



Seluxit modtager ordre på udviklingsydelse

14.5.2024 12:46:39 CEST | Seluxit | Investor Nyheder

Seluxit skal hjælpe nordjysk virksomhed med teknisk udvikling

Seluxit har solgt udviklingsbistand i form af konsulentydelse til en nordjysk produktionsvirksomhed inden for industrielle og professionelle hæve-/sænkeløsninger.

På grund af Seluxits tekniske kompetencer inden for hardware og software, er Seluxit valgt til at hjælpe virksomheden med at videreudvikle og optimere deres softwaremæssige styringsplatform, brugergrænseflade samt programmering.

Forventningen er, at udviklingen vil forbedre produktets styring, optimere håndtering af serviceprocesser, samt konfigurerings- og produkttilpasning.

Udover udviklingsopgaven vil Seluxit også skulle stå for at produktionsteste løsningen.

Ordrestørrelsen er på 250 tkr. og forventes at pågå de næste 2-3 måneder.

CEO Daniel Lux:

“Ordren falder ind under vores IoT-område og har været længe undervejs. Vi er glade for at vi kan anvende vores mange års erfaring og tekniske kompetencer til at hjælpe lokale virksomheder med at tage tekniske skridt, der forbedrer produkter og løsninger. I sidste ende hjælper dette med besparelser på ressourcer, hvilket vi altid har for øje”.

Investor Nyhed nr. 4-2024

For yderligere oplysninger kontakt CEO, Daniel Lux.

Du kan også abonnere på vores investor nyhedsbrev på <https://www.seluxit.com/investors> og få vores investor nyheder direkte i din mailboks. Følg desuden med i nyheder fra Seluxit på

- Hjemmesiden: <https://www.seluxit.com>
- LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/seluxit>
- Facebook: <https://www.facebook.com/seluxit>
- Wappsto:bit: <https://bit.wappsto.com/>

Kontakter

- Daniel Lux, CEO, Seluxit, +45 46 922 722, info@seluxit.com
- John Norden, Certified Advisor, Norden CEF, +45 20 720 200, jn@nordencef.dk

Om Seluxit

Seluxit kobler ting til internettet, fordi det optimerer systemer og sparer ressourcer og penge.

Det giver god mening for økonomien, for miljøet og for samfundet.

Seluxits IoT løsning reducerer udviklingstid og -omkostninger og minimerer derved risikoen ved at komme igang med IoT. Det gør at kunderne kommer hurtigere på markedet og dermed hurtigere får indtjening.

Vores end-to-end IoT løsninger bruges til energibesparelse, service effektivisering, uddannelse og meget mere.

Vedhæftninger

- [Download selskabsmeddelelse.pdf](#)