



Kvartalsrapport Q3 2025/26

1. maj 2025 – 31. januar 2026

Dataprocess Group A/S

Skalhuse 13, 9240 Nibe

CVR-nr. 34 89 37 72

Indhold

2	Velkommen til Dataproces Group A/S
3	Oplysninger om selskabet
3	Finanskalender
4	Dataproces i tal pr. 31. januar 2026
5	CEO har ordet
7	Hoved- og nøgletal
8	Ledelsesberetning
18	Ledelsespåtegning
20	Koncernregnskab
	20 Resultatopgørelse
	21 Balance
	23 Pengestrømsopgørelse
23	Noter
	23 Anvendt regnskabspraksis
	23 Noter til koncern



Velkommen til Dataproces Group A/S

Vores mission: Vi skaber værdi med data

Dataproces Group A/S ejer de tre driftselskaber Dataproces ApS, Skalhuse ApS og Boelplan ApS, som i denne rapport samlet betegnes Dataproces. Dataproces er en børsnoteret software- og konsulentvirksomhed, som har specialiseret sig i at hjælpe kunderne med at optimere egne arbejdsgange vedrørende økonomi og data. Vi går dedikeret til vores opgaver og er blandt Danmarks førende eksperter på vores forretningsområder.

Vi skaber værdi med data og bidrager til samfundet ved at levere rådgivning og AI-understøttede softwareløsninger, som gør det muligt at effektivisere opgaveløsningen hos kunderne.

Fra iværksætter til børsnoteret selskab

Dataproces ApS er stiftet i 2011 og Dataproces Group A/S blev børsnoteret på Nasdaq First North i 2020. Vi har gennem årene opnået et tæt og tillidsfuldt samarbejde med danske kommuner og har kørende aftaler med 90 af landets 98 kommuner.

Virksomheden er opstået omkring dataanalyser og rådgivning, men en stigende andel af vores omsætning udgøres i dag af softwarelicenser på egenudviklede løsninger, hvor styrken ligger i vores dybe faglighed og vidensbaserede tilgang. Vores software bygger på praksisnær viden, fortolkning og erfaring i kombination med regelbaserede AI-modeller. Netop denne kombination af fagspecifik indsigt og målrettet teknologi gør os til en stærk samarbejdspartner.

Vores arbejde

Hos Dataproces har vi ansat eksperter indenfor økonomi, teknologi og jura. Vi kender kundernes virkelighed og forstår deres behov. Vi ser relationen med kunderne som et partnerskab, hvor vi løbende udveksler viden og nye behov med henblik på at udvikle vores produkter og services. Et partnerskab som bygger på tillid, troværdighed og professionalisme.

Hovedaktiviteter

Dataproces beskæftiger sig med salg af egenudviklede SaaS løsninger samt salg af dataanalyser og rådgivning.

Oplysninger om Selskabet

Selskab

Dataproces Group A/S

Skalhuse 13,
9240 Nibe
Danmark
CVR-nr. 34 89 37 72
Stiftet: 11. december 2012
Hjemsted: Aalborg
Regnskabsår: 1. maj – 30. april

Hjemmeside

www.dataproces.dk

Bestyrelse

Hans Christian R. Maarup, Bestyrelsesformand
Mikkel Ulstrup, Næstformand
Kim Jakobsen, Bestyrelsesmedlem
Per Hansen, Bestyrelsesmedlem
Morten Mortensen, Bestyrelsesmedlem
Michael Jannis Pedersen, Medarbejdervalgt bestyrelsesmedlem
Kristoffer Nørbo Schøn, Medarbejdervalgt bestyrelsesmedlem

Direktion

Kasper Lund Nødgaard, CEO
Kristina Koed, COO

Revision

KPMG Statsautoriseret Revisionspartnerselskab
Østre Havnegade 22 D, 9000 Aalborg

Certified Adviser

Norden CEF A/S, v/John Norden
Kongevejen 365, 2840 Holte
CVR-nr. 31 93 30 48

Finanskalender

28. august 2025 Kvartalsrapport for 1. kvartal 2025/26

11. december 2025 Halvårsrapport for 2025/26

5. marts 2026 Kvartalsrapport for 3. kvartal 2025/26

18. juni 2026 Årsrapport for regnskabsåret 2025/26

20. august 2026 Generalforsamling 2026

Dataproces i tal pr. 31. januar 2026



Omsætning

36,6 mio. kr.

(33,7 mio. kr.)



EBITDA

12,4 mio. kr.

(14,6 mio. kr.)



EBIT

6,3 mio. kr.

(6,6 mio. kr.)



SaaS ARR vækst

15,6 %.

(29,7 %.)

(Tallene i parentes angiver nøgletallene fra sidste år pr. 31. januar 2025)

Antal aktive SaaS-abonnementer

Januar 2026	206
April 2025	171
Januar 2025	167

ARR (mio. kr.)

Januar 2026	27,6
April 2025	23,8
Januar 2025	21,7



CEO har ordet

Q3 2025/26 markerer et tydeligt løft i Dataproces – både kommercielt og operationelt. Vi leverer det stærkeste kvartal i selskabets historie målt på omsætning, og vi ser samtidig en markant forbedring i indtjeningen sammenlignet med samme kvartal sidste år.

Samtidig har vi et udgangspunkt, der rummer et betydeligt strukturelt vækst-potentiale. På det danske marked samarbejder vi i dag med 90 ud af de 98 danske kommuner. På det tyske marked er vi i dag repræsenteret i 6 kommuner med vores befolkningsprognosemodul, ud af et samlet potentiale på cirka 4.500 kommuner. Lykkes vi de kommende fire år med at eksekvere på det tyske marked, kan det derfor være med til at vækste vores kundegrundlag betydeligt.

Omsætningen i Q3 steg til 17,0 mio. kr. mod 14,4 mio. kr. i Q3 sidste år. EBITDA forbedredes til 8,9 mio. kr. (6,2 mio. kr.), og EBIT steg til 6,8 mio. kr. (4,2 mio. kr.). Vi leverer dermed en væsentlig indtjeningsfremgang, samtidig med at vi fortsat investerer målrettet i organisation, produktudvikling og salgsstyrke. Det er en udvikling vi er stolte af og bekræfter skalerbarheden i vores forretning.

Den tilbagevendende ARR udgør ved udgangen af de første ni måneder 27,5 mio. kr. Udviklingen bekræfter styrken i vores abonnementsbaserede forretningsmodel og viser, at vores strategi om at øge salget i bredden hos eksisterende kunder skaber konkret fremdrift.

En sund platform for næste vækstfase

Dataproces står i dag som en finansielt robust virksomhed med en soliditet på 57 % mod 44 % sidste år og en styrket egenkapital. Vi har en sund balance og et kapitalberedskab, der giver os handlefrihed og et stærkt fundament for effektiv skalering frem mod 2030. Der er ikke behov for at udstede nye aktier til finansiering af drift eller organisk vækst. Aktieudstedelse kan alene komme på tale i forbindelse med strategiske opkøb, hvor aktier anvendes til at sikre langsigtet tilknytning af tidligere ejerledere til Dataproces.

