



## Guidance for regnskabsåret 2026/27

2.6.2026 10:26:48 CEST | Dataprocés Group A/S | Intern viden

Selskabsmeddelelse nr. 9/2026: Dataprocés udmelder guidance for finansåret 2026/27

2026/27 bliver et år med fokus på skalering af Dataprocés' eksisterende produktportefølje og øget udbredelse hos eksisterende kunder.

Dataprocés forventer for regnskabsåret 2026/27 fortsat positiv vækst i den organiske forretning og arbejder målrettet mod selskabets strategiske milepæle frem mod 2030.

### Guidance for regnskabsåret 2026/27

- ARR-vækst på 10-15 %
- Omsætning i niveauet 50-53 mio. kr.
- EBITDA i niveauet 15-17 mio. kr.
- EBIT i niveauet 7-9 mio. kr.

Guidance afspejler den fortsatte skalering af selskabets kerneforretning, og Dataprocés forventer i de kommende år en successiv forøgelse af vækstprocenten frem mod 2030-målet.

2026/27 bliver samtidig et år, hvor selskabet fortsætter investeringerne i at styrke fundamentet for den langsigtede skalering med fokus på øget udbredelse af selskabets løsninger i Danmark og Tyskland inden for planlægnings- og kapacitetsstyringsområdet.

Guidance tager blandt andet højde for:

- Up-front omkostninger til videre investeringer i det tyske marked.
- En forventet negativ påvirkning af ARR på 2,1 mio. kr. i det kommende år relateret til MARC Fleksløn svarende til ca. 50 pct. af omsætningen for produktet. Dataprocés forventer ikke, at udfordringen vedr. KY og MARC Fleksløn påvirker selskabets øvrige MARC-løsninger.
- Salg af dataanalyser på samme niveau i det kommende år som i seneste regnskabsår.

Opkøb udgør et separat vækstspor og er ikke indregnet i ovenstående guidance. Dataprocés forventer i 2026/27 at realisere omsætningsvækst fra opkøb i niveauet 7,5-10 mio. kr.

### CEO, Kasper Lund Nødgaard, udtaler:

*"2026/27 bliver et år, hvor Dataprocés fokuserer på skalering af den eksisterende produktportefølje og øget markedsandel hos eksisterende kunder.*

*I 2025/26 udviklede vi syv nye produkter, og vores fokus er nu at skabe større udbredelse af løsninger som KØS: SkoleBlik, DagpasningsBlik og MARS: Housing First. Samtidig fortsætter vi investeringerne i den faglighed og kapacitet, der skal løfte vores løsninger til næste niveau inden for kommunal planlægnings- og kapacitetsstyring.*

*Vi ser et betydeligt potentiale i mere avancerede og forretningskritiske løsninger på disse områder. Disse løsninger er mere komplekse og skaber større værdi for kommunerne, hvilket også forventes at understøtte et højere ARR- og omsætningspotentiale pr. implementering.*

*Det er et vigtigt skridt i vores langsigtede strategi om at udvikle stadig mere kritiske og borgerrettede løsninger til kommunerne."*

Dataprocés fastholder sit strategiske mål om at nå en samlet omsætning på 200 mio. kr. i 2030, hvoraf 116 mio. kr. forventes realiseret gennem organisk vækst og 84 mio. kr. gennem opkøb.

Vejen mod dette mål forventes drevet af en kombination af øget udbredelse hos eksisterende kunder, tilgang af nye kunder, lancering og skalering af mere avancerede løsninger med højere værdiskabelse for kommunerne samt strategiske opkøb.

Guidance for 2026/27 skal ses som et skridt på vejen mod denne ambition.

## Kontakter

- John Norden, Certified Advisor, [JN@nordencef.dk](mailto:JN@nordencef.dk)
- Kasper Lund Nødgaard, CEO/Administrerende direktør, +45 25 55 19 18, [kn@dataproc.es.dk](mailto:kn@dataproc.es.dk)

## Om Dataproc.es Group A/S

Dataproc.es er et innovativt IT- og konsulenthus med speciale i løsninger, der er målrettet landets kommuner og deres digitale administration. Løsningerne spænder bredt fra robotteknologi og SaaS til dataanalyser samt sparring og rådgivning. Udgangspunktet og formålet er dog altid det samme: At bruge data til at skabe ny viden, smartere processer og øget effektivitet til gavn for både borger og kommune.

**Dataproc.es – vi skaber værdi med data!**

## Vedhæftninger

- [Download selskabsmeddelelse.pdf](#)