



# Kvartalsrapport Q1 2025/26

1. maj 2025 – 31. juli 2025

**Dataprocess Group A/S**

Skalhuse 13, 9240 Nibe  
(Dansk aktieselskab, CVR-nr. 34 89 37 72)

# Ledelsesberetning

## CEO LETTER

Med rapporten for første kvartal 2025/26 viser Dataproces stabil og fortsat vækst.

Kvartalets resultater lægger sig tæt op ad det stærke regnskab for 2024/25 med fortsat stor kundeaktivitet og salg til både eksisterende og nye kunder.

Vi er lykkedes med at fastholde alle danske og tyske kunder fra Boelplan-opkøbet i foråret og arbejder målrettet på at vores adgang til det tyske marked vil kaste flere aftaler af sig i den kommende tid.

Efter et par år med fuld fokus på stram styring af omkostningerne, er Dataproces nu i en situation, hvor likviditeten er så stærk, at vi både kan investere i produktudvikling og nye markeder.

På produktsiden er der flere nyheder på vej som vi har store forventninger til.

Den økonomiske balance i selskabet er sund og Dataproces står i en stærk position med fokus på fortsat vækst gennem nye produkter, nye markeder og mulige opkøb.

Venlig hilsen

**Michael Binderup, CEO**



## Dataprocess i tal Q1 / pr. 31/7 2025



Omsætning

**9,6 mio. kr.**  
(8,2 mio. kr.)



EBITDA

**2,4 mio. kr.**  
(2,9 mio. kr.)



EBIT

**0,6 mio. kr.**  
(0,9 mio. kr.)

(fortsættende produkter)



SaaS ARR vækst

**3 %.**  
(6 %.)

(Tallene i parentes angiver nøgletallene fra sidste regnskabsår)

### Antal aktive SaaS-abonnementer

(fortsættende produkter)

|            |            |
|------------|------------|
| Juli 2024  | <b>153</b> |
| April 2025 | <b>171</b> |
| Juli 2025  | <b>173</b> |

### ARR (mio. kr.)

(fortsættende produkter)

|            |             |
|------------|-------------|
| Juli 2024  | <b>17,8</b> |
| April 2025 | <b>23,8</b> |
| Juli 2025  | <b>24,6</b> |



## Velkommen til Dataprocess Group A/S

### Vores mission: Vi skaber værdi med data

Dataprocess Group A/S ejer de to driftselskaber Dataprocess ApS og Skalhuse ApS og Boelplan APS, som i denne rapport samlet betegnes Dataprocess.

Dataprocess er en børsnoteret software- og konsulentvirksomhed, som har specialiseret sig i at hjælpe kunderne med at optimere arbejdsgange og økonomi. Vi går dedikeret til vores opgaver og er blandt Danmarks førende eksperter på vores forretningsområder. Vi skaber værdi med data og bidrager til samfundet ved at levere rådgivning og AI-understøttede software-løsninger, som gør det muligt at effektivisere opgaveløsningen hos kunderne.

### Fra iværksætter til børsnoteret selskab

Dataprocess ApS er stiftet i 2011 og Dataprocess Group A/S børsnoteret på First North i 2020. Vi har gennem årene opnået et tæt og tillidsfuldt samarbejde med danske kommuner og har kørende aftaler med hovedparten af landets kommuner.

Virksomheden er opstået omkring data-analyser og indtægtoptimering, men en stigende andel af vores omsætning udgøres i dag af software-licenser på egenudviklede AI-understøttede løsninger, målrettet kundernes behov.

### Vores arbejde

Hos Dataprocess har vi ansat eksperter indenfor økonomi, teknologi og jura. Vi kender kundernes virkelighed og forstår deres behov. Vi ser relation med kunderne som et partnerskab, hvor vi løbende udveksler viden og nye behov med henblik på at udvikle vores produkter og services. Et partnerskab som bygger på tillid, troværdighed og professionalisme.

### Hovedaktiviteter

I lighed med tidligere år har Dataprocess i Q1 2025/26 beskæftiget sig med salg af egenudviklede SaaS løsninger samt salg af Dataanalyse og rådgivning.

## Indhold

### 2 Ledelsesberetning

- 2 CEO LETTER
- 3 Dataprocess i tal
- 5 Oplysninger om Selskabet
- 5 Finanskalender

### 16 Ledelsespåtegning

### 17 Koncernregnskab

- 17 Resultatopgørelse
- 20 Pengestrømsopgørelse

# Ledelsesberetning

## Oplysninger om Selskabet

|                            |                                                                                                                                                                                                       |
|----------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Navn</b>                | <b>Dataprocés Group A/S</b>                                                                                                                                                                           |
| <b>Adresse, postnr. By</b> | Skalhuse 13, 9240 Nibe                                                                                                                                                                                |
| <b>CVR-nr.</b>             | 34 89 37 72                                                                                                                                                                                           |
| <b>Stiftet</b>             | 11. december 2012                                                                                                                                                                                     |
| <b>Hjemstedskommune</b>    | Aalborg                                                                                                                                                                                               |
| <b>Hjemmeside</b>          | www.dataprocés.dk                                                                                                                                                                                     |
| <b>E-mail</b>              | sikkermail@dataprocés.dk                                                                                                                                                                              |
| <b>Telefon</b>             | +45 41 21 05 00                                                                                                                                                                                       |
| <b>Regnskabsår</b>         | 1. maj – 30. april                                                                                                                                                                                    |
| <b>Bestyrelse</b>          | Hans Christian R. Maarup, bestyrelsesformand<br>Mikkel Ulstrup, næstformand<br>Kim Jakobsen, bestyrelsesmedlem<br>Kasper Lund Nødgaard, medarbejdervalgt<br>Michael Jannis Pedersen, medarbejdervalgt |
| <b>Direktion</b>           | Michael Binderup, CEO<br>Kristina Koed, COO                                                                                                                                                           |
| <b>Revision</b>            | KPMG Statsautoriseret Revisionspartnerselskab<br>Østre Havnegade 22 D, 9000 Aalborg                                                                                                                   |
| <b>Certified Adviser</b>   | Norden CEF A/S, v/John Norden<br>Toldbodgade 55B, 3 1253 København K<br>CVR-nr. 31 93 30 48                                                                                                           |