Markedet er præget af øget regulering, stigende kompleksitet og fortsat digitalisering. Samtidig er det fragmenteret – særligt i Tyskland. Det skaber et strukturelt og tidsmæssigt mulighedsrum, hvor vi kan accelerere væksten både organisk og gennem selektive opkøb.

Organisk fortsætter vi med at udbygge samarbejdet med de kommuner, vi allerede arbejder med i Danmark. Når vi udvider anvendelsen af vores løsninger hos eksisterende kunder, styrker vi den tilbagevendende indtægtsbase og forbedrer skalerbarheden i forretningen. Q3 viser tydeligt, at denne strategi virker.

Disciplineret skalering – i Danmark og Tyskland

Opkøb vil være et centralt element i vores strategi frem mod 2030. Danmark er vores fundament, men Tyskland repræsenterer et flerfoldigt markedspotentiale sammenlignet med Danmark og er derfor en naturlig del af vores langsigtede strukturelle vækst case.

Vores tilgang er disciplineret. Ethvert opkøb skal have et klart strategisk fit, en tydelig integrationsplan og leve op til vores finansielle krav om, at afkastet på den investerede kapital (ROIC) overstiger vores kapitalomkostning (WACC) inden for cirka tre år. Vi accepterer ikke vækst, der ikke skaber værdi over kapitalomkostningen.

Dataproces er i dag en sund og indtjenende forretning med en stærk balance. Vi forventer for regnskabsåret 2025/26 at levere et EBIT i niveauet 7–10 mio. kr. Frem mod 2030 er det en væsentlig forudsætning for vores strategi, at den underliggende EBIT forbedres år for år i absolutte tal, justeret for opkøbsrelaterede investeringer. Vækst skal ikke blot være strukturel – den skal også være indtjeningskabende.

Vores kapitalallokering er disciplineret og værdibaseret. Uanset om vi investerer organisk eller via opkøb, vil vi alene gennemføre investeringer og finansieringsløsninger, som vi vurderer styrker den langsigtede indtjening og værdiskabelse pr. aktie. Vi accepterer ikke vækst, der ikke forbedrer værdiskabelsen over kapitalomkostningen.

Q3 er en vigtig milepæl i realiseringen af vores ambitioner frem mod 2030. Vi står med et styrket momentum, en skalerbar forretningsmodel og en sund finansiell platform. Det giver os et solidt udgangspunkt for at accelerere væksten – disciplineret og værdiskabende.

Jeg vil gerne takke vores medarbejdere for den store indsats og vores kunder for den fortsatte tillid. Fundamentet er stærkt, og vi fortsætter arbejdet med at positionere Dataproces til næste kapitel i vores udvikling.

Med venlig hilsen

Kasper Lund Nødgaard

CEO

Hoved- og nøgletal

Opsummering af de finansielle hovedtal:

(Tal i parentes er tal samme periode sidste år)

- Omsætningen steg til 36,6 mio. kr. (33,7 mio. kr.), drevet af markant vækst i softwareomsætningen, som voksede til 22,1 mio. kr. fra (18,7 mio. kr.)
- ARR steg med 27 % til 27,5 mio. kr. (21,7 mio. kr.), og antallet af SaaS-kontrakter voksede til 206 (167), hvilket understreger en stærk fremgang i den abonnementsbaserede forretning.
- Bruttofortjenesten forbedredes til 36,1 mio. kr. (33,3 mio. kr.)
- Periodens resultat efter skat er stabilt og positivt på 5,0 mio. kr.
- Egenkapitalen er næsten fordoblet til 50,9 mio. kr., og soliditeten er styrket markant til 57 % (44 %).
- Pengestrømmene afspejler strategiske investeringer og styrket finansiering, som understøtter den fortsatte vækst.

HOVEDTAL DKK TUSIND	Q1-Q3 2025/26 (9 mdr.)	Q1-Q3 2024/25 (9 mdr.)	2024/25 (12 mdr.)
Nettoomsætning	36.647	33.695	44.436
- Nettoomsætning Software	22.057	18.699	23.780
- Nettoomsætning Dataanalyser og øvrigt	14.590	14.997	20.656
Bruttofortjeneste	36.114	33.327	43.175
Resultat før afskrivninger (EBITDA)	12.377	14.637	17.930
Finansielle poster netto	14	-206	-219
Periodens resultat efter skat	5.004	4.992	6.447
Egenkapital	50.937	25.766	27.219
Balancesum	88.875	57.999	55.415
Pengestrømme fra driftsaktiviteter	-7.463	17.126	19.652
Pengestrømme fra investeringsaktiviteter	-7.149	-5.623	-9.187
- Investering i materielle anlægsaktiver	-282	-326	-461
Pengestrømme fra finansieringsaktiviteter	18.495	-60	-110

Nøgletal	Q1-Q3 2025/26 (9 mdr.)	Q1-Q3 2024/25 (9 mdr.)	2024/25 (12 mdr.)
# Software kontrakter (SaaS)	206	167	171
Annual Recurring Revenue (ARR)	27.510	21.667	23.807
Soliditet	57%	44%	49%

Ledelsesberetning

Dataproces er etableret med en mission om at skabe værdi med data og bidrage til en mere effektiv og intelligent offentlig sektor. Vi udvikler digitale løsninger, der styrker kommunernes besluthedsgrundlag, optimerer arbejdsgange og frigør ressourcer – til gavn for både kunder og samfund.

Dataproces har i dag en stærk position i det kommunale Danmark, hvor 90 ud af Danmarks 98 kommuner anvender én eller flere af vores Software as a Service-løsninger (SaaS). Med dette solide udgangspunkt er selskabets ambition at accelerere udviklingen af en skalerbar softwareforretning med stigende tilbagevendende indtægter og et voksende internationalt potentiale.

Strategisk retning og udvikling

Som meldt ud i guidance for regnskabsåret 2025/26 er målet i indeværende år at styrke fundamentet for Dataproces' næste vækstfase. Efter to år med betydelig vækst i omsætning, indtjening og likviditet har vi i år prioriteret investeringer i produktudvikling, organisation og kommerciel eksekvering. Efter CEO-skiftet i andet kvartal har vi sat en tydelig strategisk retning og øget tempoet i den operationelle gennemførelse med klart fokus på at styrke vores abonnementsbaserede softwareforretning.

Ambitionen er at realisere vores omsætningsmål på 200 mio. kr. frem mod 2030. Det skal ske gennem sund forretning, disciplineret vækst og effektiv skalering.

Væksten skal fortsat hvile på stabil drift, en stærk kapitalstruktur og langsigtet værdiskabelse. Vi investerer i professionalisering og øget kommercielt momentum – uden at gå på kompromis med finansiell robusthed og forretningsmæssig disciplin.

