



Halvårsrapport 2025/26

1. maj 2025 – 31. oktober 2025

Dataprocess Group A/S

Skalhuse 13, 9240 Nibe

CVR-nr. 34 89 37 72

Indhold

2	Velkommen til Dataproces Group A/S
3	Oplysninger om selskabet
3	Finanskalender
4	Dataproces i tal
5	CEO har ordet
6	Hoved- og nøgletal
7	Ledelsesberetning
17	Ledelsespåtegning
18	Koncernregnskab
18	Resultatopgørelse
19	Balance
21	Pengestrømsopgørelse
22	Noter



Velkommen til Dataproces Group A/S

Vores mission: Vi skaber værdi med data

Dataproces Group A/S ejer de tre driftselskaber Dataproces ApS, Skalhuse ApS og Boelplan ApS, som i denne rapport samlet betegnes Dataproces. Dataproces er en børsnoteret software- og konsulentvirksomhed, som har specialiseret sig i at hjælpe kunderne med at optimere egne arbejdsgange vedrørende økonomi og data. Vi går dedikeret til vores opgaver og er blandt Danmarks førende eksperter på vores forretningsområder.

Vi skaber værdi med data og bidrager til samfundet ved at levere rådgivning og AI-understøttede softwareløsninger, som gør det muligt at effektivisere opgaveløsningen hos kunderne.

Fra iværksætter til børsnoteret selskab

Dataproces ApS er stiftet i 2011 og Dataproces Group A/S blev børsnoteret på Nasdaq First North i 2020. Vi har gennem årene opnået et tæt og tillidsfuldt samarbejde med danske kommuner og har kørende aftaler med 89 af landets 98 kommuner.

Virksomheden er opstået omkring dataanalyser og rådgivning, men en stigende andel af vores omsætning udgøres i dag af softwarelicenser på egenudviklede løsninger, hvor styrken ligger i vores dybe faglighed og vidensbaserede tilgang. Vores software bygger på praksisnær viden, fortolkning og erfaring i kombination med regelbaserede AI-modeller. Netop denne kombination af fagspecifik indsigt og målrettet teknologi gør os til en stærk samarbejdspartner.

Vores arbejde

Hos Dataproces har vi ansat eksperter indenfor økonomi, teknologi og jura. Vi kender kundernes virkelighed og forstår deres behov. Vi ser relationen med kunderne som et partnerskab, hvor vi løbende udveksler viden og nye behov med henblik på at udvikle vores produkter og services. Et partnerskab som bygger på tillid, troværdighed og professionalisme.

Hovedaktiviteter

Dataproces beskæftiger sig med salg af egenudviklede SaaS løsninger samt salg af dataanalyser og rådgivning.

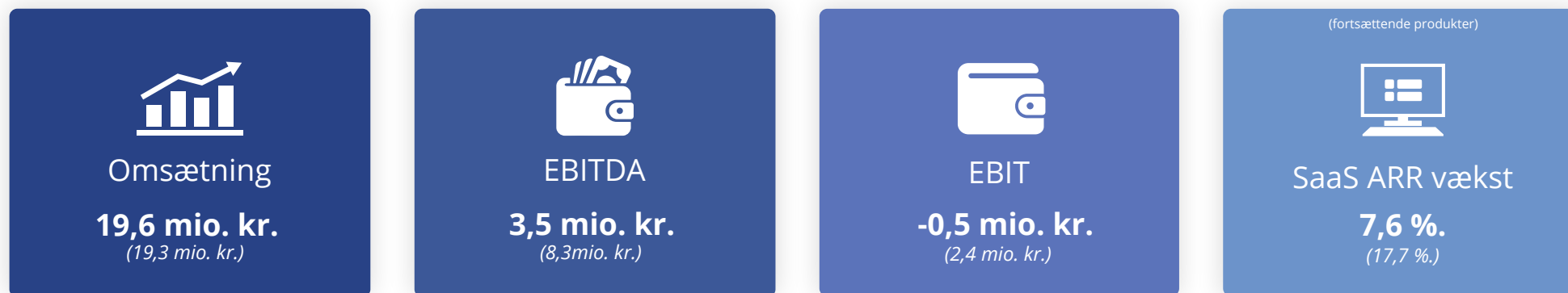
Oplysninger om Selskabet

Selskab	Dataproces Group A/S Skalhuse 13, 9240 Nibe Danmark CVR-nr. 34 89 37 72 Stiftet: 11. december 2012 Hjemsted: Aalborg Regnskabsår: 1. maj – 30. april
Hjemmeside	www.dataproces.dk
Bestyrelse	Hans Christian R. Maarup, Bestyrelsesformand Mikkel Ulstrup, Næstformand Kim Jakobsen, Bestyrelsesmedlem Michael Jannis Pedersen, Medarbejdervalgt bestyrelsesmedlem Kristoffer Nørbo Schøn, Medarbejdervalgt bestyrelsesmedlem
Direktion	Kasper Lund Nødgaard, interim CEO Kristina Koed, COO
Revision	KPMG Statsautoriseret Revisionspartnerselskab Østre Havnegade 22 D, 9000 Aalborg
Certified Adviser	Norden CEF A/S, v/John Norden Kongevejen 365, 2840 Holte CVR-nr. 31 93 30 48

Finanskalender

11. december 2025	Halvårsrapport for 2025/26
5. marts 2026	Kvartalsrapport for 3. kvartal 2025/26
18. juni 2026	Årsrapport for regnskabsåret 2025/26
20. august 2026	Generalforsamling 2026

Dataproces i tal pr. 31. oktober 2025



(Tallene i parentes angiver nøgletallene fra sidste år pr. 31. oktober 2024)

Antal aktive SaaS-abonnementer

(fortsættende produkter)

Oktober 2025	181	
April 2025	171	
Oktober 2024	163	(172)

(Tallene i parentes angiver abonnementer inkl. REVIEW-abonnementer - oplyst af hensyn til sammenligning med tidligere rapporteringer)

ARR (mio. kr.)