## Finanskalender

|                          |                                        |
|--------------------------|----------------------------------------|
| <b>28. august 2025</b>   | Kvartalsrapport for 1. kvartal 2025/26 |
| <b>11. december 2025</b> | Halvårsrapport for 2025/26             |
| <b>5. marts 2026</b>     | Kvartalsrapport for 3. kvartal 2025/26 |
| <b>18. juni 2026</b>     | Årsrapport for regnskabsåret 2025/26   |
| <b>20. august 2026</b>   | Generalforsamling 2026                 |



# Ledelsesberetning

**Dataprocess er etableret med en mission om at skabe værdi med data, værdi for vores kunder og for samfundet. Vi ønsker med vores indsats at bidrage til et effektivt samfund i vækst og balance.**

Med vores grundlæggende afsæt i data, er det selskabets ambition at medvirke til at fremsøge nye informationer, danne bedre beslutningsgrundlag, optimere processer og øge effektiviteten til gavn for kommunerne. Derfor er vi stolte over, at 89 ud af landets 98 kommuner anvender én eller flere af vores Software as a Service løsninger (SaaS).

## Udvikling i virksomhedens økonomiske forhold

Som meldt ud i guidance for 2025/26, udsendt den 16. maj 2025, er det målet i regnskabsåret 2025/26 i endnu højere grad at sikre fundamentet for selskabets fremtidige vækst. Efter to år med betydelig vækst i omsætning, indtjening og likviditetsberedskab - hvor det udover betydelige salg af dataanalyser, er lykkedes at få vores softwareløsninger udbredt til endnu flere kommuner i Danmark - er det nu tiden til at skabe et endnu bredere fundament.

Efter opkøbet af Boelplan i slutningen af seneste regnskabsår blev der sikret adgang til kommuner i Tyskland, hvilket repræsenterer en betydelig udvidelse af det mulige kundeunderlag for Dataprocess. Boelplans integration i vores produkter er blot én af flere igangsatte produktudvidelser. Derudover er vi i samarbejde med Index100 i gang med at udvikle et helt nyt produktområde kaldet KommuneProfilen. Allerede inden lanceringen er der indgået salgsaftaler på denne nye løsning.

Som skrevet i guidance vil der i regnskabsåret 2025/26 blive investeret i fremtidig vækst, hvilket i indeværende år forventes at give en mere afdæmpet udvikling i top- og bundlinje end de foregående to år.

For de første tre måneder i 2025/26 (Q1) har vi realiseret en stigning i omsætningen i forhold til samme periode sidste år på 1,4 mio. kr. svarende til en fremgang på 17 pct. resulterende i en omsætning på i alt 9,6 mio. kr. For et kvartal, som indeholder en sommerferie periode, er vi tilfredse med denne fremgang. Omsætningen for de første tre måneder er samtidig den højeste omsætning for en Q1 periode nogensinde i selskabets historie. Vi har således realiseret omsætning fra vores SaaS løsninger på 4,3 mio. kr. i første kvartal og omsætning fra Dataanalyser og rådgivning på 5,3 mio. kr.

### Udvikling i forhold til sidste år



Omsætning

# Ledelsesberetning

Trods vores strategi om investering i fremtidig vækst og fortsatte professionalisering af Dataproces, og de deraf følgende øgede omkostninger, realiserer vi et driftsoverskud.

Der er årets første tre måneder realiseret et EBITDA på 2,4 mio. kr. svarende til 25 pct. af omsætningen i perioden. EBIT udgør 0,6 mio. kr. og periodens resultat efter skat udgør 0,5 mio. kr. Det vil sige, at for hver krone, der er omsat i Q1 er der fem pct. tilbage heraf på bundlinjen efter skat. For et kvartal indeholdende sommerperiode med deraf følgende salgsmæssige begrænsninger, anser vi dette for at være meget tilfredsstillende.

| Resultatandele      | Q1 2025/26 |          |
|---------------------|------------|----------|
|                     | DKK TUSIND | PCT      |
| Omsætning           | 9.625      | 100 pct. |
| EBITDA              | 2.435      | 25 pct.  |
| EBIT                | 576        | 6 pct.   |
| Resultat efter skat | 476        | 5 pct.   |

Vores Annual Recurring Revenue (ARR) er i årets første kvartal øget med 3 pct. og udgør pr. 31. juli 2025 i alt 24,6 mio. kr. Udviklingen i ARR er påvirket af såvel tilgang af nye aftaler samt afgang fra aftaler som primært kan henføres til forventede opsigelser på MARC Fleksløn, jf. guidance.

Selskabets likvide midler er helt efter planen og forventninger udgør 12,5 mio. kr. mod 3,3 mio. kr. på samme tidspunkt sidste år. Med vores årlige fakturering af SaaS licenser, indgår en stor del af selskabets indbetalinger i starten af kalenderåret, og disse midler anvendes i løbet af året til selskabets omkostninger sammen med indbetalinger fra nye salg af SaaS løsninger og udførte Dataanalyser og rådgivning.

Den positive udvikling i selskabets likvide beholdning har også resulteret i, at der i årets første tre måneder er realiseret renteindtægter, hvor der sidste år var renteudgifter i samme periode.

# Ledelsesberetning

## De strategiske salgsområder



### Dataanalyser og Rådgivning

**Dataprocen udvikler og udfører dataanalyser, der gør det muligt at samle og kvalificere viden på tværs af systemer, afdelinger og myndigheder. Analyserne er oftest designet med henblik på indtægtsoptimering.**

Fremgangen indenfor vores strategiske salgsområde, Dataanalyser og Rådgivning, som vi har oplevet i slutningen af forrige regnskabsår og igennem sidste regnskabsår fortsætter.