Finansiell udvikling i perioden

I delårsrapporten for perioden 1. maj 2025 – 31. januar 2026 har Dataproces realiseret en nettoomsætning på 36,6 mio. kr., svarende til en fremgang fra 33,7 mio. kr. i samme periode sidste år.

Omsætningsudviklingen er især drevet af fortsat stærk vækst i softwareforretningen, hvor omsætningen er steget fra 18,7 mio. kr. til 22,1 mio. kr. set i forhold til samme periode sidste år. Dette bekræfter den stærke efterspørgsel efter vores SaaS-løsninger og understøtter selskabets strategiske fokus på tilbagevendende softwareindtægter.

Omsætningen fra dataanalyser og øvrige aktiviteter udgør 14,6 mio. kr., hvilket ligger stabilt sammenlignet med året før.

Den positive udvikling afspejles også i selskabets abonnementsforretning. Antallet af softwarekontrakter er steget til 206 mod 167 året før, og Annual Recurring Revenue (ARR) er øget til 27,5 mio. kr. fra 21,7 mio. kr. året før. Dette understreger fremgangen i opbygningen af en mere robust og skalerbar indtjeningsmodel.

Udvikling i forhold til sidste år



Ledelsesberetning

Udvikling i ARR og SaaS-forretningen

Annual Recurring Revenue (ARR) er i Q3 tiltaget med 8,0 % og udgør pr. 31. januar 2026 i alt 27,5 mio. kr. Udviklingen er påvirket af både tilgang af nye aftaler samt en mindre afgang fra aftaler, som i overvejende grad relaterer sig til udfordringen vedrørende MARC Fleksløn som kommunikeret i Q1-rapporteringen.

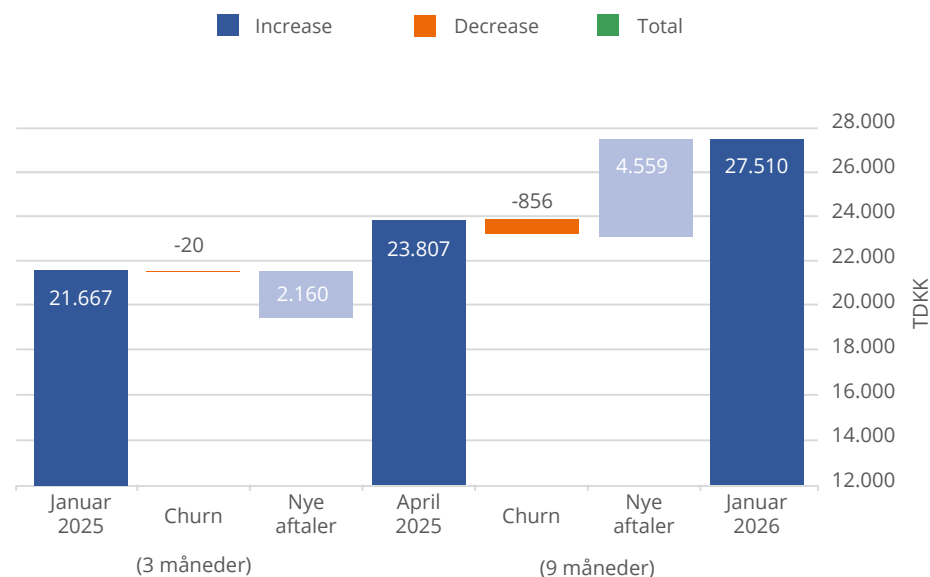
Den fortsatte ARR-vækst understøtter Dataproces' strategiske fokus på at opbygge en stabil og skalerbar abonnementsforretning som fundamentet for langsigtet vækst frem mod 2030.

Churn rate er fortsat meget lav og udgør 3,4% pr. 31. januar 2026. Den begrænsede afgang på MARC Fleksløn skyldes primært, at KOMBIT i samarbejde med Net-company har brugt længere tid end først udmeldt på at udvikle den komponent, som forventes at erstatte vores MARC Fleksløn. Forventningen for nuværende er, at denne er klar i marts 2026. Vi forventer at dette vil medføre et øget Churn, men også at en række kommuner i en overgangsperiode fortsat vil bruge MARC Fleksløn, hvorfor opsigelserne vil komme løbende over de næste 12 måneder.

I løbet af regnskabsårets første 9 måneder har Dataproces leveret og implementeret MARS-, KØS- og MARC-løsninger hos flere af de danske kommuner. Vi har også modtaget enkelte opsigelser af aftaler, men har i alt realiseret vækst i vores ARR på 15,6 pct. Ser man på udviklingen de seneste 12 måneder har der været en vækst i ARR på 27 %. Dette er inden for det forventede interval på 20-35 % for året og bekræfter en sund og balanceret udvikling.