(fortsættende produkter)

Oktober 2025	25,6	
April 2025	23,8	
Oktober 2024	19,7	(21,0)

(Tallene i parentes angiver ARR inkl. REVIEW - oplyst af hensyn til sammenligning med tidligere rapporteringer)

CEO har ordet

Det første halve år af regnskabsåret 2025/26 har været en vigtig periode for Dataproces. Som Interim CEO – og med min baggrund i produkt- og forretningsudvikling – kan jeg se, at de beslutninger og investeringer, vi har foretaget, nu begynder at bære frugt og skabe fundamentet for næste vækstkapitel.

Nettoomsætningen for første halvår landede på 19,6 mio. kr., hvilket er på niveau med samme periode sidste år. Softwaresalget har været stabilt med 24 % vækst over de seneste 12 måneder, men kun 7,6 % det seneste halve år. Det er ikke et niveau, vi er tilfredse med men det afspejler et midlertidige implementeringsstop på et kommunalt marked præget af valgår. Samtidig ser vi en stærk pipeline, og i november leverede vi vores bedste salgsmåned i de seneste 24 måneder. Et klart tegn på, at momentum er på vej tilbage. Vi tror fortsat på, at vi kan slutte året med en ARR-vækst på mellem 20-35 %, i tråd med vores guidance, når de nye produkter og pipeline realiseres i markedet.

EBITDA udgør 3,5 mio. kr., og resultatet efter skat ender på et mindre underskud på 0,5 mio. kr., helt i tråd med vores guidance. Vi har investeret målrettet i fremtidig vækst, både i Danmark og internationalt.

Et af de vigtigste initiativer i perioden har været vores strategiske samarbejde med Index100 om udviklingen af KommuneProfil. Den nye platform er snart klar til lancering og vil give kommunerne bedre beslutningsgrundlag og skabe nye muligheder for vækst og kundedialog.

Parallelt har vi brugt de første seks måneder på at ruste organisationen til vores ekspansion i Tyskland. Vi har deltaget på messer, opbygget relationer og gennemført det første salg i Tyskland siden overtagelsen af Boelplan i april 2025. Jeg har store forventninger til, at vi i de kommende måneder vil se yderligere fremdrift – både gennem produktudvikling og via strategiske partnerskaber eller opkøb, som kan accelerere vores internationale tilstedeværelse.

Finansielt står Dataproces stærkt. Egenkapitalen er fordoblet til 45,5 mio. kr., og investeringen fra Eiffel Group giver os det nødvendige råderum til at udnytte de muligheder, der ligger foran os.

Samlet er Dataproces klar til den kommende periode – med en sund likviditet, en voksende softwareforretning og klare ambitioner om fortsat vækst gennem nye produkter, nye markeder og strategiske satsninger.

Vi arbejder i øjeblikket ihærdigt på at definere vores delmål og milepæle for de kommende år, som skal danne grundlaget for vores udvikling frem mod 2030. Disse forventes at blive vedtaget i forbindelse med bestyrelsens årlige strategiseminar i januar. Herefter vil vi invitere til en investordag hvor vi vil kunne fortælle mere detaljeret om vores rejse frem mod 2030.

Jeg vil gerne takke vores medarbejdere for deres dedikation og kunder for tilliden. Sammen skaber vi fundamentet for, at Dataproces kan fortsætte sin vækstrejse – både i Danmark og internationalt. Jeg ser frem til, hvad de kommende måneder vil bringe.

Med venlig hilsen

Kasper Lund Nødgaard

Interim CEO



Hoved- og nøgletal

Opsummering af de finansielle hovedtal:

- Omsætningen i det første halvår af regnskabsåret 2025/26 udgør 19,6 mio. kr. i forhold til 19,3 mio. kr. i tilsvarende periode i 2024/25. En fremgang på 0,3 mio. kr.
- Driftsresultatet (EBITDA) for perioden er 3,5 mio. kr. mod 8,4 mio. kr. i tilsvarende periode i regnskabsåret 2024/25. En tilbagegang, som skal ses i lyset af den for året udmeldte guidance, hvor Dataproces målrettet investerer i fremtidig vækst.
- Pengestrømmen for driftsaktiviteter er på -5,8 mio. kr. mod -3,5 mio. kr. i samme periode 2024/25. Udviklingen i pengestrømmene i kvartalet har svaret til forventningerne. Der er et fortsat ledelsesmæssigt fokus på øget salg – sammenholdt med effektiv omkostningsstyring i en periode, hvor der i øvrigt investeres betydeligt i fremtidig vækst.

HOVEDTAL DKK TUSIND	H1 2025/26 (6 mdr.)	H1 2024/25 (6 mdr.)	2024/25 (12 mdr.)
Nettoomsætning	19.577	19.304	44.436
- Nettoomsætning Software	9.296	7.526	23.780
- Nettoomsætning Dataanalyser og øvrigt	10.281	11.778	20.656
Bruttofortjeneste	19.051	19.938	43.175
Resultat før afskrivninger (EBITDA)	3.481	8.389	17.930
Finansielle poster netto	20	-164	-219
Periodens resultat efter skat	-457	1.668	6.447
Egenkapital	45.476	22.442	27.219
Balancesum	62.108	38.209	55.415
Pengestrømme fra driftsaktiviteter	-5.780	-3.466	19.652
Pengestrømme fra investeringsaktiviteter	-4.958	-4.069	-9.187
- Investering i materielle anlægsaktiver	-154	-176	-461
Pengestrømme fra finansieringsaktiviteter	18.545	1.478	-110

Nøgletal	H1 2025/26 (6 mdr.)	H1 2024/25 (6 mdr.)	2024/25 (12 mdr.)
# Software kontrakter (SaaS)	181	163	171
Annual Recurring Revenue (ARR)	25.624	19.663	23.807
Soliditet	73%	59%	49%

Ledelsesberetning

Dataproces er etableret med en mission om at skabe værdi med data. Dette for at kunne drive den offentlige sektor mere effektiv og smart og herigennem skabe værdi for både vores kunder og samfundet. Vi ønsker med vores indsats at bidrage til et effektivt samfund i vækst og balance

Med vores grundlæggende afsæt i data, er det selskabets ambition at medvirke til at fremsøge nye informationer, danne bedre beslutningsgrundlag, optimere processer og øge effektiviteten til gavn for kommunerne. Derfor er vi stolte over, at 89 ud af landets 98 kommuner anvender én eller flere af vores SaaS løsninger.