I årets første tre måneder har vi realiseret en omsætning hidrørende fra Dataanalyser og Rådgivning på 5,3 mio. kr., hvilket er en stigning på 1,6 mio. kr. i forhold til samme periode sidste år – en fremgang på 43 pct.

Vi har i samme periode indgået nye aftaler om Dataanalyser for en samlet oprindeligt estimeret værdi på 2,6 - 3,3 mio. kr.

Vores honorar for dataanalyser fastsættes efter hvor stort et yderligere refusionspotentiale, vi kan påvise hos den enkelte kommune. Disse opgaver er derfor kendetegnet ved, at vi ikke på forhånd kan vide, hvor stort et honorar, vi ender med at opnå for vores arbejde. En del af opgaverne udføres og leveres i perioden efter denne rapportes udløb, ligesom der i perioden er udført arbejde på Dataanalyseopgaver, der var solgt til kommunerne i sidste regnskabsår. Der vil altid være en forskydning mellem salget af en Dataanalyse opgave, og hvornår vi kan indregne omsætning derfra. Omsætningen indregnes løbende i takt med at opgaven udføres og leveres.

Vi har kontinuerlige og gode dialoger med kommunerne om dataanalyseopgaver, hvorfor vi forventer, at dette strategiske salgsområde også fortsat vil give et stærkt bidrag til Dataprocens omsætning og indtjening.



### MARS

**MARS er en flersidig analyse- og databehandlingsplatform, der sikrer overblik og en effektiv digital administration.**

Det kan være tidskrævende og vanskeligt for kommunen at skabe et samlet overblik over alle refusioner og betalinger.

Med MARS får kommunen en platform, der understøtter og letter komplekse arbejdsgange, samt sikrer kvalitet og optimal udnyttelse af data. Samtidig giver MARS overblik, tryghed og lovmedholdelighed i løsningen, såvel som vidensdeling og en ensrettet arbejdsgang på tværs i kommunen.

Platformen er delt op i forskellige moduler og områder. De fire hovedmoduler er: MARS Mellemkommunal, MARS Statsrefusion, MARS Moms og MARS Flytteoversigt. Under hvert modul, findes forskellige områder.

Vi har i regnskabsårets første kvartal indgået aftaler med yderligere tre kommuner, således at der på balancedagen er i alt 54 kommuner, der anvender ét eller flere moduler under MARS.

Vi arbejder løbende med at sælge yderligere moduler også til vores eksisterende kunder, og der udvikles løbende nye moduler inden for MARS. Vores potentiale for salg af MARS-løsninger er således langt større end blot de resterende 44 kommuner. Hvis vi opgør vores samlede potentielle salg af vores nuværende moduler til teoretisk alle landets kommuner, så udgør vores nuværende aftaler ca. 18 pct. af det samlede potentiale for salg i kommunerne. Der er således mange flere moduler at sælge til såvel eksisterende som nye kunder, og vi forventer fortsat vækst i salget af MARS-løsninger, hvor vi har en god pipeline.

# Ledelsesberetning



## KØS

**KØS (Kommunal Økonomistyring) er fællesbetegnelsen for Dataproces' prognoseværktøjer, som understøtter og kvalificerer kommunens overordnede økonomistyring.**

KØS værktøjerne udspringer af vores konsulentbistand indenfor økonomistyring til flere af landets kommuner. Vi har i den forbindelse udviklet en SaaS løsning med prognoseværktøjer, som kommunerne selv kan benytte til at understøtte og kvalificere sine valg i forbindelse med budgetlægningen.

Indenfor KØS området vil der ske fortsat udvikling af nye moduler, og vi oplever stor interesse fra kommunerne i at følge og bidrage til vores fortsatte udvikling af moduler og funktionaliteter. KØS indeholder i dag moduler indenfor Statsgaranti contra selvbudgettering, udvikling i finansieringsgrundlag, befolkningsprognoser og skole- og dagstilbudsprognoser. Modulerne, som kommunerne kan anvende i forbindelse med deres budgetarbejde, fungerer sammen i en fælles platform. Ved at anvende mere end én af vores løsninger opnår kommunerne dermed en række fordele. Disse fordele højner og kvalitetssikrer budgetarbejdet for landets kommuner.

Med tilkøbet af Boelplan fik vi adgang til yderligere kompetencer indenfor befolkningsprognoser, som vil medvirke til at gøre KØS-løsningerne endnu stærkere. Ydermere gav opkøbet adgang til flere KØS kunder i Danmark samt til det tyske marked, hvor der pt. er seks kommuner, der anvender løsningen, og hvor der arbejdes på salg til yderligere tyske kommuner samt på integration af Boelplan løsning i vores KØS platform.

Dataproces har i regnskabsårets første kvartal solgt ekstra KØS moduler til fire kommuner, som allerede benytter andre moduler i KØS. Vi har dog også modtaget opsigelse på to moduler, hvoraf det i det ene tilfælde var det eneste KØS-modul, som kommunen benyttede.

Der er nu er i alt 54 danske kommuner, der anvender mindst ét af de fire prognoseværktøjer i KØS platformen.

I Dataproces ser vi et meget stort potentiale for vækst indenfor KØS-området. Såvel i Danmark ved salg af flere moduler til flere kommuner samt i udlandet. Med adgangen til Tyskland, som vi fik via købet af Boelplan, så er det oplagt at forfølge yderligere salg i Tyskland. Men løsningen er også mere universel end MARS og MARC, så der vil også blive skelet i denne retning, når tankerne omkring salg til Sverige skal bearbejdes yderligere.

# Ledelsesberetning

## MARC



**Vores MARC-platform har til formål at automatisere administrative, digitale opgaver og arbejdsgange.**

MARC platformen er vores automatiserings løsninger, som gør det muligt for kommunerne at effektivisere og automatisere arbejdsgange og opgaver.