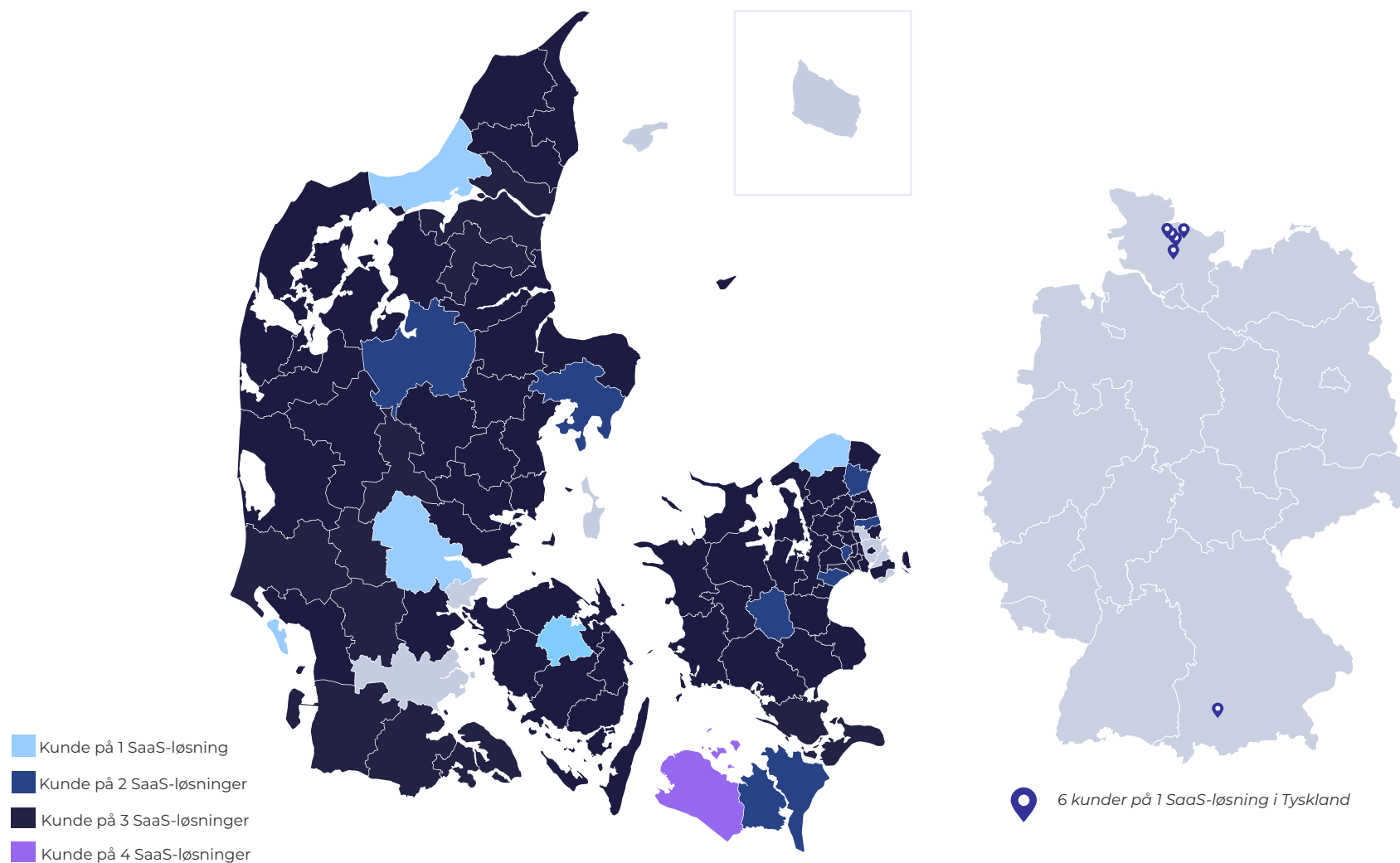
Med adgangen til det tyske marked, som vi fik via opkøbet af Boelplan, udviklingen af nye moduler indenfor vores eksisterende strategiske hovedområder samt det nye produkt, KommuneProfil er med til at vi i løbet af 2025/26 vil skabe et endnu større og bredere fundament for fremtidig vækst.

Udvikling i ARR for fortsættende produkter de senest 12 måneder



Ledelsesberetning

Januar 2026



Ledelsesberetning

Indtjening og investeringer

Dataproces realiserer fortsat et solidt driftsresultat samtidig med, at der investeres målrettet i fremtidig vækst. EBITDA udgør 12,4 mio. kr. for perioden mod 14,6 mio. kr. sidste år.

Den lavere indtjening skal ses i lyset af øgede investeringer i organisation, produktudvikling og salgskraft, som skal understøtte den næste strategiske fase og sikre et stærkt fundament for fremtidig skalering.

Selvom vi har foretaget disse investeringer i vores organisation, er vi stolte af, at periodens resultat efter skat udgør 5,0 mio. kr., hvilket er på niveau med samme periode sidste år og vidner om en stabil og sund drift.

ÅTD - Resultatmarginer (% af omsætning)	Q1-Q3 2025/26		Q1-Q3 2024/25		Q1-Q3 2023/24	
	DKK mio.	PCT	DKK mio.	PCT	DKK mio.	PCT
Omsætning	36,6	100	33,7	100	21,3	100
EBITDA	12,4	34	14,6	40	2,2	6
EBIT	6,3	17	6,6	18	-3,0	-8
Periodens resultat	5,0	14	5,0	14	-3,0	-8

Q3 - Resultatmarginer (% af omsætning)	Q3 2025/26		Q3 2024/25		Q3 2023/24	
	DKK mio.	PCT	DKK mio.	PCT	DKK mio.	PCT
Omsætning	17,0	100	14,4	100	9,2	100
EBITDA	8,9	52	6,2	43	2,2	24
EBIT	6,8	40	4,2	29	0,3	3
Periodens resultat	5,5	32	3,3	23	0,0	0

Ledelsesberetning

Kapitalstruktur og finansiel stilling

Selskabets finansielle stilling er styrket betydeligt i perioden. Egenkapitalen er vokset til 50,9 mio. kr. fra 25,8 mio. kr. året før, hvilket blandt andet kan henføres til den gennemførte kapitaludvidelse i Q2 2025/26. Soliditeten er forbedret til 57 % mod 44 %.

Dataprocen står dermed på et stærkt kapitalmæssigt fundament, som giver et solidt udgangspunkt for den fortsatte strategiske udvikling og internationale vækstmuligheder.

Pengestrømme

Pengestrømmene i perioden afspejler fortsatte investeringer i vækst samt den gennemførte kapitaludvidelse.

Pengestrømme fra driftsaktiviteter udgør -7,5 mio. kr. mod 17,1 mio. kr. sidste år. Udviklingen skyldes primært en negativ ændring i driftskapitalen på -20,1 mio. kr., hvor faktureringen i perioden har været påvirket af en tidsmæssig forskydning som følge af implementering af en ny faktureringsløsning. Herudover påvirkes arbejdskapitalen af selskabets SaaS-forretningsmodel, hvor licenser faktureres én gang årligt, hvilket medfører periodiske udsving i pengestrømmene.

Pengestrømme fra investeringsaktiviteter udgør -7,1 mio. kr., primært relateret til investeringer i immaterielle anlægsaktiver på -6,9 mio. kr. som led i den fortsatte produktudvikling.

Pengestrømme fra finansieringsaktiviteter udgør 18,5 mio. kr., drevet af kapitaludvidelse på 18,6 mio. kr. samt udnyttelse af warrants.

Samlet udgør periodens pengestrømme 3,9 mio. kr., og likvide midler udgør 20,5 mio. kr. ultimo perioden mod 17,7 mio. kr. året før. Likviditeten vurderes som tilfredsstillende og understøtter den fortsatte strategiske udvikling.

Forventninger til regnskabsåret 2025/26 (guidance)

Dataprocen fastholder guidance for regnskabsåret 2025/26:

- ARR-vækst på 20–35 % i forhold til 2024/25
- Omsætning på DKK 44-50 mio.
- EBITDA på DKK 16-20 mio.
- EBIT på DKK 7-10 mio.

Dataprocen forventer, at den positive udvikling fortsætter i 2025/26, samtidig med at selskabet fortsætter de strategiske investeringer, der skal understøtte den langsigtede vækststrategi frem mod 2030.

Med strategiens fokus på effektiv skalering vil en større andel af overskuddet blive geninvesteret i produktudvikling, styrkelse af organisationen, kommercielle aktiviteter samt selektive opkøb.

Det danske marked forbliver selskabets primære vækstområde, mens Dataprocen samtidig udbygger sin position i Tyskland via opkøbet af Boelplan.

