

PRESSEMEDDELELSE

København, 31. august 2017

## Oliver Bjerrehuus scorer kassen på DBA

Han har været model for firmaer som Calvin Klein og Giorgio Armani, og så er han kendt for at ligge damerne ned på stribe. Men Oliver Bjerrehuus har også et andet talent gemt i ærmet. I et interview med [DBA Guide](#) fortæller Oliver Bjerrehuus, at han er en skide god sælger. I hvert fald har han på få dage tjent hele 20.000 kroner ved at sælge bare tre af sine ting på DBA.

Han har været model for firmaer som Calvin Klein og Giorgio Armani, han har boet i New York i mange år, og han har haft sit eget tv-program. Oliver Bjerrehuus har i flere år scoret kassen, og nu hævler han også penge ind ved at sælge på DBA. På få dage har kendissen nemlig tjent 20.000 kroner ved blot at sælge tre ting.

"Jeg har solgt min bas gennem 25 år, et 22 år gammel baskabinet og min guitar. Det gjorde lidt ondt at sætte tingene til salg, og tingene fik da også en krammer, inden jeg solgte dem," siger Oliver Bjerrehuus, der har spillet i band i mange år.

### "Det varmer jo helt om ens musikhjerte"

Men der var slet ikke tid til at fortryde, for Oliver Bjerrehuus fortæller, at der var 'run' på, så snart han havde sat sit musikudstyr til salg. Eksempelvis blev hans basklarinet solgt efter kun tre dage:

"Det var en svensk mand og hans unge søn, der kom for at købe baskabinettet til sønnen. Det varmer jo helt om ens musikhjerte, for det fik mig til tænke på, at jeg selv havde haft min far med, dengang jeg var i drengens alder og skulle købe min første bas," siger Oliver Bjerrehuus til DBA Guide.

Den gode oplevelse inspirerede ham til at sætte de andre ting til salg, mens det var Oliver Bjerrehuus' kone, der i første omgang fik ham til at lægge baskabinettet på DBA.

"Min kone har købt og solgt brugte ting i mange år, så nu ville jeg også," fortæller Oliver Bjerrehuus.

### Dyr fritidsinteresse truer Olivers nyligt, indtjente penge

Efter en årrække med fest og farver varmer pengene også godt i lommen. Det ligger Oliver Bjerrehuus ikke skjul på. Salget på DBA er dermed også en måde hvorpå han forsøger at være mere fornuftig med sit forbrug.

Selvom den tidligere model har haft held med sine salg, vurderer han stadig, at han er langt bedre til at forbruge end på at tjene. Og Oliver Bjerrehuus skal da også se dig godt for, hvis han ikke vil ende med at forbruge hele sin DBA-indtjening væk, for hans fritidsbeskæftigelse kan let blive dyr:

"Jeg elsker at scrolle gennem DBA for at se, hvilket musikgear der er til salg. Det er en slags dameblad for mig. Det får mig til at slappe af. Jeg bruger faktisk DBA lidt, som andre bruger deres nyhedsfeed på Facebook. Men jeg er lidt af en idiot, for hvis jeg ser en bas til en god pris på DBA, kommer jeg altså til at købe den," siger Oliver Bjerrehuus.

Og de gode tilbud har været til at få øje på. I hvert fald fortæller kendissen, at han har så mange bas-instrumenter, at han i bogstavelig forstand falder over dem.

Oliver Bjerrehuus har 15 forskellige basser og 4 guitarer, og han ejer også et trommesæt.

”Man kan købe alle mulige interessante ting på DBA. Mange af tingene er så retro, at man ikke kan købe dem i butikkerne mere, og det er fedt,” siger Oliver Bjerrehuus.

Han er senest faldet over en guitarforstærker, som han gerne vil købe.

”Jeg var faktisk ret tæt på at bytte mit baskabinet ud med guitarforstærkeren, men altså, jeg vil jo gerne have pengene, så jeg droppede den idé,” siger Oliver Bjerrehuus.

### **Olivers bedste slagstips til DBA**

Hvis du vil blive lige så god som Oliver Bjerrehuus til at få solgt dine ting på DBA, så får du her kendissens vigtigste salgstips:

#### **1. Gør det i god tid:**

”Min erfaring siger mig, at jo længere tid, man kan vente på den rigtige køber, jo mere kan man få for sine ting. Jeg tror sagtens, jeg kunne havde tjent endnu mere end 20.000 kroner på mine ting, men jeg ville også gerne af med dem med det samme,” siger Oliver Bjerrehuus.

#### **2. Giv plads til en dårligere pris:**

”Sæt gerne dine ting til salg for en lidt højere pris end det, du egentlig regner med at få for det. Købere kan godt lide at byde tingene lidt ned i pris, og den glæde må køberne også få med mine ting,” siger Oliver Bjerrehuus.

Der er netop nu 366 basguitarer til salg på DBA, og du kan se dem alle, [her](#).

### **Bl.a. disse kendisser benytter sig også af DBA**

Oliver Bjerrehuus er ikke den eneste kendis, der har tjent penge på DBA. Hvis du vil vide, hvilken kendis der har købt louboutin stiletter på DBA, og som nu er på jagt efter en jacuzzi på genbrugsportalen, så klik [her](#).

Du kan også klikke [her](#), hvis du vil vide, hvilken kendis der har købt en slikautomat på DBA og som tilmed har overvejet at købe en stor Postmand Per bil til 7.000 kroner til sin lille datter.

### **For mere information, kontakt venligst:**

Sofie Folden Lund  
Kommunikationschef i DBA  
Mail: [solund@ebay.com](mailto:solund@ebay.com)  
Telefon: +45 26362377

### **Om DBA**

DBA er Danmarks største markedsplads med et konstant varelager på 1,6 millioner. Der sættes en ny vare til salg på DBA hvert 2. sekund og indgås over 700.000 handler om måneden, og DBAs app ligger i lommen på hver 3. dansker.

DBA startede som en printavis i 1981 og har dermed lige fejret 35 års jubilæum. I den forbindelse udgav DBA dels Danmarks første Second Hand medie, [DBA Guide](#) og dels Danmarks første genbrugsindeks, som kan downloades her <https://guide.dba.dk/genbrugsindeks2016>.