MARC Fleksløn er på tværs af alle vores løsninger den mest anvendte. Som beskrevet i forbindelse med vores udmelding af guidance for 2025/26 den 16. maj 2025, har kommunernes fælles IT selskab, KOMBIT, meldt ud, at en tilsvarende løsning vil blive udviklet i Kommunernes Ydelsessystem.

Vi vil fortsat udbygge Dataproces' løsning til håndtering af Fleksløn med yderligere funktionaliteter, men vi forudser, at KOMBITs tiltag vil komme til at reducere det antal kommuner, som vil fortsætte med vores løsning. Der er frem til statusdagen modtaget to opsigelser på MARC Fleksløn

Den fremtidige vækst indenfor MARC platformen vil derfor komme fra de øvrige MARC produkter, MARC Afstemning, MARC Helbredstillæg, MARC Feriepenge, MARC Ydelseskontrol og MARC Årsopgørelse. I alt 44 kommuner anvender én eller flere af disse løsninger ved udgangen regnskabsårets første kvartal.

## KommuneProfilen



**Målet med løsningen er at give kommunerne nye muligheder for at arbejde med nøgletal og analyser som grundlag for debat og beslutningsstøtte i kommunerne.**

Dataproces har indgået en strategisk samarbejdsaftale med Index100 ApS om udvikling af ny softwareplatform til danske kommuner, kaldet KommuneProfilen.

Selskaberne ønsker med platformen at give let adgang til sammenlignelige nøgletal, analyser og prognoser - alt sammen kvalificeret af nogle af landets mest erfarne eksperter inden for nøgletalsanalyse, demografi og kommunal økonomi. Ved at pulje selskabernes kompetencer, kan der skabes en stærk og brugervenlig platform som sætter nye standarder for arbejdet med analyser og nøgletal i kommunerne. Samtidig skal platformen være så brugervenlig, at også politikere og borgere kan få stort udbytte af den.

Første version af KommuneProfilen forventes at blive sat i drift til efteråret. Allerede i starten af juli er der indgået aftale med én kommune om anvendelse af løsningen, når den er klar.

Samarbejdet mellem Dataproces og Index100 og det nye produkt, KommuneProfilen, forventes at ville styrke Dataproces' brand yderligere og det forventes, at platformen på sigt vil give selskabets ARR (Annual Recurring Revenue) et yderligere løft.

# Ledelsesberetning

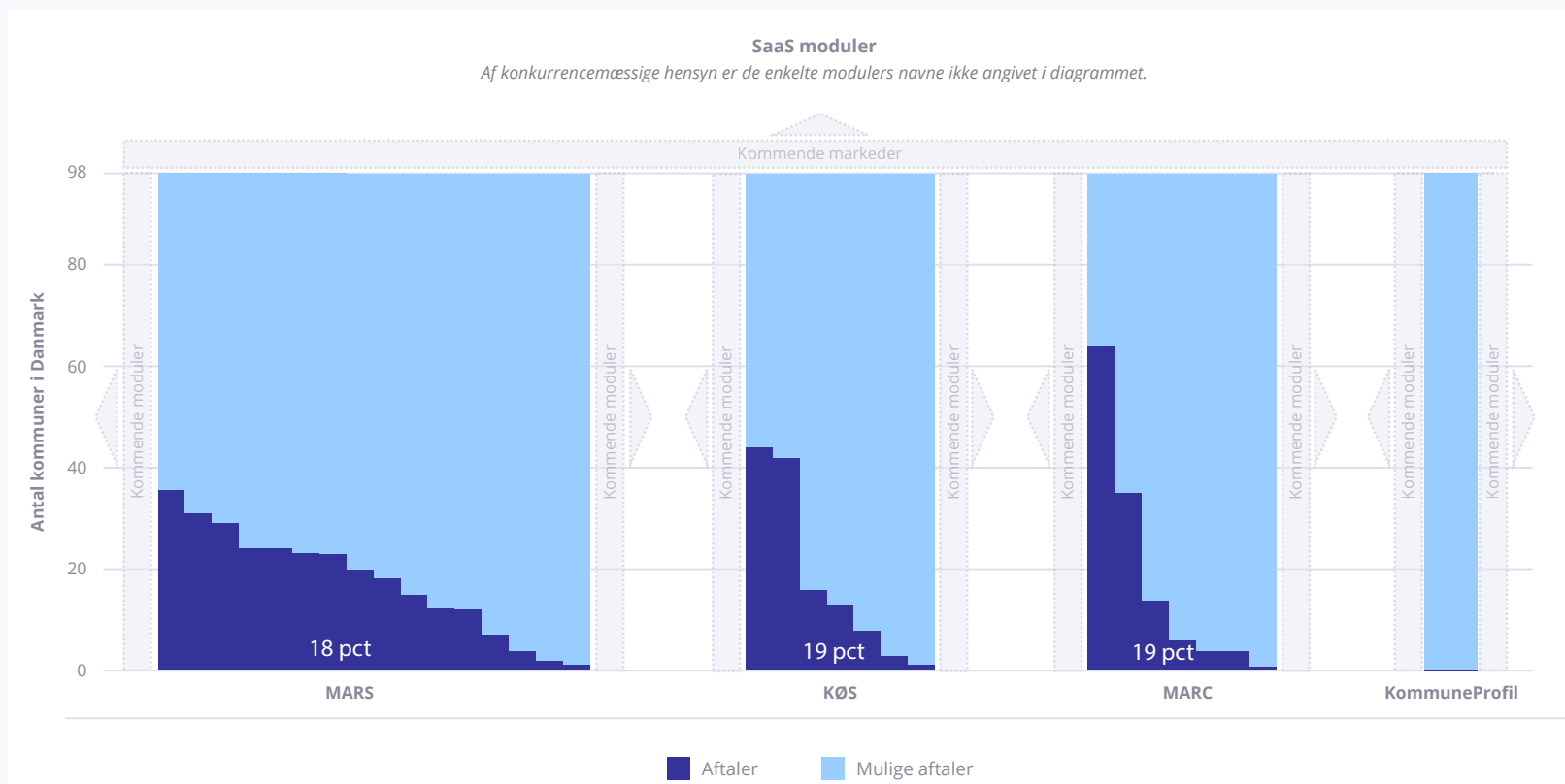
## SaaS markedspotentiale

Dataproces forventer en fortsat vækst i både kommuner, moduler og produktområder med fokus på det kommunale marked. Vores oplysninger om antal kommuner, som vi har aftaler med indenfor hver platform beskriver ikke det fulde markedspotentiale. I nedenstående figur har vi forsøgt at anskueliggøre dette med fokus på hvor mange af vores enkelte moduler/produktområder der i dag driftes i landets kommuner. Præsentationen er udarbejdet, så antallet af de enkelte moduler viser et areal, som via procentangivelsen i det mørkeblå areal angiver, hvor stor en markedsandel, vi har