Der er fortsat en vis usikkerhed omkring softwaremodulet MARC Fleksløn efter KOMBITs forskydning af release til slutningen af marts 2026. Dataprocen arbejder aktivt med initiativer, der skal imødegå dette. Heriblandt en opdatering af vores egen løsning for fortsat at sikre en relevans heraf for de kommuner, som har flest borgere ansat i fleksjob. Vi vurderer samlet set at have stærke forudsætninger for fortsat vækst i SaaS-forretningen understøttet af MARS, KØS og KommuneProfil samt de øvrige MARC produkter.

Ledelsesberetning

Outlook

Dataprocess går ind i årets sidste kvartal med et styrket kommercielt momentum og en stabil efterspørgsel efter selskabets softwareløsninger blandt både eksisterende og nye kunder.

Fokus i den resterende del af regnskabsåret er at fastholde tempoet i den kommercielle eksekvering, styrke salgsindsatsen og fortsætte professionaliseringen af organisationen, samtidig med at platformen skaleres teknologisk til en større og mere international forretning.

Tyskland forventes at blive en central vækstmotor i de kommende år, baseret på et betydeligt markedspotentiale og positiv feedback fra de første kommunale kunder.

Dataprocess investerer i vækst med respekt for en disciplineret finansiell styring. Ambitionen om at nå en omsætning på omkring 200 mio. kr. i 2030 bygger på en kombination af organisk vækst, øget udbredelse af abonnementsforretningen samt selektive strategiske tiltag, herunder partnerskaber og opkøb.

Eventuelle opkøb gennemføres med klare finansielle og strategiske krav: De skal understøtte den abonnementsbaserede softwareforretning, bidrage til lønsomhed og kunne integreres med henblik på effektiv skalering. Transaktioner vil som udgangspunkt blive finansieret inden for rammerne af en fortsat stærk kapitalstruktur, og aktieudstedelse kan alene komme på tale, hvis det i forbindelse med opkøb er hensigtsmæssigt for at sikre langsigtet tilknytning af tidligere ejerledere til Dataprocess.

Ledelsen fastholder de udmeldte forventninger til regnskabsåret 2025/26 og vurderer, at Dataprocess er godt positioneret til at fortsætte den positive udvikling og skabe langsigtet værdiskabelse.





Dataanalyser og Rådgivning

Dataproces udvikler og udfører dataanalyser, der gør det muligt at samle og kvalificere viden på tværs af systemer, afdelinger og myndigheder. Analyserne er oftest designet med henblik på at sikre korrekt hjemtagelse af moms og refusioner.

Dataanalyser og Rådgivning er grundlaget for vores MARS-plattform. Her udvikler og forbedrer vi vores analyser, som MARS-plattformen hviler på. Samtidig udfører vi også disse analyser for landets kommuner. Dette for både at vurdere værdien af en eventuel implementering af MARS men også som et kvalitetstjek vedrørende brugen af løsningen.

De seneste år har vi oplevet en væsentlig fremgang i vores aktiviteter for Dataanalyser og Rådgivning, som vi det seneste år lykkedes at løfte, til et meget højt niveau og i år har vi næsten fastholdt salget. Omsætningen fra Dataanalyser og Rådgivning udgør således 14,6 mio. kr. ultimo Q3, hvilket er på niveau med sidste år.

Vi har i Q3 indgået nye aftaler om dataanalyser for en samlet oprindeligt estimeret værdi på 4,5 – 5,5 mio. kr.

Vores honorar for dataanalyser fastsættes efter hvor stort et yderligere refusionspotentiale, vi kan påvise hos den enkelte kommune igennem en no cure no pay model. Disse opgaver er derfor kendetegnet ved, at vi ikke på forhånd kan vide, hvor stort et honorar, vi ender med at opnå for vores arbejde. En del af opgaverne udføres og leveres i perioden efter denne rapportes udløb, ligesom der i perioden er udført arbejde på dataanalyseopgaver, der var solgt til kommunerne i sidste regnskabsår. Der vil altid være en forskydning mellem salget af en dataanalyseopgave, og hvornår vi kan indregne omsætning derfra. Omsætningen indregnes løbende i takt med at opgaven udføres og leveres. Vi ser derfor ikke nedgangen i omsætningen som et udtryk for faldende efterspørgsel for vores analyser.



MARS

MARS er en flersidig analyse- og databehandlingsplatform, der sikrer overblik og en effektiv digital administration.

Det kan være tidskrævende og vanskeligt for kommunen at skabe et samlet overblik over alle refusioner og betalinger.

Med MARS får kommunen en platform, der understøtter og letter komplekse arbejdsgange, samt sikrer kvalitet og optimal udnyttelse af data. Samtidig giver MARS overblik, tryghed og lovmedholdelighed i løsningen, såvel som vidensdeling og en ensrettet arbejdsgang på tværs i kommunen.

Platformen er delt op i forskellige moduler og områder. De fire hovedmoduler er MARS Mellemkommunal, MARS Statsrefusion, MARS Moms og MARS Flytteoversigt. Under hvert modul, findes forskellige områder. Gældende for vores MARS-plattform har vi samlet set 17 underområder til de fire moduler og dermed 1.666 potentielle softwaresalg. I det første halvår har vi udviklet MARS Housing First som er et område under vores modul MARS Statsrefusion. Dette har således medført 98 nye potentielle salg og dermed udvidet bredden for vores MARS løsning. Løsningen driftes pt. i syv kommuner.

Vi arbejder løbende med at sælge yderligere moduler til eksisterende kunder og udvikler kontinuerligt nye produkter inden for MARS. Vores samlede markedspotentiale er derfor fortsat betydeligt, både i forhold til udbredelse hos nye kommuner og i form af mersalg af flere moduler og områder til de kommuner, der allerede anvender MARS. Vi forventer fortsat vækst i salget af MARS-løsninger, understøttet af en solid pipeline.



KØS – Kommunal økonomistyring med datadrevne prognoser

KØS er Dataprocess' SaaS-plattform målrettet kommuners økonomistyring og budgetplanlægning. Platformen giver kommuner adgang til kvalificerede økonomiske prognoser, som i høj grad styrker beslutningsgrundlaget i budgetprocessen — både på kort og lang sigt.

Ved at samle komplekse datasæt om befolkning, økonomi og kommunal finansiering, hjælper KØS med at skabe overblik over nuværende økonomiske forhold og forventninger til fremtiden. Det sikrer en mere informeret og strategisk tilgang til budgettering og kapacitetsstyring, så kommunens ressourcer tilpasses reelt behov.

KØS består for nuværende af fire moduler KØS Finansieringsgrundlag, KØS Selvbudgettering, KØS BefolkningsBlik og KØS Budgetplanlægning. Ligesom med vores MARS platform har vi et fortsat fokus på at udvikle flere løsninger inden for platformen og dermed udvide vores salg i bredden.

