



## Alefarm Brewing påbegynder styrkelse af sin salgsorganisation

19.8.2024 08:50:00 CEST | Alefarm Brewing | Investor Nyheder

I forbindelse med Selskabets fremdrift på det danske marked, der pågynnder Alefarm Brewing A/S nu en styrkelse af sin salgsorganisation, der skal understøtte de nuværende aktiviteter samt ruste Selskabet til yderligere vækst inden for både on-trade og off-trade, såvel som de digitale kanaler.

### Investornyhed nr. 112

#### Alefarm Brewing påbegynder styrkelse af sin salgsorganisation

Alefarm Brewing A/S ("ALEFRM" eller "Selskabet") er et innovativt dansk bryggeri, som producerer unikke øl af høj kvalitet til forbrugere og distributører på verdensplan. Selskabet kan i dag annoncere at det påbegynder en styrkelse af sin salgsorganisation.

Selskabet har oplevet stor vækst især på det danske marked, hvor udbredelsen af de friske og spændende øl foregår både på restauranter, barer og caféer - det såkaldte *on-trade*-segment - samt i dagligvarehandlen og via specialbutikker - det såkaldte *off-trade*-segment. Samlet set har Selskabet realiseret en vækst på 28,2% på det danske marked i løbet af første halvår af 2024.

For at understøtte de nuværende aktiviteter, samt for at ruste Selskabet til yderligere vækst især på det danske marked, der påbegynder Selskabet nu en styrkelse af sin salgsorganisation. I første omgang søges en profil, som kan udfylde rollen som *Digital Ølkusk* med ansvar for ordrehåndtering, kommunikation samt aktivt opsøgende salg.

Selskabet ansætter løbende og opfordrer derfor interesserede til at følge med på sociale medier, hvor Selskabet offentliggør jobopslag på sine forskellige profilsider.

**Stifter og CEO, Kasper Tidemann**, udtaler i den forbindelse:

*"Vi er utrolig glade for den vækst, som vi har skabt især på det danske marked. At stige næsten 30% på halvåret i forhold til sidste år, dét taler et tydeligt sprog - og det udgør en udvikling, som vi gerne ser endnu mere af. Derfor påbegynder vi nu en styrkelse af vores salgsorganisation, således at vi kan understøtte de aktiviteter, som allerede pågår, samt vækste yderligere inden for både on-trade og off-trade. Det handler simpelthen om at holde momentum i markedet, hvor efterspørgslen efter de friske øl fra Alefarm Brewing er stadigt stigende. Det er en spændende udvikling - og vi er sultne efter mere!"*

### Supplerende information

For spørgsmål omkring påbegyndelsen af en styrkelse af salgsorganisationen, der kan Selskabets CEO, Kasper Tidemann, kontaktes på [kt@alefarm.dk](mailto:kt@alefarm.dk). Selskabets Certified Adviser er Norden CEF, hvor John Norden kan kontaktes via e-mail på [jn@nordencef.dk](mailto:jn@nordencef.dk) eller telefonisk på +45 20720200.

### Kontakter

- Kasper Tidemann, Stifter og CEO, +45 31441760, [kt@alefarm.dk](mailto:kt@alefarm.dk)

### Om Alefarm Brewing

Alefarm Brewing er et tech-drevet mikrobryggeri med et fokus på moderne håndværk, autenticitet og en oprigtig tro på at kvalitet bygger på kærlighed. Vores ambition er at skabe sammenhold og fællesskab gennem unikke oplevelser med øl.

### Vedhæftninger

- [Download selskabsmeddelelse.pdf](#)