i alt indenfor hvert strategisk salgsområde. Dermed også omvendt, hvor stort et marked, der fortsat er i Danmark, indtil det udvides yderligere med tilgang af nye moduler.

Via opkøbet af Boelplan er Dataproces endvidere kommet ind på det tyske marked, hvilket åbner et meget stort yderligere markedspotentiale. I hvor stort omfang vores øvrige eksisterende moduler kan ændres, så de også kan anvendes i Tyskland må fremtiden vise, og afhænger til dels af forskellene i dansk og tysk lovgivning og offentlig administration.

## SaaS markedspotentiale produktopdelt



*De oplyste procenter angiver, hvor stor markedsandel hvert enkelt produktområde har i Danmark ud fra de nuværende moduler.*

# Ledelsesberetning

## TAK til kunder, investorer og medarbejdere

I Dataproces værdsætter vi den løbende dialog og kontakt med kunderne. De tillidsfulde og langvarige relationer til kunderne er meget vigtige for os. Vi ser relationen til kunderne som et partnerskab, hvor begge parter bidrager til at få det optimale ud af vores samarbejde. Det er via mødet med kunderne, at de gode idéer opstår og hvor grundlaget for den fortsatte produktudvikling bliver lagt.

Dialogen med selskabets investorer er også meget vigtigt for Dataproces. Respons, feedback og input herfra bidrager til at udvikle og fokusere virksomheden til fælles bedste og vi er særligt taknemmelige for den store tillid, som investorerne har vist Dataproces i det forgangne år, hvilket har givet udslag i en betydelig stigning i aktiekursen samt en markant højere daglig handel med vores aktier.

Sidst men ikke mindst vil vi gerne anerkende den indsats, der hver dag bliver ydet fra medarbejderne i Dataproces. Medarbejderne er grundstoffet i virksomheden og årsagen til, at Dataproces i dag fremstår som en virksomhed med høj troværdig og som en tillidsskabende samarbejdspartner for de danske kommuner.

Fra ledelsens side arbejder vi fortsat hårdt på at realisere vores vækstplan og strategiske mål om vækst vækst gennem fortsat stigende salg af SaaS-løsninger, vækst på nye markeder og mulige opkøb.



Michael Binderup  
CEO/Administrerende direktør



Kristina Koed  
COO

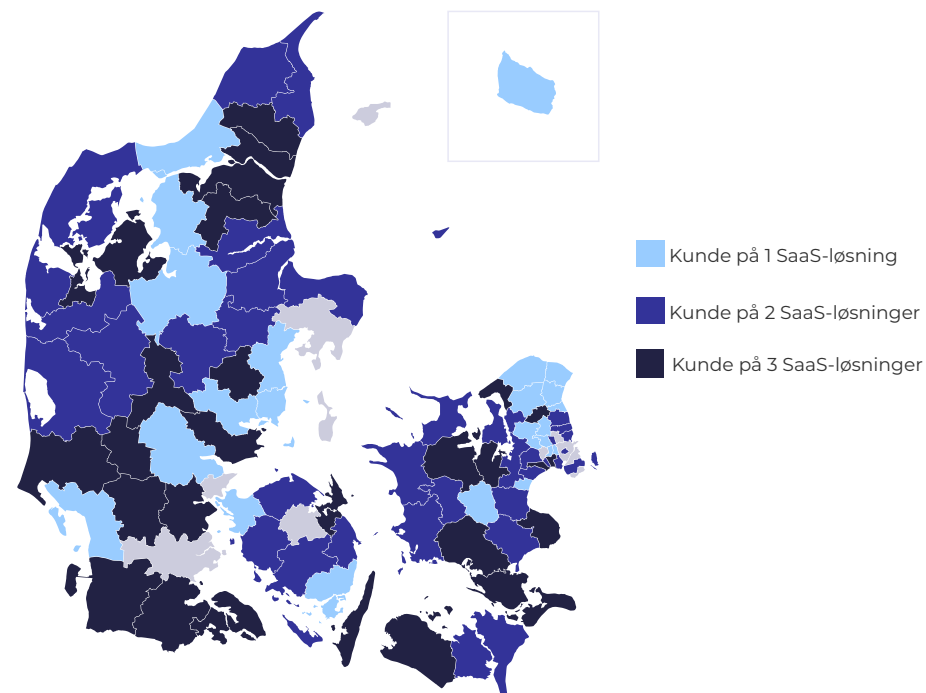
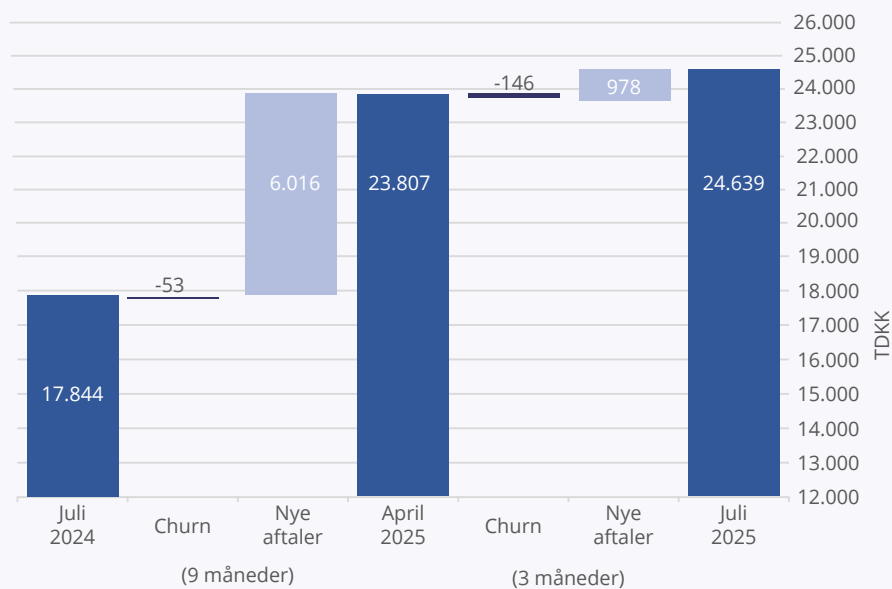
# Ledelsesberetning