Med tilkøbet af Boelplan fik vi adgang til yderligere kompetencer inden for befolkningsprognoser, som vil medvirke til at gøre KØS-løsningerne endnu stærkere. Fra at starte som en platform med fokus på økonomiske prognoser, er vi således i gang med at udvikle løsninger målrettet kapacitets- og styringsbehov også. Ideer, som købet af BoelPlan blandt andet har medført. I kommende kvartal forventer vi at lancere to nye områder under løsningen KØS: BefolkningsBlik hvis formål er at styrke kapacitetsvurderingerne på skole- og dagpasningsområder. Løsninger, hvis behov også eksisterer uden for de danske landegrænser.

Ydermere gav opkøbet adgang til flere KØS kunder i Danmark samt til det tyske marked, hvor der pt. er 6 kommuner, der anvender løsningen, og hvor der arbejdes på salg til yderligere tyske kommuner. Vi har derfor store forventninger til salg af vores KØS-plattform i fremtiden – både inden for og uden for de danske landegrænser.



Vores MARC-plattform har til formål at automatisere administrative, digitale opgaver og arbejdsgange.

MARC platformen er vores automatiseringsløsninger, som gør det muligt for kommunerne at effektivisere og automatisere arbejdsgange og opgaver.

MARC Fleksløn er på tværs af alle vores løsninger den mest anvendte. Som beskrevet i forbindelse med vores udmelding af guidance for 2025/26 den 16. maj 2025, har kommunernes fælles IT-selskab, KOMBIT, meldt ud, at en tilsvarende løsning vil blive udviklet i Kommunernes Ydelsessystem. Denne automatisering var i første omgang programsat til efteråret 2025, men er siden hen blevet skubbet og forventes nu at være klar i slutningen af første kvartal 2026.

Vi vil fortsat udbygge Dataprocess' løsning til håndtering af Fleksløn med yderligere funktionaliteter, men vi forudser, at KOMBITs tiltag vil komme til at reducere det antal kommuner, som vil fortsætte med vores løsning. Der er frem til statusdagen modtaget 5 opsigelser på MARC Fleksløn hvoraf to aftale fortsætter frem til udgangen af 1. kvartal 2026 og en frem til udgangen af april 2026.

Den fremtidige vækst inden for MARC platformen vil blandt andet komme fra de øvrige MARC produkter. MARC Afstemning er en central driver herfor og vi forventer frem mod 2030 at løfte vores ARPA her op mod 200.000 kr.

Dertil kommer at vi løbende i samspil med de danske kommuner vurderer behovet for at udvikle yderligere automatiseringsløsninger. Vi har stadig et ønske om at udvikle vores MARC platform i det omfang at dette er muligt og vi kan balancere dette i forhold til eventuelle kommende trusler fra blandt andet KOMBIT.



KommuneProfil

Overblik og indsigt i kommunale data

Dataproces kunne den 12. juni 2025 meddele, at der var indgået et strategisk samarbejde med konsulentvirksomheden Index100 ApS om udvikling af en ny softwareplatform målrettet de danske kommuner. Platformen kalder vi for KommuneProfil og vores første modul på platformen, VoresNøgletal, er netop blevet driftsklar ultimo Q3.

KommuneProfil er, designet til at give kommuner — samt politikere, forvaltning og borgere — skarp indsigt og overblik over kommunens data. Platformens formål er at gøre komplekse kommunale data mere tilgængelige og forståelige gennem visuel formidling, fleksible dashboards og modulopbygning.

Med KommuneProfil får kommunen et stærkt beslutningsværktøj, der tydeliggør, hvor vi står, hvor vi er på vej hen, og hvilke valg der skal træffes. Det bliver lettere at kommunikere udfordringer og muligheder, skabe fælles retning og sikre et solidt datagrundlag i den strategiske styring.

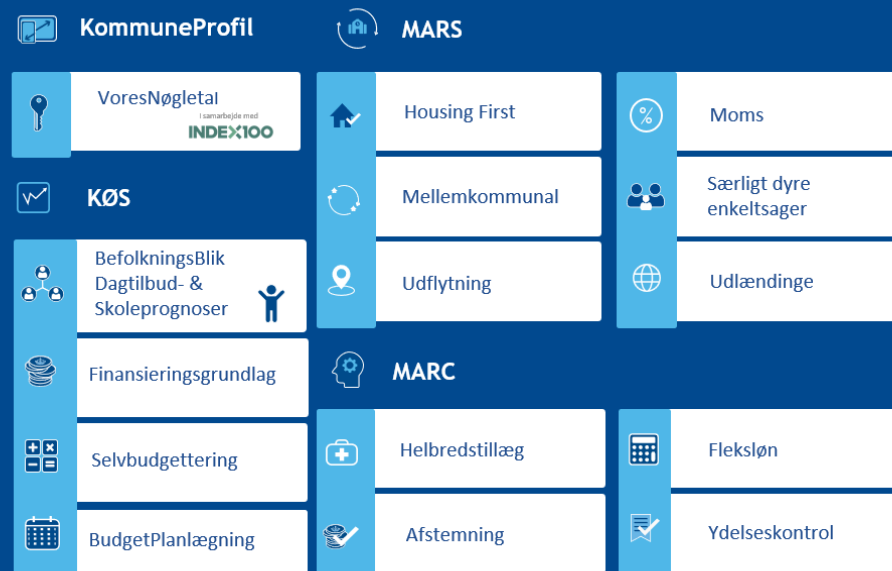
Første modul, VoresNøgletal, giver et komplet overblik over kommunens demografi, økonomi, struktur og udvikling — og gør det muligt at benchmarke mod andre kommuner. Alt præsenteres i overskuelige dashboards, der kan bruges direkte i politiske drøftelser, strategiprocesser og dialog med borgerne.

KommuneProfil gør det simpelt at arbejde datadrevet. Resultatet er bedre beslutninger, stærkere politisk kommunikation og en mere gennemsigtig kommune.

Vi har allerede indgået aftaler med fem af landets kommuner om udvikling og levering af platformen. Dette sikrer både relevans og en god brugervenlighed i platformen samt bekræfter den forventede efterspørgsel for produktet, som vi håbede på forud for indgåelsen af det strategiske samarbejde med Index100 ApS.

Samarbejdet mellem Dataproces og Index100 og det nye produkt, KommuneProfil, forventes at ville styrke Dataproces' brand yderligere og det forventes, at platformen på sigt vil give selskabets ARR (Annual Recurring Revenue) et yderligere løft.

