



Ændring af politik for investordmeldninger

1.6.2026 12:00:01 CEST | Dataprocés Group A/S | Investor Nyheder

Investor Nyhed nr. 35/2026: Dataprocés opdaterer investorkommunikation og styrker transparens omkring salg

Dataprocés Group A/S opdaterer sin kommunikationspolitik med henblik på at styrke transparensen og give investorer et mere løbende og struktureret indblik i udviklingen i selskabets salgsaktiviteter. Opdateringen er en videreudvikling af den kommunikationspolitik, der blev introduceret i efteråret 2025.

Med virkning fra dags dato vil selskabet fremover offentliggøre en månedlig opdatering om Dataprocés' salgsaktiviteter i Danmark. Rapporteringen vil ske bagudrettet og blive offentliggjort de første tre arbejdsdage efter månedens afslutning. For salg til Tyskland følger dette tidligere praksis og udmeldes således hver gang en aftale indgås.

Den første månedlige salgsoptatering offentliggøres samtidig med denne meddelelse og vedrører salgsaktiviteterne i maj 2026.

Den månedlige opdatering vil indeholde:

- Det samlede antal indgåede softwareaftaler, fordelt på selskabets platforme:
 - MARC
 - MARS
 - KØS
 - KommuneProfil
- Det samlede antal indgåede dataanalyseaftaler.

En aftale medregnes i den måned, hvor aftalen er endeligt underskrevet af begge parter.

Formålet med opdateringen er at give investorer og øvrige interessenter et struktureret og kontinuerligt indblik i udviklingen i selskabets underliggende forretning og aktivitetsniveau.

Historiske gennemsnitlige aftaleværdier

Som supplement til den månedlige rapportering oplyser Dataprocés, at den gennemsnitlige aftaleværdi pr. indgået aftale i regnskabsåret 2025/26 udgjorde:

- Softwareaftaler: 54.765 kr.
- Dataanalyseaftaler: 254.433 kr.

For softwareaftaler defineres aftaleværdien som licensindtægterne for de første 12 måneder efter aftaleindgåelse, eksklusive implementeringsfee.

De gennemsnitlige aftaleværdier er baseret på historiske data og er alene vejledende. Aftaler varierer i størrelse, omfang og kompleksitet og kan være påvirket af enkeltstående større eller mindre aftaler. Historiske gennemsnit er derfor ikke nødvendigvis udtryk for værdien af fremtidige aftaler eller den fremtidige indtjening.

Disclaimer vedrørende salgsdata

De offentliggjorte salgsdata udgør ikke omsætning, ordrebeholdning eller finansielle forventninger og skal alene betragtes som indikatorer for selskabets kommercielle aktivitetsniveau.

De gennemsnitlige aftaleværdier er baseret på historiske data og kan ikke anvendes som et præcist estimat for værdien af fremtidige aftaler.

For dataanalyseaftaler gælder, at disse hovedsageligt afregnes efter et no cure no pay-princip, hvor Dataprocés modtager en andel af den økonomiske værdi, som identificeres hos kunden. Den endelige aftaleværdi vil derfor kunne afvige væsentligt fra historiske gennemsnit, og der er forbundet betydelig usikkerhed med værdien af fremtidige dataanalyseaftaler.

For softwareaftaler gælder endvidere, at den opgjorte aftaleværdi ikke 1:1 kan overføres til forventet regnskabsmæssig omsætning, idet licensindtægter periodiseres. Periodiseringen afhænger blandt andet af fordelingen mellem supportydelse og videreudvikling af software, hvorfor den regnskabsmæssige indtægtsføring kan afvige fra den opgjorte aftaleværdi.

Dataproces vil løbende evaluere sin investorkommunikation med henblik på at sikre et højt informationsniveau og relevant indsigt for markedets aktører.

Kontakter

- John Norden, Certified Advisor, JN@nordencef.dk
- Kasper Lund Nødgaard, CEO/Administrerende direktør, +45 25 55 19 18, kn@dataproces.dk

Om Dataproces Group A/S

Dataproces er et innovativt IT- og konsulenthus med speciale i løsninger, der er målrettet landets kommuner og deres digitale administration. Løsningerne spænder bredt fra robotteknologi og SaaS til dataanalyser samt sparring og rådgivning. Udgangspunktet og formålet er dog altid det samme: At bruge data til at skabe ny viden, smartere processer og øget effektivitet til gavn for både borger og kommune.

Dataproces – vi skaber værdi med data!

Vedhæftninger

- [Download selskabsmeddelelse.pdf](#)