Udvikling i virksomhedens økonomiske forhold

Som meldt ud i guidance for 2025/26, udsendt den 16. maj 2025, er det målet i indeværende regnskabsår at styrke fundamentet for selskabets fremtidige vækst. Efter to år med betydelig vækst i omsætning, indtjening og likviditetsberedskab - hvor det udover betydelige salg af dataanalyser, er lykkedes at få vores softwareløsninger udbredt til endnu flere kommuner i Danmark - er det nu tiden til at skabe et endnu bredere fundament for fremtiden.

Vi har derfor i år investeret kraftigt i vores produkt- og forretningsudvikling. Vi har øget vores personaleomkostninger med 26 pct. set i forhold til samme periode sidste år. Dette har vi gjort, for at styrke vores organisation således, at vi er klar til fremtidig vækst – både indenlands og udenlands.

I første halvår har vi udviklet tre nye produkter til det danske marked. MARS Housing First blev færdig i september 2025, KØS Budgetplanlægning blev lanceret i oktober 2025 og slutteligt forventer vi, at KommuneProfil er klar til salg i januar 2026. Fælles herfor er, at allerede inden produktlanceringen har vi haft op til flere aftaler på plads med en række kommuner. Med disse tre nye produkter, og flere på vej, tror vi på, at vi kan blive endnu bredere forankret i det danske kommunale landskab.

Efter opkøbet af Boelplan i slutningen af seneste regnskabsår blev der sikret adgang til kommuner i Tyskland, hvilket repræsenterer en betydelig udvidelse af det mulige kundegrundlag for Dataproces. I Danmark er vores markedsstørrelse begrænset til 98 kommuner. I Tyskland vurderer vi, at vores softwareløsning KØS BefolkningsBlik er relevant for 4500 kommuner. Potentialet for det tyske marked er derfor stort og vi tror på, at vi med vores software til udarbejdelsen af befolkningsprognoser har et produkt, der også udenfor landets grænser kan skabe værdi med data og hjælpe til at drive den offentlige sektor mere effektivt og smartere end tilfældet er i dag.

Ledelsesberetning

Som beskrevet i vores guidance for regnskabsåret 2025/2026 investerer vi i fremtidig vækst, hvilket i indeværende år forventes at give en mere afdæmpet udvikling i top- og bundlinje end de foregående to år.

Guidance for regnskabsåret 2025/26:

- ARR-vækst på 20–35 % i forhold til 2024/25
- Omsætning på DKK 44-50 mio.
- EBITDA på DKK 16-20 mio.
- EBIT på DKK 7-10 mio.

For første halvår i 2025/26 har vi realiseret en stigning i omsætningen til 19,6 mio. kr., hvilket er en mindre fremgang i forhold til samme periode sidste år, hvor omsætningen udgjorde 19,3 mio. kr. Den samlede omsætning er dermed stort set på niveau med sidste år, men med en fortsat positiv udvikling i vores softwareforretning.

Omsætningen fra vores SaaS-løsninger er vokset fra 7,5 mio. kr. sidste år til 9,3 mio. kr., mens omsætningen fra dataanalyser og øvrige aktiviteter udgør 10,3 mio. kr. mod 11,8 mio. kr. sidste år, som var på et ekstraordinært højt niveau. Udviklingen afspejler vores strategiske arbejde med at styrke den tilbagevendende omsætning gennem softwarekontrakter, som nu tæller 181 kontrakter mod 163 på samme tidspunkt sidste år, når vi opgør antallet af licenser på vores fire softwareplatforme (MARS, MARC, KØS og KommuneProfil). Dette medfører samtidig en vækst i Annual Recurring Revenue (ARR) til 25,6 mio. kr. mod 19,7 mio. kr. året før.

Trods fortsatte investeringer i fremtidig vækst samt yderligere professionalisering af Dataproces realiserer vi et positivt driftsresultat. For første halvår udgør EBITDA 3,5 mio. kr., hvilket viser en robust indtjeningsevne i et halvår præget af investeringer. Periodens resultat efter skat udgør et mindre underskud på 0,5 mio. kr., hvilket primært kan henføres til de strategiske investeringer samt sæsonmæssige udsving. Det er altid i første halvår, at vi oplever en mere afdæmpet vækst, blandt andet grundet sommermåneder med lav aktivitet, og så er der større vækst i andet halvår som går fra 1. november til 30 april.

Selskabets finansielle stilling er styrket betydeligt i perioden, hvor egenkapitalen er vokset til 45,5 mio. kr. fra 22,4 mio. kr. sidste år, og soliditeten udgør nu 73 % mod 59 % i samme periode sidste år. Dette understreger, at Dataproces står finansielt stærkt, selv i en periode med strategiske investeringer og øgede udviklingsaktiviteter.

Udvikling i forhold til sidste år



Ledelsesberetning

Resultatandele	H1 2025/26		H1 2024/25		H1 2023/24	
	DKK TUSIND	PCT	DKK TUSIND	PCT	DKK TUSIND	PCT
Omsætning	19.577	100	19.304	100	12.128	100
EBITDA	3.481	18	8.390	43	71	0
EBIT	-516	-3	2.351	12	-3.327	-17
Resultat efter skat	-457	-2	1.669	9	-2.984	-15

Vores Annual Recurring Revenue (ARR) er i årets første halvår øget med 7,6 pct. og udgør pr. 31. oktober 2025 i alt 25,6 mio. kr. mod 19,7 mio. kr. for 12 måneder siden. Udviklingen i ARR er påvirket af såvel tilgang af nye aftaler, samt en mindre afgang af aftaler. Dette er i overvejende grad relateret til vores udfordring vedrørende MARC Fleksløn som kommunikeret ved vores udmelding af guidance for 2025/26 den 16. maj 2025.

Churn er fortsat meget lav. Den begrænsede afgang på MARC Fleksløn skyldes primært, at KOMBIT har valgt at forlænge deres udvikling af en tilsvarende løsning frem til marts 2026. Denne forlængelse medfører, at kommunerne fortsat har behov for MARC Fleksløn i overgangsperioden, hvilket stabiliserer abonnements-grundlaget og reducerer antallet af opsigelser i indeværende regnskabsår.