Software



Ledelsesberetning

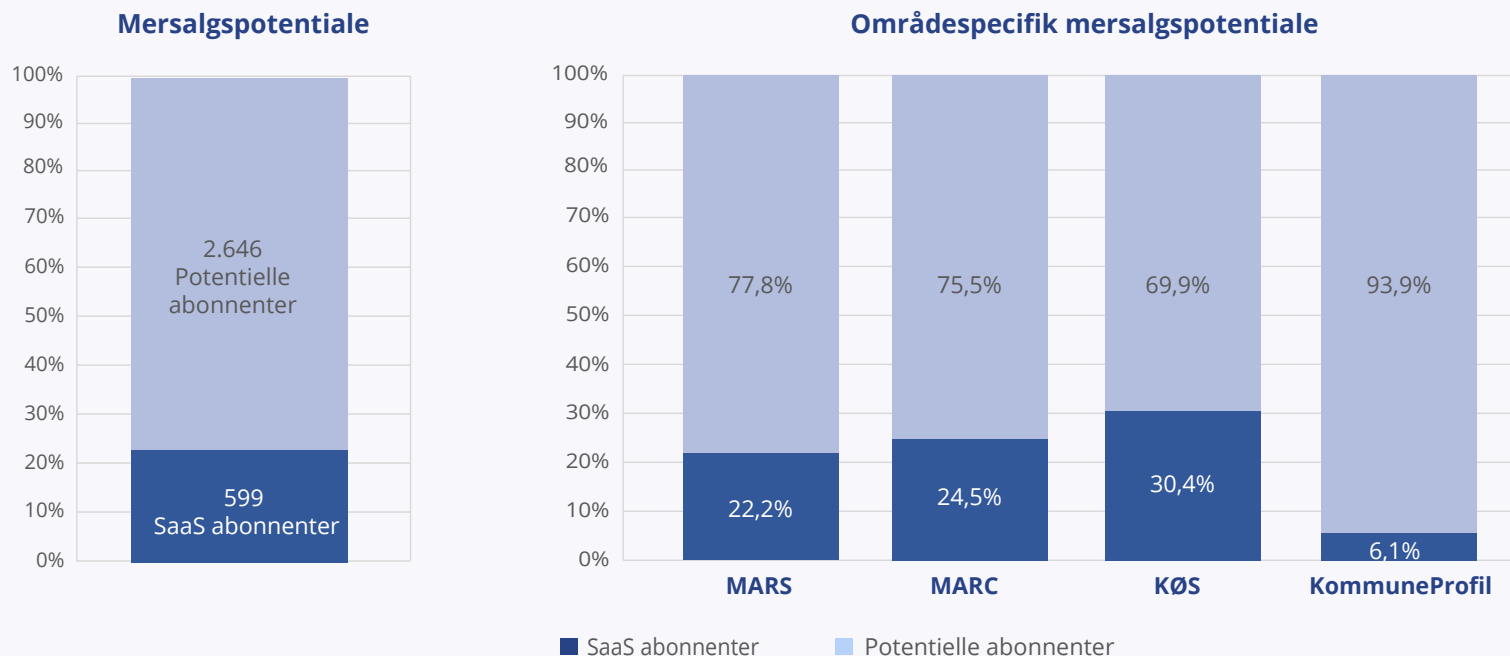
SaaS markedspotentiale

Dataproces forventer en fortsat vækst i både kommuner, moduler og produktområder med fokus på det kommunale marked. Vores oplysninger om antal kommuner, som vi har aftaler med indenfor hver platform, beskriver ikke det fulde markedspotentiale. I nedenstående figur har vi forsøgt at anskueliggøre dette med fokus på hvor mange af vores enkelte moduler/produktområder der i dag driftes i landets kommuner. Præsentationen er udarbejdet, så antallet af de enkelte moduler viser et areal, som via procentangivelsen i det mørkeblå areal angiver, hvor stor en markedsandel, vi har i alt indenfor hvert strategisk salgs område.

Dermed også omvendt, hvor stort et marked, der fortsat er i Danmark, indtil det udvides yderligere med tilgang af nye moduler.

Via opkøbet af Boelplan er Dataproces endvidere kommet ind på det tyske marked, hvilket åbner et meget stort yderligere markedspotentiale. I hvor stort omfang vores øvrige eksisterende moduler kan ændres, så de også kan anvendes i Tyskland må fremtiden vise, og afhænger til dels af forskellene i dansk og tysk lovgivning og offentlig administration.

SaaS markedspotentiale produkt opdelt i Danmark



De oplyste procenter angiver, hvor stor markedsandel hvert enkelt produktområde har i Danmark ud fra de nuværende moduler.

Ledelsesberetning

Begivenheder efter balancedagen

Efter balancedagen er der indgået nye aftaler inden for selskabets strategiske fokusområder: MARS, KØS, Dataanalyser og Rådgivning samt KommuneProfil. I samme periode er der sket opsigelser inden for MARC Fleksløn, KØS, MARS og KommuneProfil. Den samlede churn efter balancedagen udgør 0,4 mio. kr., hvoraf 0,1 mio. kr. først får effekt ved udgangen af 2026.

Dataproces har i perioden opbygget yderligere indsigt i det tyske marked. I regnskabsårets sidste kvartal intensiveres indsatsen med henblik på at etablere en mere aktiv markedstilstedeværelse og styrke netværket blandt tyske kommuner. Dette sker blandt andet gennem deltagelse i messer, afholdelse af webinarer og gennemførelse af kundebesøg.

Samtidig undersøger vi løbende muligheder for strategiske partnerskaber og opkøb med henblik på at styrke vores markedsposition.

Der er ikke efter balancedagen den 31. januar 2026 indtruffet begivenheder, som har væsentlig indflydelse på kvartalsrapporten.



TAK til kunder, investorer og medarbejdere

Hos Dataproces ser vi relationer som fundamentet for vores succes. Vores kunder betragter vi som partnere, og det er gennem tæt dialog og samarbejde, at de bedste idéer opstår. Hver samtale, hvert møde og hver udfordring bidrager til at forme vores løsninger, så de reelt skaber værdi for kommunernes arbejde og beslutningsgrundlag.

Vi er også dybt taknemmelige for vores investorer. Deres tillid, feedback og sparring er afgørende for, at vi kan udvikle og fokusere virksomheden strategisk. Vi er stolte af, at vi i første halvår har kunne byde velkommen til to nye institutionelle investorer og i samarbejde hermed har fået styrket vores likviditet.

Vigtigst af alt er vores medarbejdere. Hver dag bidrager de med deres engagement, kompetencer og kreativitet, som er kernen i Dataproces' styrke. Det er deres indsats, der gør os til en troværdig og tillidsskabende partner for kommunerne og sikrer, at vi kan realisere vores visioner.

Ledelsen arbejder fortsat målrettet med at realisere vores strategiske ambitioner: at skabe vækst gennem fortsat salg af SaaS-løsninger, udvide til nye markeder og udnytte muligheder for strategiske opkøb. Med denne tilgang vil vi fortsat styrke værdien for kunder, investorer og medarbejdere, og sikre, at Dataproces fortsat står som en innovativ og pålidelig aktør på markedet.

Ledelsespåtegning

Bestyrelsen og direktionen har dags dato behandlet og godkendt kvartalsrapporten for Dataproces Group A/S for regnskabsperioden 1. maj 2025 – 31. januar 2026.