## Udvikling i kunder og ARR

I løbet af regnskabsårets første tre måneder har Dataproces leveret og implementeret MARS-, KØS- og MARC-løsninger hos flere af de danske kommuner. Vi har også modtaget enkelte opsigelser af aftaler, men har i alt realiseret vækst i vores ARR på 3 pct.

Med adgangen til det tyske marked, som vi fik via opkøbet af Boelplan, udviklingen af nye moduler indenfor vores eksisterende strategiske hovedområder samt det nye produkt, KommuneProfilen er med til at vi i løbet af 2025/26 vil skabe et endnu større og bredere fundament for fremtidig vækst.

### Udvikling i ARR for fortsættende produkter de seneste 12 måneder



# Ledelsesberetning

## Hoved- og nøgletal

### Opsummering af de finansielle hovedtal:

- Omsætningen i det første kvartal af regnskabsåret 2025/26 udgør 9,6 mio. kr. i forhold til 8,2 mio. kr. i tilsvarende periode i 2024/25. En fremgang på 1,4 mio. kr.
- Driftsresultatet (EBITDA) for perioden 2,4 mio. kr. mod 2,9 mio. kr. i tilsvarende periode i regnskabsåret 2024/25. En mindre tilbagegang, som skal ses i lyset af den for året udmeldte guidance, hvor Dataproces målrettet investerer i fremtidig vækst.
- Pengestrømmen for driftsaktiviteter er på -2,7 mio. kr. mod -1,3 mio. kr. i samme periode 2024/25. Udviklingen i pengestrømmene i kvartalet har svaret til forventningerne

Der er et fortsat ledelsesmæssigt fokus på øget salg – sammenholdt med effektiv omkostningsstyring i en periode, hvor der i øvrigt investeres betydeligt i fremtidig vækst.

| HOVEDTAL<br>DKK TUSIND                     | Q1 2025/26<br>(3 mdr.) | Q1 2024/25<br>(3 mdr.) | 2024/25<br>(12 mdr.) |
|--------------------------------------------|------------------------|------------------------|----------------------|
| <b>Nettoomsætning</b>                      | <b>9.625</b>           | <b>8.215</b>           | <b>44.436</b>        |
| - Nettoomsætning Software                  | 4.301                  | 4.480                  | 23.780               |
| - Nettoomsætning Dataanalyser og øvrigt    | 5.324                  | 3.735                  | 20.656               |
| Bruttofortjeneste                          | 9.421                  | 8.409                  | 43.175               |
| <b>Resultat før afskrivninger (EBITDA)</b> | <b>2.435</b>           | <b>2.897</b>           | <b>17.930</b>        |
| Finansielle poster netto                   | 32                     | -219                   | -218                 |
| Periodens resultat efter skat              | 476                    | 648                    | 6.446                |
| Egenkapital                                | 28.340                 | 21.431                 | 27.219               |
| Balancesum                                 | 47.805                 | 39.163                 | 55.415               |
| Pengestrømme fra driftsaktiviteter         | -2.669                 | -1.298                 | 19.652               |
| Pengestrømme fra investeringsaktiviteter   | -2.067                 | -1.761                 | -9.187               |
| - Investering i materielle anlægsaktiver   | -29                    | -53                    | -461                 |
| Pengestrømme fra finansieringsaktiviteter  | 586                    | 51                     | -110                 |

| Nøgletal                       | Q1 2025/26<br>(3 mdr.) | Q1 2024/25<br>(3 mdr.) | 2024/25<br>(12 mdr.) |
|--------------------------------|------------------------|------------------------|----------------------|
| # Software kontrakter (SaaS)   | 173                    | 153                    | 171                  |
| Annual Recurring Revenue (ARR) | 24.639                 | 17.844                 | 23.807               |
| Soliditet                      | 60%                    | 55%                    | 49%                  |

# Ledelsesberetning

## Forventninger til 2025/26

**Datapoces forventer at den positive udvikling fortsætter i 2025/26, hvor der også investeres i fremtidig vækst**

Selv om blikket nu også er rettet mod udlandet i første omgang i form af det tyske marked, hvor vi er blevet repræsenteret via opkøbet af Boelplan, så er der fortsat meget stor fokus på det danske marked. Vækstmulighederne på det danske marked er stadig markante, som det søges illustreret i figuren under afsnittet SaaS markedspotentiale.

I 2025/26 bliver der investeret i udvikling af nye moduler, nye produkter, nye strategiske partnerskaber, nye markeder og eventuelt yderligere opkøb. Dette kræver fokus og ressourcer, og vil foregå ved at vi først og fremmest investerer yderligere i produktudviklinger og organisation, således at fundamentet for de yderligere vækstmuligheder bliver så stærkt som muligt. Målet er at sikre en bæredygtig og langsigtet vækst for Datapoces, og vi er overbeviste om, at vores investeringer vil føre til positive resultater i fremtiden.