Selskabets likvide midler udvikler sig som forventet og udgør 24,4 mio. kr. ultimo første halvår 2025/26, mod 0,2 mio. kr. på samme tidspunkt sidste år. Udviklingen afspejler dels den betydelige kapitaludvidelse gennemført i perioden, dels de løbende indbetalinger fra vores SaaS-licenser og dataanalyser samt rådgivningsydelse.

Som følge af vores model for årlig fakturering af SaaS-licenser, modtager vi en væsentlig del af årets indbetalinger i begyndelsen af kalenderåret. Disse midler anvendes herefter løbende til at finansiere driftsomkostningerne i løbet af året sammen med indkomne nysalg vedrørende SaaS-aftaler og leverede dataanalyse- og rådgivningsopgaver. Dette afspejles i pengestrømme fra driftsaktiviteter, som udgør -5,8 mio. kr. i første halvår – helt i tråd med forventningerne for perioden.



Dataanalyser og Rådgivning

Dataprocess udvikler og udfører dataanalyser, der gør det muligt at samle og kvalificere viden på tværs af systemer, afdelinger og myndigheder. Analyserne er oftest designet med henblik på at sikre korrekt hjemtagelse af moms og refusioner.

Dataanalyser og Rådgivning er grundlaget for vores MARS-platform. Her udvikler og forbedrer vi de analyser, som MARS-platformen hviler på. Samtidig udfører vi også disse analyser for landets kommuner. Dette for både at vurdere værdien af en eventuel implementering af MARS men også som et kvalitetstjek vedrørende brugen af løsningen.

De seneste år har vi oplevet en væsentlig fremgang i vores aktiviteter for Dataanalyser og Rådgivning, som vi det seneste år lykkedes at løfte, til et meget højt niveau og de seneste seks måneder har vi næsten fastholdt salget. Omsætningen fra Dataanalyser og Rådgivning udgør således 10,3 mio. kr. i årets første seks måneder. Det er lidt lavere end samme periode sidste år, hvor omsætningen nåede 11,8 mio. kr.

Vores honorar for dataanalyser fastsættes efter hvor stort et yderligere refusionspotentiale, vi kan påvise hos den enkelte kommune igennem en *no cure no pay* model. Disse opgaver er derfor kendetegnet ved, at vi ikke på forhånd kan vide, hvor stort et honorar, vi ender med at opnå for vores arbejde. En del af opgaverne udføres og leveres i perioden efter denne rapports udløb, ligesom der i perioden er udført arbejde på dataanalyseopgaver, der var solgt til kommunerne i sidste regnskabsår. Der vil altid være en forskydning mellem salget af en dataanalyseopgave, og hvornår vi kan indregne omsætning derfra. Omsætningen indregnes løbende i takt med at opgaven udføres og leveres. Vi ser derfor ikke nedgangen i omsætningen som et udtryk for faldende efterspørgsel for vores analyser.

MARS

MARS er en flersidig analyse- og databehandlingsplatform, der sikrer overblik og en effektiv digital administration.

Det kan være tidskrævende og vanskeligt for kommunen at skabe et samlet overblik over alle refusioner og betalinger.

Med MARS får kommunen en platform, der understøtter og letter komplekse arbejdsgange, samt sikrer kvalitet og optimal udnyttelse af data. Samtidig giver MARS overblik, tryghed og lovmedholdelighed i løsningen, såvel som vidensdeling og en ensrettet arbejdsgang på tværs i kommunen.

Platformen er delt op i forskellige moduler og områder. De fire hovedmoduler er MARS Mellemmkommunal, MARS Statsrefusion, MARS Moms og MARS Flytteoversigt. Under hvert modul, findes forskellige områder. Gældende for vores MARS-platform har vi samlet set 17 underområder til de fire moduler og dermed 1.666 potentielle softwaresalg. I første halvår har vi udviklet MARS Housing First. Dette har således medført 98 nye potentielle salg og dermed udvidet bredden for vores MARS løsning.

Vi arbejder løbende med at sælge yderligere moduler til vores eksisterende kunder, og der udvikles løbende nye produkter inden for MARS. Vores potentiale for salg af MARS-løsninger er således langt større end blot de resterende 40 kommuner, som for nuværende ikke anvender et af områderne på vores MARS-platform. Hvis vi opgør vores samlede potentielle salg af vores nuværende moduler til teoretisk alle landets kommuner, så udgør vores nuværende aftaler ca. 21 pct. af det samlede potentiale for salg i kommunerne. Der er således mange flere moduler at sælge til såvel eksisterende som nye kunder, og vi forventer fortsat vækst i salget af MARS-løsninger, hvor vi har en god pipeline.

Vi har i regnskabsårets første halvår indgået aftaler med yderligere 8 nye kommuner, således at der på balancedagen er i alt 58 kommuner, der anvender ét eller flere moduler under MARS. Hver gang vi får en ny kommune på vores MARS-platform, medfører dette en lettere integration af kommende MARS-produkter i kommunen.

KØS



KØS – Kommunal økonomistyring med datadrevne prognoser

KØS er Dataprocess' SaaS-plattform målrettet kommuners økonomistyring og budgetplanlægning. Platformen giver kommuner adgang til kvalificerede økonomiske prognoser, som i høj grad styrker beslutningsgrundlaget i budgetprocessen — både på kort og lang sigt.

Ved at samle komplekse datasæt om befolkning, økonomi og kommunal finansiering, hjælper KØS med at skabe overblik over nuværende økonomiske forhold og forventninger til fremtiden. Det sikrer en mere informeret og strategisk tilgang til budgettering og kapacitetsstyring, så kommunens ressourcer tilpasset det reelle behov.

KØS består for nuværende af fire moduler KØS Finansieringsgrundlag, KØS Selvbudgettering, KØS BefolkningsBlik og KØS Budgetplanlægning. Ligesom med vores MARS platform har vi et fortsat fokus på at udvikle flere løsninger inden for platformen og dermed udvide vores salg i bredden.