Kvartalsrapporten er fremlagt i overensstemmelse med årsregnskabsloven samt yderligere oplysningsskrav for selskaber optaget til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark. Det er vores opfattelse, at kvartalsregnskabet giver et retvisende billede af koncernens aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 31. januar 2026 samt af resultatet af koncernens aktiviteter og koncernens pengestrømme for perioden 1. maj 2025 – 31. januar 2026. Det er endvidere vores opfattelse, at ledelsesberetningen indeholder en retvisende redegørelse for udviklingen i koncernens aktiviteter og økonomiske forhold, resultat og koncernens finansielle stilling. Kvartalsrapporten har ikke været genstand for revision eller review af selskabets revisor.

Nibe, den 5. marts 2026

Direktion

Kasper Lund Nødgaard
CEO

Kristina Koed
COO

Bestyrelsen

Hans Christian Maarup
Bestyrelsesformand

Mikkel Ulstrup
Næstformand

Kim Jakobsen
Bestyrelsesmedlem

Per Hansen
Bestyrelsesmedlem

Morten Mortensen
Bestyrelsesmedlem

Michael Jannis Pedersen
Medarbejdervalgt

Kristoffer Nørbo Schøn
Medarbejdervalgt

Koncernregnskab

Resultatopgørelse

RESULTATOPGØRELSE DKK TUSIND	Q1-Q3 2025/26 (9 mdr.)	Q1-Q3 2024/25 (9 mdr.)	2024/25 (12 mdr.)
Nettoomsætning	36.647	33.695	44.436
Arbejde udført for egen regning, og opført under aktiver	6.867	5.304	6.987
Andre driftsindtægter	364	344	662
Andre eksterne omkostninger	-7.764	-6.016	-8.910
Bruttofortjeneste	36.114	33.327	43.175
Personaleomkostninger	-23.737	-18.690	-25.245
Resultat før afskrivninger (EBITDA)	12.377	14.637	17.930
Afskrivninger	-6.081	-8.043	-9.435
Resultat før finansielle poster (EBIT)	6.296	6.594	8.495
Finansielle poster m.v.	14	-206	-219
Resultat før skat	6.310	6.388	8.276
Skat af årets resultat	-1.306	-1.396	-1.829
Periodens resultat	5.004	4.992	6.447

Koncernregnskab

Balance - Aktiver

BALANCE DKK TUSIND	31/01 2026	31/01 2025	30/04 2025
AKTIVER			
Udviklingsprojekter	21.447	18.427	20.988
Materielle anlægsaktiver	6.512	6.293	6.268
Anlægsaktiver i alt	27.959	24.720	27.256
Tilgodehavender fra salg af tjenesteydelser	34.454	11.218	6.367
Igangværende servicekontrakter	5.104	3.880	4.603
Tilgodehavende selskabsskat	-	218	218
Periodeafgrænsningsposter	774	246	335
Andre tilgodehavender	71	-	6
Andre værdipapirer og kapitalandele	18.541	-	-
Likvide beholdninger	1.972	17.718	16.630
Omsætningsaktiver i alt	60.916	33.279	28.159
Aktiver i alt	88.875	57.999	55.415

Koncernregnskab

Balance - Passiver

BALANCE DKK TUSIND	31/01 2026	31/01 2025	30/4 2025
PASSIVER			
Selskabskapital	742	678	678
Overført resultat	50.195	25.088	26.541
Egenkapital i alt	50.937	25.766	27.219
Udskudt skat	4.908	3.276	4.083
Udskudt skat	4.908	3.276	4.083
Gæld til kreditinstitutter	2.688	2.891	2.841
Anden langfristet gæld	2.142	2.075	2.053
Langfristede gældsforpligtelser	4.830	4.966	4.894
Kortfristet del af langfristet gældsforpligtelser	205	205	205
Leverandører af varer og tjenesteydelser	1.747	1.530	1.417
Anden gæld	9.875	9.196	7.426
Periodeafgrænsningsposter	16.373	13.060	10.171
Kortfristet gæld i alt	28.200	23.991	19.219
Passiver i alt	88.875	57.999	55.415

Pengestrømsopgørelse

PENGESTRØMSOPGØRELSE DKK TUSIND	Q1-Q3 2025/26 (9 mdr.)	Q1-Q3 2024/25 (9 mdr.)	2024/25 (12 mdr.)
Periodens resultat	5.004	4.992	6.447
Periodens afskrivninger, hensættelser m.v.	6.081	8.043	9.435
Skat af periodens resultat	1.306	1.396	1.829
Ændring i driftskapital	-20.072	511	-242
Betalt Selskabsskat	218	2.183	2.183
Pengestrømme fra driftsaktiviteter	-7.463	17.126	19.652
Investering i immaterielle anlægsaktiver	-6.867	-5.304	-8.734
Investering i materielle anlægsaktiver, netto	-282	-326	-461
Investering i finansielle anlægsaktiver, netto	-	7	8
Pengestrømme fra investeringsaktiviteter	-7.149	-5.623	-9.187
Tilbagebetaling af gæld til kreditinstitutter	-153	-153	-202
Udnyttelse af warrants	639	116	116
Kapitaludvidelse	18.619	-	-
Omkostninger ved kapitalforhøjelse	-610	-24	-24
Pengestrømme fra finansieringsaktiviteter	18.545	-60	-110
Pengestrømme i alt	3.883	11.443	10.355
Likvider primo	16.630	6.275	6.275
Likvider ultimo *	20.513	17.718	16.630

*) Foruden de likvide indeståender i pengeinstitut, så har selskabet trækingsretter hos pengeinstitut på i alt 6 mio. Kr.

Anvendt regnskabspraksis

Halvårsrapporten for Dataproc Group A/S er aflagt i overensstemmelse med årsregnskabslovens bestemmelser for klasse B-virksomheder med tilvalg af bestemmelser for klasse C-virksomheder samt yderligere oplysningskrav for selskaber optaget til handel på Nasdaq First North.

Halvårsrapporten er aflagt i danske kroner. Koncernregnskabet er herudover aflagt efter samme regnskabspraksis som sidste år. For en nærmere beskrivelse af den anvendte regnskabspraksis henvises til beskrivelse af anvendt regnskabspraksis jf. selskabets årsrapport 2024/25, som er tilgængelig på selskabets hjemmeside www.dataproc.dk.

Nærtstående parter

Dataproc Group A/S har ingen ejere, der besidder med mere end 25% af kapitalen på tidspunktet for aflæggelse af kvartalsrapporten.

Der er ikke stemmeret- eller ejerskabsbegrænsninger af aktierne i Dataproc Group A/S. Hver aktie giver én stemme. Der er kun én aktieklasse, og derfor har alle aktier samme stemmerettigheder.

Selskabets nærtstående parter udgøres af medlemmer af bestyrelsen, direktionen, samt disses nære familiemedlemmer og koncernforbundne selskaber.



Dataproces Group A/S

Skalhuse 13, 9240 Nibe

CVR-nr. 34 89 37 72