1.174.874	1.515.863	4.138.290	6.829.027

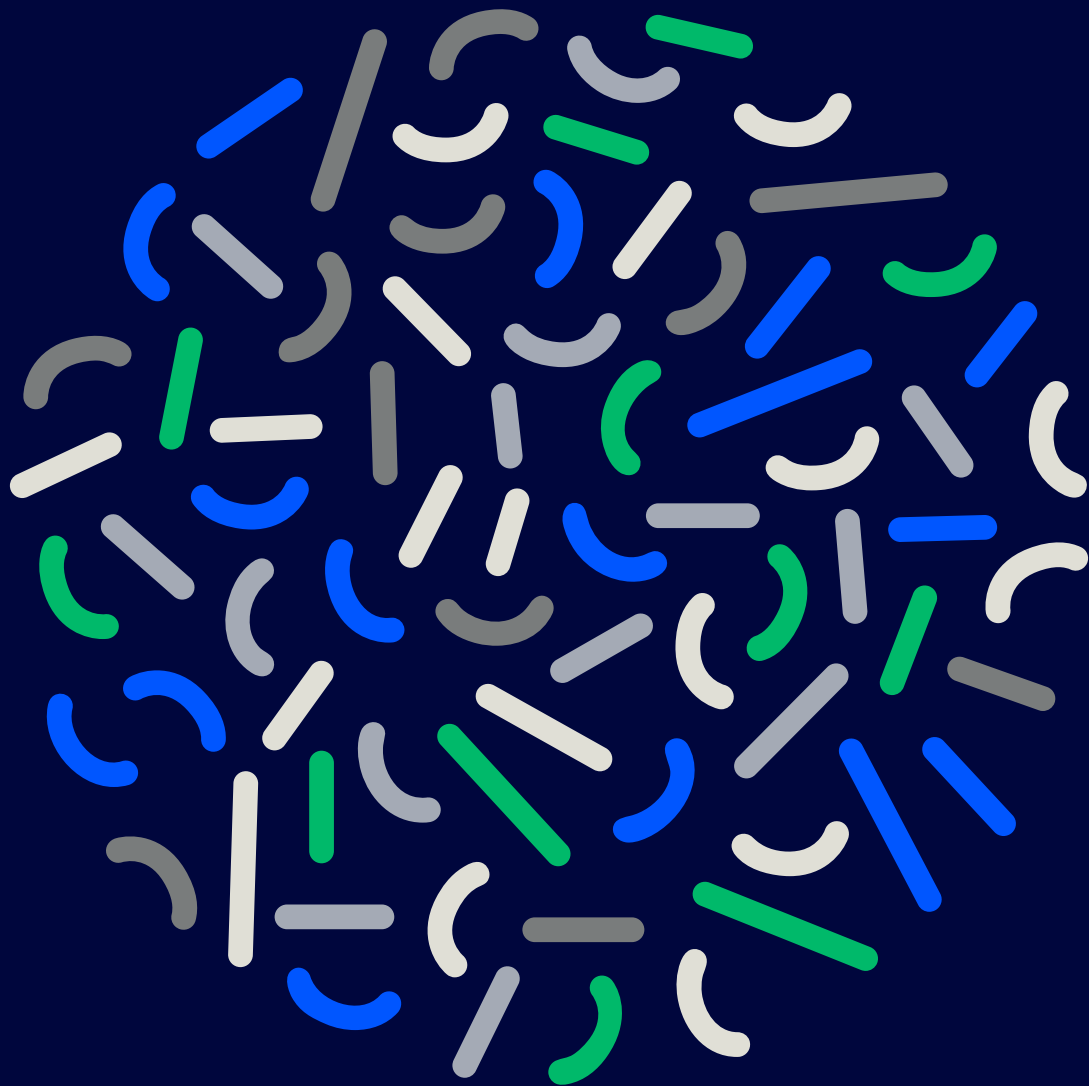


Halvårsrapport 1. januar – 30. juni

Pengestrømsopgørelse

kr.	1. halvår 2024	1. halvår 2023
Periodens resultat	-7.582.768	-6.202.614
Afskrivninger og andre ikke likvide transaktioner	751.849	801.335
Ændring i varelager	-408.922	-68.002
Ændring i tilgodehavender	968.737	4.289.990
Ændring i gæld	-1.146.811	-1.113.523
Pengestrømme fra driftsaktivitet	-7.417.915	-2.292.814
Køb af immaterielle anlægsaktiver	0	-288.444
Køb af materielle anlægsaktiver	0	0
Deposita	0	-41.250
Pengestrømme fra investeringsaktivitet	0	-329.694
Kontant kapitalforhøjelse	0	0
Omkostninger vedr. kapitalforhøjelse	0	0
Afdrag på leasinggæld vedr. finansielt leasede aktiver	-111.213	-89.790
Pengestrømme fra finansieringsaktivitet	-111.213	-89.790
Periodens ændring i likvide beholdninger	-7.529.128	-2.712.298
Likvide beholdninger pr. 1. januar	11.824.260	3.618.878
Periodens ændring i likvide beholdninger	-7.529.128	-2.712.298
Likvide beholdninger pr. 30. juni	4.295.132	906.580

Pengestrømsopgørelsen kan ikke direkte udledes af regnskabets øvrige bestandele.



BACTIQUANT A/S
BLOKKEN 75, 3460 BIRKERØD
CVR-NR. 24 23 17 12