



Seluxit vinder udbud til leverance af fjernaflæsning af forbrugsmålere indenfor SmartEnergy segmentet

22.3.2024 13:24:19 CET | Seluxit | Selskabsmeddelelse

Selskabsmeddelelse nr. 66 - meddelelsen indeholder intern viden

Seluxit har vundet et betydeligt udbud til installation af fjernaflæste målere, på op til 2.500.000 kr. fra en stor dansk ejendomsforvalter (Port of Aalborg). Leverancen er inklusiv Seluxit Cloud, med planer om på sigt at udnytte de mange muligheder som løsningen tilbyder.

Leverancen forventes at optimere processen for at afregne el, varme og vandforbrug over for lejere, samt at energieffektivisere bygningerne i den kommende tid.

Implementeringen begynder i Q2 2024 og forventes at forløbe til og med 2025. Forløber implementeringen med succes, forventes yderligere ordrer i forbindelse med udrulning af løsningen.

CEO Daniel Lux:

”Vi har i udbuddet vist et system der tilbyder flere muligheder end vores konkurrenters systemer. Ordren er et meget vigtigt skridt for Seluxit, hvor vi både bringer vores hardware, software og cloudplatform sammen i én stærk løsning”.

Denne ordre ændrer ikke ved de tidligere udmeldte forventninger for indeværende regnskabsår.

For yderligere oplysninger kontakt CEO Daniel Lux.

Du kan også abonnere på vores investornyhedsbrev på <https://www.seluxit.com/investors> og få vores investor nyheder direkte i din mailboks. Følg desuden med i nyheder fra Seluxit på

- Hjemmesiden: <https://www.seluxit.com/blog>
- LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/seluxit>
- Facebook: <https://www.facebook.com/seluxit>
- Om Wappsto platformen: <https://wappsto.com/>

Kontakter

- Daniel Lux, CEO, Seluxit, +45 46 922 722, info@seluxit.com
- John Norden, Certified Advisor, Norden CEF, +45 20 720 200, jn@nordencef.dk

Om Seluxit

Seluxit kobler ting til internettet, fordi det optimerer systemer og sparer ressourcer og penge. Det giver god mening for økonomien, for miljøet og for samfundet.

Seluxits IoT løsning reducerer udviklingstid og -omkostninger og minimerer derved risikoen ved at komme igang med IoT. Det gør at kunderne kommer hurtigere på markedet og dermed hurtigere får indtjening.

Vores end-to-end IoT løsninger bruges til energibesparelse, service effektivisering, uddannelse og meget mere.

Vedhæftninger

- [Download selskabsmeddelelse.pdf](#)