Dataprocess har i regnskabsårets første 6 måneder solgt ekstra KØS moduler til fire kommuner, som allerede benytter andre moduler i KØS og en helt ny kommune. Vi har dog også modtaget opsigelse på to moduler, hvoraf det i det ene tilfælde var det eneste KØS-modul, som kommunen benyttede.

Der er nu er i alt 55 danske kommuner, der anvender mindst ét af de fire prognoseværktøjer i KØS platformen.

Med tilkøbet af Boelplan fik vi adgang til yderligere kompetencer inden for befolkningsprognoser, som vil medvirke til at gøre KØS-løsningerne endnu stærkere. Fra at starte som en platform med fokus på økonomiske prognoser, er vi således i gang med at udvikle løsninger målrettet kapacitets- og styringsbehov også. Ideer, som købet af BoelPlan blandt andet har medført. For det kommende halvår forventer vi at lancere to nye områder under løsningen KØS BefolkningsBlik hvis formål er at styrke kapacitetsvurderingerne på skole- og dagpasningsområder. Løsninger, hvis behov også eksisterer uden for de danske landegrænser.

Ydermere gav opkøbet adgang til flere KØS kunder i Danmark samt til det tyske marked, hvor der pt. er seks kommuner, der anvender løsningen, og hvor der arbejdes på salg til yderligere tyske kommuner. Vi har derfor store forventninger til salg af vores KØS-plattform i fremtiden — både inden for og uden for de danske landegrænser.

MARC



Vores MARC-plattform har til formål at automatisere administrative, digitale opgaver og arbejdsgange.

MARC platformen er vores automatiseringsløsninger, som gør det muligt for kommunerne at effektivisere og automatisere arbejdsgange og opgaver.

MARC Fleksløn er på tværs af alle vores løsninger den mest anvendte. Som beskrevet i forbindelse med vores udmelding af guidance for 2025/26 den 16. maj 2025, har kommunernes fælles IT-selskab, KOMBIT, meldt ud, at en tilsvarende løsning vil blive udviklet i Kommunernes Ydelsessystem. Denne automatisering var i første omgang programsat til efteråret 2025, men er siden hen blevet skubbet og forventes nu at være klar i slutningen af første kvartal 2026.

Vi vil fortsat udbygge Dataprocess' løsning til håndtering af Fleksløn med yderligere funktionaliteter, men vi forudser, at KOMBITs tiltag vil komme til at reducere det antal kommuner, som vil fortsætte med vores løsning. Der er frem til statusdagen modtaget 3 opsigelser på MARC Fleksløn hvoraf den ene aftale fortsætter frem til udgangen af 1. kvartal 2026.

Den fremtidige vækst inden for MARC platformen vi i bl. andt andet kommer fra de øvrige MARC produkter, MARC Afstemning, MARC Helbredstillæg, MARC Ydelseskontrol og MARC Årsopgørelse. I alt 46 kommuner anvender én eller flere af disse løsninger ved udgangen af regnskabsårets første halvår.

Dertil kommer, at vi løbende i samspil med de danske kommuner vurderer behovet for at udvikle yderligere automatiseringsløsninger. Vi har stadig et ønske om at udvikle vores MARC platform i det omfang at dette er muligt og vi kan balancere dette i forhold til eventuelle kommende trusler fra blandt andet KOMBIT.



KommuneProfil

Overblik og indsigt i kommunale data

Dataproces kunne den 12. juni 2025 meddele, at der var indgået et strategisk samarbejde med konsulentvirksomheden Index100 ApS om udvikling af en ny softwareplatform målrettet de danske kommuner. Platformen kalder vi for KommuneProfil og til januar 2026 vil vores første modul på platformen, VoresNøgletal, være driftsklar.

KommuneProfil er designet til at give kommuner — samt politikere, forvaltning og borgere — skarp indsigt og overblik over kommunens data. Platformens formål er at gøre komplekse kommunale data mere tilgængelige og forståelige gennem visuel formidling, fleksible dashboards og modulopbygning.

Med KommuneProfil får kommunen et stærkt beslutningsværktøj, der tydeliggør, hvor vi står, hvor vi er på vej hen, og hvilke valg der skal træffes. Det bliver lettere at kommunikere udfordringer og muligheder, skabe fælles retning og sikre et solidt datagrundlag i den strategiske styring.

Første modul, VoresNøgletal, giver et komplet overblik over kommunens demografi, økonomi, struktur og udvikling — og gør det muligt at benchmarke mod andre kommuner. Alt præsenteres i overskuelige dashboards, der kan bruges direkte i politiske drøftelser, strategiprocesser og dialog med borgerne.

KommuneProfil gør det simpelt at arbejde datadrevet. Resultatet er bedre beslutninger, stærkere politisk kommunikation og en mere gennemsigtig kommune.

Vi har allerede indgået aftaler med fem af landets kommuner om udvikling og levering af platformen. Dette sikrer både relevans og en god brugervenlighed i platformen samt bekræfter den forventede efterspørgsel for produktet, som vi håbede på forud for indgåelsen af det strategiske samarbejde med Index100 ApS.

Samarbejdet mellem Dataproces og Index100 og det nye produkt, KommuneProfil, forventes at ville styrke Dataproces' brand yderligere og det forventes, at platformen på sigt vil give selskabets ARR (Annual Recurring Revenue) et yderligere løft.