Som beskrevet andetsteds, så er der også en vis usikkerhed om fremtiden for softwaremodulet MARC Fleksløn, som følge af KOMBITs tiltag indenfor området. Vores forventninger til vækst indenfor de øvrige MARC produkter, MARS, KØS og KommuneProfilen overstiger dog denne usikkerhed, og vi forventer således at fortsætte vores positive udvikling i 2025/26 og ikke mindst i årene fremover.

## Guidance for regnskabsåret 2025/26:

- ARR-vækst på 20-35 pct. i forhold til 2024/25
- Omsætning på DKK 44-50 mio.
- EBITDA på DKK 16-20 mio.
- EBIT på DKK 7-10 mio.

Med udgangspunkt i det nuværende niveau for ARR på 23,8 mio. kr., så er det selskabets vurdering, at der også kan realiseres flotte væksttal og resultater i 2025/26.

## Begivenheder efter balancedagen

Der er i perioden efter balancedagen indgået aftaler indenfor selskabets strategiske salgsområder; MARS, MARC og Dataanalyser og rådgivning – herunder rådgivning indenfor KØS-området samt endnu en aftale om KommuneProfilen.

Umiddelbart inden afslutningen af nærværende kvartalsrapport er det endvidere lykkedes at sælge endnu en prognose-løsning i Tyskland. Aftalen er i første omgang baseret på Boelplan softwaren, men det er aftalt med kunden, at når løsningen er klar i Datapoces' KØS miljø, så skifter de hertil. Da vi indtil kun har haft meget begrænsede salgsaktiviteter rettet mod det tyske marked er dette en særdeles positiv udvikling som lover godt for de fremtidige muligheder på det tyske marked.

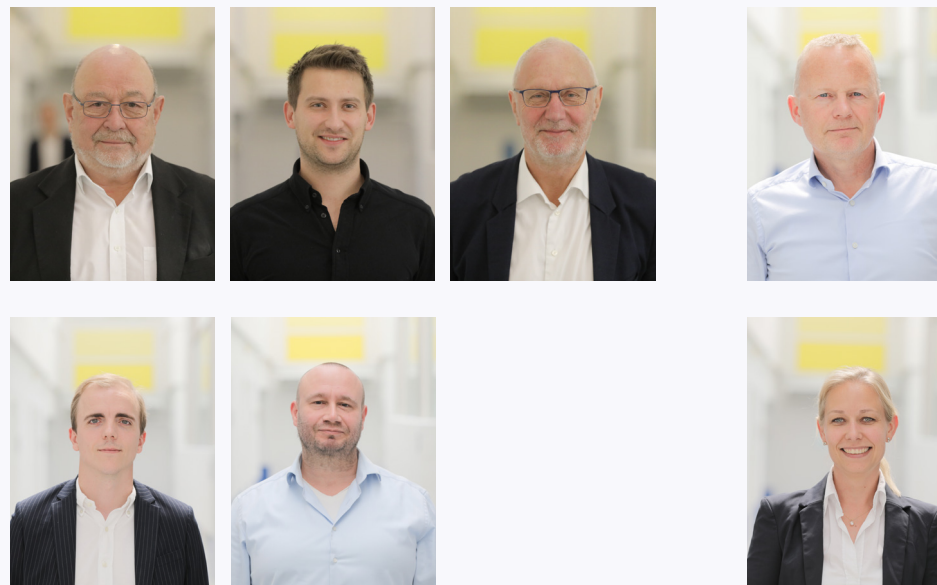
Der er ikke efter balancedagen, 31. juli 2025 indtruffet begivenheder, som påvirker kvartalsrapporten.

# Ledelsespåtegning

Bestyrelsen og direktionen har dags dato behandlet og godkendt kvartalsrapporten for Dataproces Group A/S for regnskabsperioden 1. maj 2025 – 31. juli 2025.

Kvartalsrapporten er fremlagt i overensstemmelse med årsregnskabsloven samt yderligere oplysningskrav for selskaber optaget til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark. Det er vores opfattelse, at kvartalsregnskabet giver et retvisende billede af koncernens aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 31. juli 2025 samt af resultatet af koncernens aktiviteter og koncernens pengestrømme for perioden 1. maj 2025 – 31. juli 2025. Det er endvidere vores opfattelse, at ledelsesberetningen indeholder en retvisende redegørelse for udviklingen i koncernens aktiviteter og økonomiske forhold, resultat og koncernens finansielle stilling.

Nibe, den 28. august 2025



## Bestyrelsen

---

Hans Christian Maarup  
*Bestyrelsesformand*

---

Mikkel Ulstrup  
*Næstformand*

---

Kasper Lund Nødgaard  
*Bestyrelsesmedlem*

---

Michael Jannis Pedersen  
*Bestyrelsesmedlem*

## Direktion

---

Kim Jakobsen  
*Bestyrelsesmedlem*

---

Michael Binderup  
*CEO*

---

Kristina Koed  
*COO*

# Koncernregnskab

## Resultatopgørelse

| RESULTATOPGØRELSE<br>DKK TUSIND                          | Q1 2025/26<br>(3 mdr.) | Q1 2024/25<br>(3 mdr.) | 2024/25<br>(12 mdr.) |
|----------------------------------------------------------|------------------------|------------------------|----------------------|
| Nettoomsætning                                           | 9.625                  | 8.215                  | 44.436               |
| Arbejde udført for egen regning, og opført under aktiver | 2.038                  | 1.708                  | 6.987                |
| Andre driftsindtægter                                    | 55                     | 172                    | 662                  |
| Andre eksterne omkostninger                              | -2.297                 | -1.686                 | -8.910               |
| <b>Bruttofortjeneste</b>                                 | <b>9.421</b>           | <b>8.409</b>           | <b>43.175</b>        |
| Personaleomkostninger                                    | -6.986                 | -5.512                 | -25.245              |
| <b>Resultat før afskrivninger (EBITDA)</b>               | <b>2.435</b>           | <b>2.897</b>           | <b>17.930</b>        |
| Af- og nedskrivninger                                    | -1.859                 | -1.993                 | -9.435               |
| <b>Resultat før finansielle poster (EBIT)</b>            | <b>576</b>             | <b>904</b>             | <b>8.495</b>         |
| Finansielle poster m.v.                                  | 32                     | -73                    | -219                 |
| <b>Resultat før skat</b>                                 | <b>608</b>             | <b>830</b>             | <b>8.276</b>         |
| Skat af årets resultat                                   | -132                   | -1.830                 | -1.829               |
| <b>Årets resultat</b>                                    | <b>476</b>             | <b>648</b>             | <b>6.446</b>         |