Ledelsesberetning

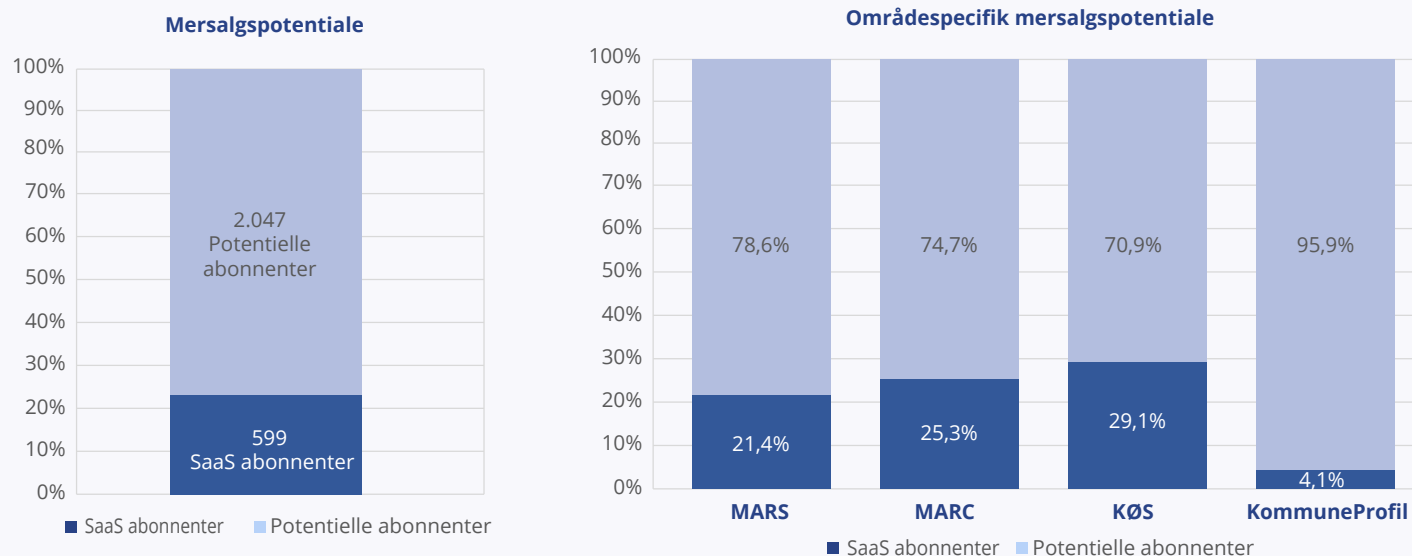
SaaS markedspotentiale

Dataproces forventer en fortsat vækst i både kommuner, moduler og produktområder med fokus på det kommunale marked. Vores oplysninger om antal kommuner, som vi har aftaler med indenfor hver platform, beskriver ikke det fulde markedspotentiale. I nedenstående figur har vi forsøgt at anskueliggøre dette med fokus på hvor mange af vores enkelte moduler/produktområder der i dag driftes i landets kommuner. Præsentationen er udarbejdet, så antallet af de enkelte moduler viser et areal, som via procentangivelsen i det mørkeblå areal angiver, hvor stor

en markedsandel, vi har i alt indenfor hvert strategisk salgs område. Dermed også omvendt, hvor stort et marked, der fortsat er i Danmark, indtil det udvides yderligere med tilgang af nye moduler.

Via opkøbet af Boelplan er Dataproces endvidere kommet ind på det tyske marked, hvilket åbner et meget stort yderligere markedspotentiale.

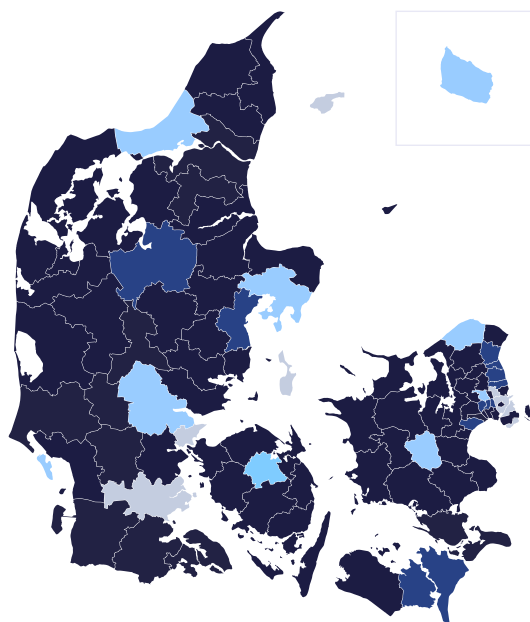
SaaS markedspotentiale produkt opdelt i Danmark



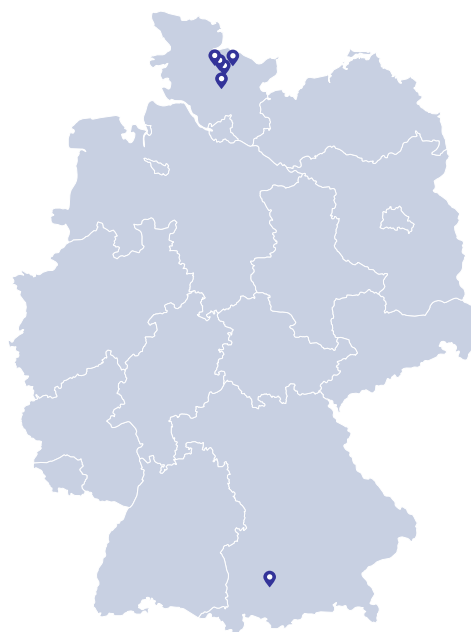
De oplyste procenter angiver, hvor stor markedsandel hvert enkelt produktområde har i Danmark ud fra de nuværende moduler.

Ledelsesberetning

Oktober 2025



- Kunde på 1 SaaS-løsning
- Kunde på 2 SaaS-løsninger
- Kunde på 3 SaaS-løsninger



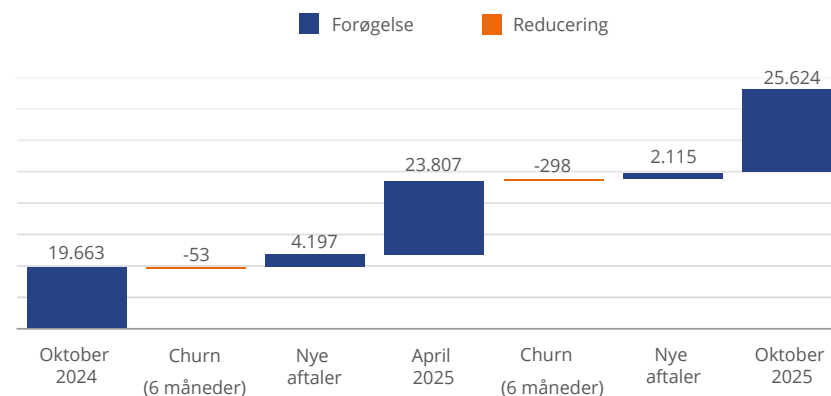
6 kunder på 1 SaaS-løsning i Tyskland

Udvikling i kunder og ARR

I løbet af regnskabsårets første 6 måneder har Dataproces leveret og implementeret MARS-, KØS- og MARC-løsninger hos flere af de danske kommuner. Vi har også modtaget enkelte opsigelser af aftaler, men har i alt realiseret vækst i vores ARR på 7,6 %. Ser man på udviklingen de seneste 12 måneder har der været en vækst i ARR på 24 %. Dette er inden for det forventede interval på 20-35 % for året og bekræfter en sund og balanceret udvikling.

Med adgangen til det tyske marked, som vi fik via opkøbet af Boelplan, udviklingen af nye moduler indenfor vores eksisterende strategiske hovedområder samt det nye produkt, KommuneProfil forventer vi at have etableret et endnu større og bredere fundament for fremtidig vækst.

Udvikling i ARR for fortsættende produkter de senest 12 måneder



Ledelsesberetning

TAK til kunder, investorer og medarbejdere

Hos Dataproces ser vi relationer som fundamentet for vores succes. Vores kunder betragter vi som partnere, og det er gennem tæt dialog og samarbejde, at de bedste idéer opstår. Hver samtale, hvert møde og hver udfordring bidrager til at forme vores løsninger, så de reelt skaber værdi for kommunernes arbejde og beslutsningsgrundlag.

Vi er også dybt taknemmelige for vores investorer. Deres tillid, feedback og sparring er afgørende for, at vi kan udvikle og fokusere virksomheden strategisk. Vi er stolte af, at vi i første halvår har kunne byde velkommen til to nye institutionelle investorer og i samarbejde hermed har fået styrket vores likviditet.

Vigtigst af alt er vores medarbejdere. Hver dag bidrager de med deres engagement, kompetencer og kreativitet, som er kernen i Dataproces' styrke. Det er deres indsats, der gør os til en troværdig og tillidsskabende partner for kommunerne og sikrer, at vi kan realisere vores visioner.

Ledelsen arbejder fortsat målrettet med at realisere vores strategiske ambitioner: At skabe vækst gennem fortsat salg af SaaS-løsninger, udvide til nye markeder og udnytte muligheder for strategiske opkøb. Med denne tilgang vil vi fortsat styrke værdien for kunder, investorer og medarbejdere, og sikre, at Dataproces fortsat står som en innovativ og pålidelig aktør på markedet.



Ledelsesberetning

Forventninger til 2025/26

Dataproces forventer, at den positive udvikling fortsætter i andet halvår 2025/26, samtidig med at vi fortsætter de strategiske investeringer, der skal understøtte fremtidig vækst.

Vi har fokus på tre centrale områder: Produktudvikling, styrkelse af organisationen og udvikling af forretningen. Disse initiativer er kernen i det fundament, vi bygger nu, og som skal danne grundlag for de ambitiøse mål, vi har sat frem mod 2030, hvor vi sigter efter en omsætning på ca. 200 mio. kr.

Selvom vi nu også retter blikket mod udlandet, særligt det tyske marked via opkøbet af Boelplan, forbliver det danske marked vores primære vækstområde, hvor potentialet fortsat er stort, som illustreret i afsnittet om SaaS-markedspotentiale.

Også i det kommende halvår – og i årene frem – vil vi fortsat investere i udvikling af nye moduler og produkter, etablering af strategiske partnerskaber, adgang til nye markeder samt mulige yderligere opkøb. Dette kræver ressourcer, og det er årsagen til, at vi ser stigende udgifter, især til personale. Disse investeringer skal sikre, at vi kan realisere vores ambitioner og skabe yderligere vækst både på kort og lang sigt.

Der er fortsat en vis usikkerhed omkring softwaremodulet MARC Fleksløn, særligt efter at KOMBIT har rykket deres release fra efteråret 2025 til 1. kvartal 2026. Vi arbejder aktivt med initiativer, der skal imødegå denne usikkerhed, samtidig med at vi udvider vores produkter i både bredde og dybde. Derfor vurderer vi, at MARC Flekslønudfordringerne til trods, har vi stærke forudsætninger for at fortsætte væksten i vores SaaS-forretning i det kommende halvår og i årene frem, understøttet af de øvrige produkter MARS, KØS og KommuneProfil.

Begivenheder efter balancedagen

Der er i perioden efter balancedagen indgået aftaler indenfor følgende af selskabets strategiske fokusområder: MARS, MARC, Dataanalyser og Rådgivning samt KommuneProfil. Nysalget i november måned nåede det højeste niveau, vi har set på en måned de seneste 24 måneder.

Derudover har Dataproces i perioden oparbejdet en indsigt i det tyske marked. Dataproces har deltaget på tre messer målrettet offentlig digitalisering i Tyskland i henholdsvis München, Berlin og Nürnberg samt afholdt to webinarer målrettet de tyske offentlige kunder. Aktiviteterne har genereret flere relevante kontakter, og samarbejdet med Generalkonsulatet i både München og Berlin er blevet udvidet.

For det kommende halve år vil vores fokus på det tyske marked intensiveres yderligere med fokus på at skabe en aktiv tilstedeværelse og netværk blandt de tyske kommuner. Dette igennem messedeltagelse, webinarafholdelse og kundebesøg over perioden. Endelig undersøger vi løbende muligheder for strategiske partnerskaber og opkøb for at styrke vores position på markedet.

Der er ikke efter balancedagen, 31. oktober 2025 indtruffet begivenheder, som påvirker halvårsrapporten.

Ledelsespåtegning

Bestyrelsen og direktionen har dags dato behandlet og godkendt halvårsrapporten for Dataproces Group A/S for regnskabsperioden 1. maj 2025 – 31. oktober 2025.

Halvårsrapporten er fremlagt i overensstemmelse med årsregnskabsloven samt yderligere oplysningskrav for selskaber optaget til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark. Det er vores opfattelse, at halvårsregnskabet giver et retvisende billede af koncernens aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 31. oktober 2025 samt af resultatet af koncernens aktiviteter og koncernens pengestrømme for perioden 1. maj 2025 – 31. oktober 2025. Det er endvidere vores opfattelse, at ledelsesberetningen indeholder en retvisende redegørelse for udviklingen i koncernens aktiviteter og økonomiske forhold, resultat og koncernens finansielle stilling.