# Koncernregnskab

## Balance - Aktiver

| BALANCE<br>DKK TUSIND                       | 31. juli 2025 | 31. juli 2024 | 30. april 2025 |
|---------------------------------------------|---------------|---------------|----------------|
| <b>AKTIVER</b>                              |               |               |                |
| Udviklingsprojekter                         | 20.754        | 20.692        | 20.988         |
| Materielle anlægsaktiver                    | 6.229         | 6.208         | 6.268          |
| Deposita                                    | 0             | 8             | 0              |
| <b>Anlægsaktiver i alt</b>                  | <b>26.983</b> | <b>26.908</b> | <b>27.256</b>  |
| Tilgodehavender fra salg af tjenesteydelser | 1.946         | 2.381         | 6.367          |
| Igangværende servicekontrakter              | 5.686         | 3.932         | 4.603          |
| Tilgodehavende selskabsskat                 | 218           | 2.401         | 218            |
| Periodeafgrænsningsposter                   | 492           | 273           | 335            |
| Andre tilgodehavender                       | 0             | 1             | 6              |
| Likvide beholdninger                        | 12.480        | 3.267         | 16.630         |
| <b>Omsætningsaktiver i alt</b>              | <b>20.822</b> | <b>12.255</b> | <b>28.159</b>  |
| <b>Aktiver i alt</b>                        | <b>47.805</b> | <b>39.163</b> | <b>55.415</b>  |

# Koncernregnskab

## Balance - Passiver

| BALANCE<br>DKK TUSIND                             | 31. juli 2025 | 31. juli 2024 | 30. april 2025 |
|---------------------------------------------------|---------------|---------------|----------------|
| <b>PASSIVER</b>                                   |               |               |                |
| Selskabskapital                                   | 684           | 669           | 678            |
| Overført resultat                                 | 27.656        | 20.762        | 26.541         |
| <b>Egenkapital i alt</b>                          | <b>28.340</b> | <b>21.431</b> | <b>27.219</b>  |
| Udskudt skat                                      | 3.734         | 2.062         | 4.083          |
| <b>Hensatte forpligtelser i alt</b>               | <b>3.734</b>  | <b>2.062</b>  | <b>4.083</b>   |
| Gæld til kreditinstitutter                        | 2.789         | 2.993         | 2.841          |
| Anden langfristet gæld/feriepenge                 | 2.053         | 2.127         | 2.053          |
| <b>Langfristede gældsforpligtelser</b>            | <b>4.842</b>  | <b>5.120</b>  | <b>4.894</b>   |
| Kortfristet del af langfristet gældsforpligtelser | 205           | 204           | 205            |
| Leverandører af varer og tjenesteydelser          | 663           | 738           | 1.417          |
| Anden gæld                                        | 3.624         | 4.527         | 7.426          |
| Periodeafgrænsningsposter                         | 6.397         | 5.081         | 10.171         |
| <b>Kortfristet gæld i alt</b>                     | <b>10.889</b> | <b>10.550</b> | <b>19.219</b>  |
| <b>Passiver i alt</b>                             | <b>47.805</b> | <b>39.163</b> | <b>55.415</b>  |

## Pengestrømsopgørelse

| PENGESTRØMSOPGØRELSE<br>DKK TUSIND               | Q1 2025/26<br>(3 mdr.) | Q1 2024/25<br>(3 mdr.) | 2024/25<br>(12 mdr.) |
|--------------------------------------------------|------------------------|------------------------|----------------------|
| Periodens resultat                               | 476                    | 648                    | 6.446                |
| Periodens afskrivninger, hensættelser m.v.       | 1.859                  | 1.993                  | 9.435                |
| Skat af periodens resultat                       | 132                    | 183                    | 1.830                |
| Ændring i driftskapital                          | -5.136                 | -4.122                 | -242                 |
| Selskabsskat                                     | 0                      | 0                      | 2.183                |
| <b>Pengestrømme fra driftsaktiviteter</b>        | <b>-2.669</b>          | <b>-1.298</b>          | <b>19.652</b>        |
| Investering i immaterielle anlægsaktiver         | -2.038                 | -1.708                 | -8.734               |
| Investering i materielle anlægsaktiver, netto    | -29                    | -53                    | -461                 |
| Investering i finansielle anlægsaktiver, netto   | 0                      | 0                      | 8                    |
| <b>Pengestrømme fra investeringsaktiviteter</b>  | <b>-2.067</b>          | <b>-1.761</b>          | <b>-9.187</b>        |
| Tilbagebetaling af gæld til kreditinstitutter    | -51                    | -51                    | -202                 |
| Udnyttelse af warrants                           | 645                    | 108                    | 116                  |
| Omkostninger ved kapitalforhøjelse               | -8                     | -6                     | -24                  |
| <b>Pengestrømme fra finansieringsaktiviteter</b> | <b>586</b>             | <b>51</b>              | <b>-110</b>          |
| Pengestrømme i alt                               | -4.150                 | -3.008                 | 10.355               |
| Likvider primo                                   | 16.630                 | 6.275                  | 6.275                |
| <b>Likvider ultimo *)</b>                        | <b>12.480</b>          | <b>3.267</b>           | <b>16.630</b>        |

\*) Foruden de likvide indeståender i pengeinstitut, så har selskabet trækningsretter hos pengeinstitut på i alt 6,8 mio. kr.