Nibe, den 11. december 2025

Direktion

Kasper Lund Nødgaard
CEO

Kristina Koed
COO

Bestyrelsen

Hans Christian Maarup
Bestyrelsesformand

Mikkel Ulstrup
Næstformand

Kim Jakobsen

Michael Jannis Pedersen

Kristoffer Nørbo Schøn

Koncernregnskab

Resultatopgørelse

RESULTATOPGØRELSE DKK TUSIND	H1 2025/26 (6 mdr.)	H1 2024/25 (6 mdr.)	2024/25 (12 mdr.)
Nettoomsætning	19.577	19.304	44.436
Arbejde udført for egen regning, og opført under aktiver	4.804	3.893	6.987
Andre driftsindtægter	25	326	662
Andre eksterne omkostninger	-5.355	-3.585	-8.910
Bruttofortjeneste	19.051	19.938	43.175
Personaleomkostninger	-15.570	-11.549	-25.245
Resultat før afskrivninger (EBITDA)	3.481	8.389	17.930
Af- og nedskrivninger	-3.997	-6.039	-9.435
Resultat før finansielle poster (EBIT)	-516	2.350	8.495
Finansielle poster m.v.	20	-164	-219
Resultat før skat	-496	2.186	8.276
Skat af årets resultat	39	-518	-1.829
Årets resultat	-457	1.668	6.447

Koncernregnskab

Balance - Aktiver

BALANCE DKK TUSIND	31/10 2025	31/10 2024	30/04 2025
AKTIVER			
Udviklingsprojekter	21.424	18.859	20.988
Materielle anlægsaktiver	6.313	6.304	6.268
Deposita	-	8	-
Anlægsaktiver i alt	27.737	25.171	27.256
Tilgodehavender fra salg af tjenesteydelser	4.334	6.592	6.367
Igangværende servicekontrakter	4.966	3.518	4.603
Tilgodehavende selskabsskat	218	2.401	218
Periodeafgrænsningsposter	416	266	335
Andre tilgodehavender	-	43	6
Likvide beholdninger	24.437	218	16.630
Omsætningsaktiver i alt	34.371	13.038	28.159
Aktiver i alt	62.108	38.209	55.415

Koncernregnskab

Balance - Passiver

BALANCE DKK TUSIND	31/10 2025	31/10 2024	30/4 2025
PASSIVER			
Selskabskapital	742	678	678
Overført resultat	44.734	21.764	26.541
Egenkapital i alt	45.476	22.442	27.219
Udskudt skat	3.564	2.398	4.083
Udskudt skat	3.564	2.398	4.083
Gæld til kreditinstitutter	2.738	2.942	2.841
Anden langfristet gæld	2.053	2.075	2.053
Langfristede gældsforpligtelser	4.791	5.017	4.894
Kortfristet del af langfristet gældsforpligtelser	205	205	205
Bankgæld m.v	-	1.487	0
Leverandører af varer og tjenesteydelser	1.365	811	1,417
Anden gæld	3.955	3.636	7.426
Periodeafgrænsningsposter	2.752	2.213	10.171
Kortfristet gæld i alt	8.277	8.352	19.219
Passiver i alt	62.108	38.209	55.415

Pengestrømsopgørelse

PENGESTRØMSOPGØRELSE DKK TUSIND	H1 2025/26 (6 mdr.)	H1 2024/25 (6 mdr.)	2024/25 (12 mdr.)
Periodens resultat	-457	1.668	6.447
Periodens afskrivninger, hensættelser m.v.	3.997	6.039	9.435
Skat af periodens resultat	-39	518	1.829
Ændring i driftskapital	-9.281	-11.691	-242
Selskabsskat	0	0	2.183
Pengestrømme fra driftsaktiviteter	-5.780	-3.466	19.652
Investering i immaterielle anlægsaktiver	-4.804	-3.893	-8.734
Investering i materielle anlægsaktiver, netto	-154	-176	-461
Investering i finansielle anlægsaktiver, netto	0	0	8
Pengestrømme fra investeringsaktiviteter	-4.958	-4.069	-9.187
Tilbagebetaling af gæld til kreditinstitutter	-103	-101	-202
Ændring i træk på kassekredit faciliteter	-	1.487	-
Udnyttelse af warrants	639	116	116
Kapitaludvidelse	18.619	-	-
Omkostninger ved kapitalforhøjelse	-610	-24	-24
Pengestrømme fra finansieringsaktiviteter	18.545	1.478	-110
Pengestrømme i alt	7.807	-6.057	10.355
Likvider primo	16.630	6.275	6.275
Likvider ultimo *	24.437	218	16.630

*) Foruden de likvide indeståender i pengeinstitut, så har selskabet trækingsretter hos pengeinstitut på i alt 6 mio. Kr.

Anvendt regnskabspraksis

Halvårsrapporten for Dataproces Group A/S er aflagt i overensstemmelse med årsregnskabslovens bestemmelser for klasse B-virksomheder med tilvalg af bestemmelser for klasse C-virksomheder samt yderligere oplysningskrav for selskaber optaget til handel på Nasdaq First North.

Halvårsrapporten er aflagt i danske kroner. Koncernregnskabet er herudover aflagt efter samme regnskabspraksis som sidste år. For en nærmere beskrivelse af den anvendte regnskabspraksis henvises til beskrivelse af anvendt regnskabspraksis jf. selskabets årsrapport 2024/25, som er tilgængelig på selskabets hjemmeside www.dataproces.dk.

Nærtstående parter

Dataproces Group A/S har ingen ejere, der besidder med mere end 25% af kapitalen på tidspunktet for aflæggelse af halvårsrapporten.

Der er ikke stemmeret- eller ejerskabsbegrænsninger af aktierne i Dataproces Group A/S. Hver aktie giver én stemme. Der er kun én aktieklasse, og derfor har alle aktier samme stemmerettigheder.

Selskabets nærtstående parter udgøres af medlemmer af bestyrelsen, direktionen, samt disses nære familiemedlemmer og koncernforbundne selskaber.



Dataproces Group A/S

Skalhuse 13, 9240 Nibe

CVR-nr. 34 89 37 72